

ABANCA

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS

03/02/2021

2020

comunicacion.abanca.com

Beneficio atribuido de 160 M€ con provisiones de 273 M€, situando cobertura en el 81,2%

CALIDAD DEL RIESGO

Líder en calidad de los activos

2,0% Morosidad

81,2% Cobertura activos dudosos

273M€ Prudencia y anticipación provisiones

Cartera crédito

- Mayor peso de sectores con mejor desempeño
- Galicia mayor resiliencia a la crisis

SOLVENCIA Y LIQUIDEZ

17,9% Ratio de capital total*

Gran acogida del mercado de la reciente emisión de AT1 (ene-21)

1.710M€ Exceso de capital total*

+11,3% Depósitos de clientes

RENTABILIDAD

160,1M€ Beneficio atribuido

+12,4% Margen básico

Crecimiento ingresos triplica al de costes

APOYO A CLIENTES

>95.000M€ Volumen de negocio

>1.000.000 Usuarios banca móvil

>3.100M€ Créditos programas ICO

Estrategia proactiva canalización medidas apoyo empresas y familias

- ✓ Líder en calidad de los activos: menor ratio de morosidad (2,0%) y mayor cobertura de activos dudosos (81,2%) del sistema.
- ✓ Esfuerzo anticipación provisiones para afrontar 2021 con solidez.
- ✓ Cartera crédito orientada a los sectores con mejor desempeño.
- ✓ Galicia es una de las regiones con mayor resiliencia a la crisis gracias a la apertura exterior y el peso del sector agroalimentario.

- ✓ Ratio de capital total del 17,9% superando ampliamente los requisitos regulatorios.
- ✓ 1.710 millones de exceso de capital total sobre requisitos regulatorios.

- ✓ Los ingresos recurrentes por productos y prestación de servicios bancarios se incrementan un +12,4%.
- ✓ Incremento de eficiencia gracias a la racionalización de costes y a las sinergias capturadas de las integraciones.

- ✓ La entidad eleva su volumen de negocio por encima de los 95.000 millones, considerando la integración de Bankoa, lo que supone un crecimiento del 12,7% en el año,
- ✓ ABANCA supera el millón de usuarios de banca móvil gracias a contar con una de las app más valoradas del mercado.
- ✓ Estrategia proactiva de canalización de las medidas de apoyo financiero se traduce en >3.100M€ formalizados a través de créditos ICO y más de 1.200 M€ de flexibilidad financiera a familias.

*/ *Calculados teniendo en cuenta la reciente emisión de AT1 (ene-21)*

2020 un año de grandes retos

1º Trimestre

Record de actividad comercial

- La formalización de crédito a PYMEs y autónomos crece un 11,3% con respecto al 1T 2019.
- Las ventas valor por gestor del trimestre suben un 16% con respecto al 1T19.

Capacidad teletrabajo desde el 1º día

- 4.700 empleados en teletrabajo desde inicio confinamiento.

Integración BCG el 1º fin de semana del estado alarma

- Migrados 2,5 millones de contratos de 131.000 clientes.
- Rebranding de todas las oficinas ese fin de semana (40.000 elementos marca).
- Se bate el presupuesto del proyecto de migración en -8%.

2º Trimestre

Dinamismo en la canalización de las medidas de flexibilización financiera

- Impulso de créditos ICO durante el trimestre hasta alcanzar los 3.128 M€ financiados durante el año.
- Impulso de las medidas de flexibilización financiera durante el trimestre hasta alcanzar los 1.257 M€ durante el año.

Potenciación de la contratación remota y canal digital

- Los 30 productos/servicios más frecuentes se pueden contratar en remoto. El 75% de esos productos se contratan con Firma ABANCA.
- >1 millón de clientes activos usuarios de B. Móvil a cierre de 2020.

3º Trimestre

Compra de Bankoa

- 4.409 M€ de Negocio, 30 oficinas y más de 40.000 clientes.
- Tasa de mora 2,8% ratio cobertura 70%.

Se inicia la migración a Google Suit en cloud

- Nueva plataforma colaborativa para toda la organización.

4º Trimestre

Se constituye ABANCA Seguros Generales

- Finaliza proceso tras aprobación de DGS.
- Lanzamiento de productos del ramo auto previsto para mar-21.

Venta cartera

- Reducción de ~250 M€ de saldos dudosos.
- Tras esta operación, la cobertura de dudoso supera el 80%.

Fortalecimiento cobertura al **81,2%**

Perfil financiero muy sólido para superar al entorno COVID

Elevados niveles de cobertura

81,2%
Cobertura de activos dudosos

27,7%
Ratio Texas

Máxima calidad de los activos

2,0%
Ratio de morosidad

0,4%
Adjudicados sobre balance

Robustos niveles de capitalización

17,9%
Capital Total

1.710 M€
Exceso de capital sobre requisitos

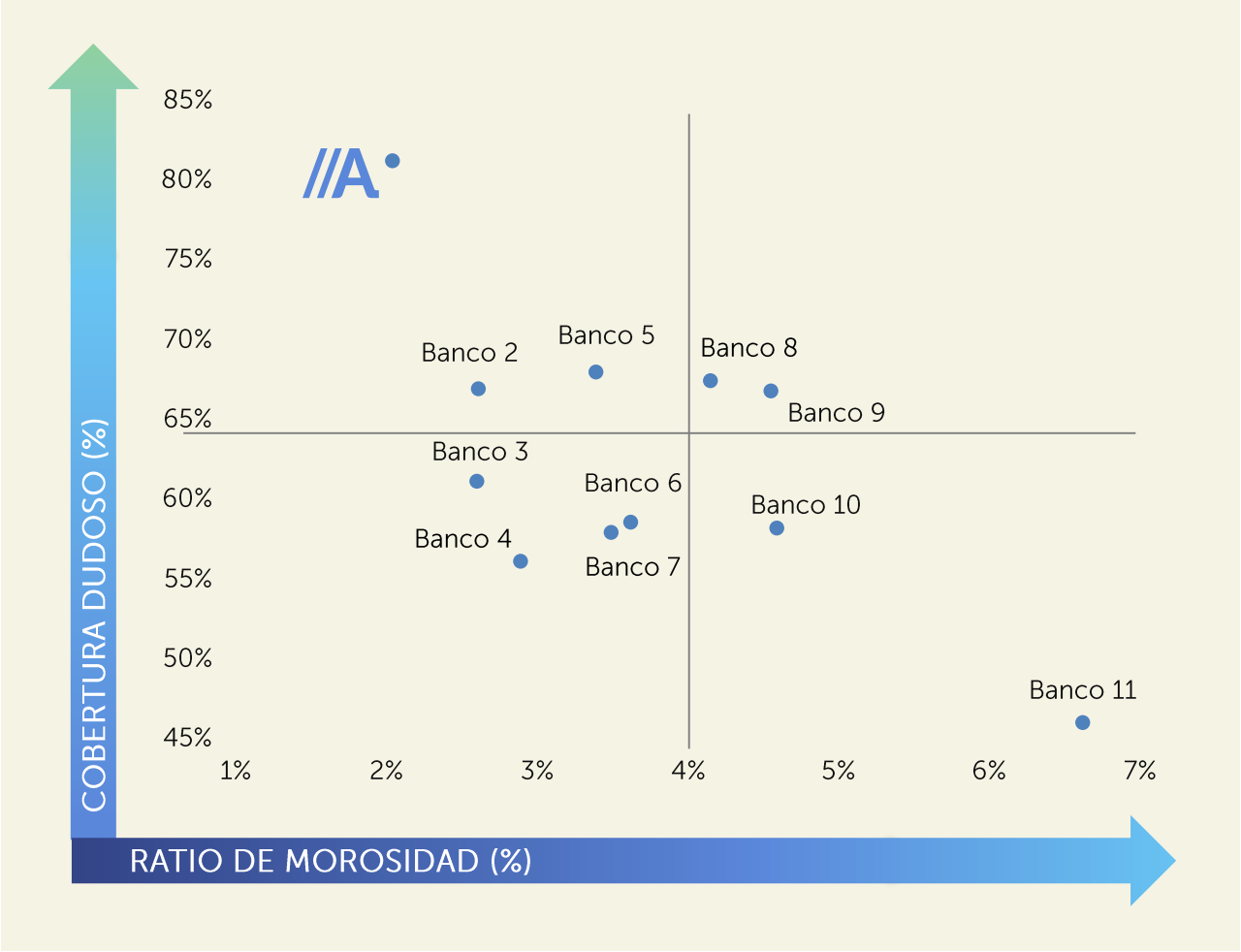
Cómoda posición de liquidez

91,9%
LTD minorista

13.462 M€
Activos líquidos

/ Ratio y exceso de capital total incluyendo la reciente emisión de AT1 (ene-21)

Mejor entidad del sistema en cuanto a calidad crediticia



RATIO DE MOROSIDAD
2,0%

1ª

COBERTURA DE ACTIVOS DUDOSOS
81,2%

RATIO TEXAS
27,7%

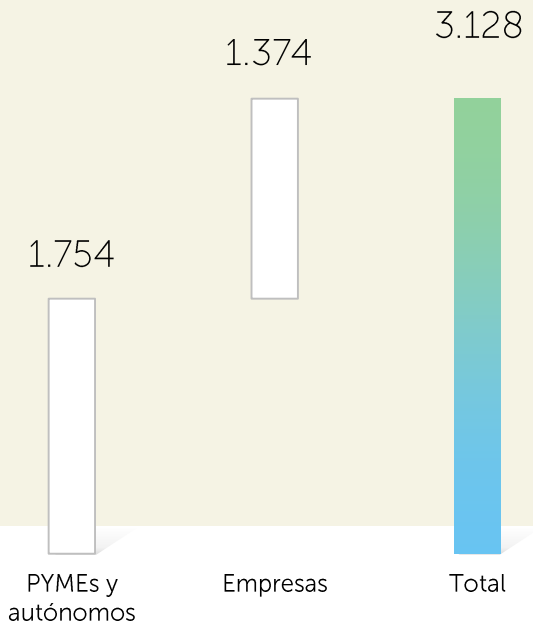
SALDOS DUDOSOS
-22,4%
VS 2019

VENTA DE CARTERA DE ACTIVOS DUDOSOS A PESAR DEL DIFÍCIL CONTEXTO DE MERCADO
~250M€
SALDOS DUDOSOS

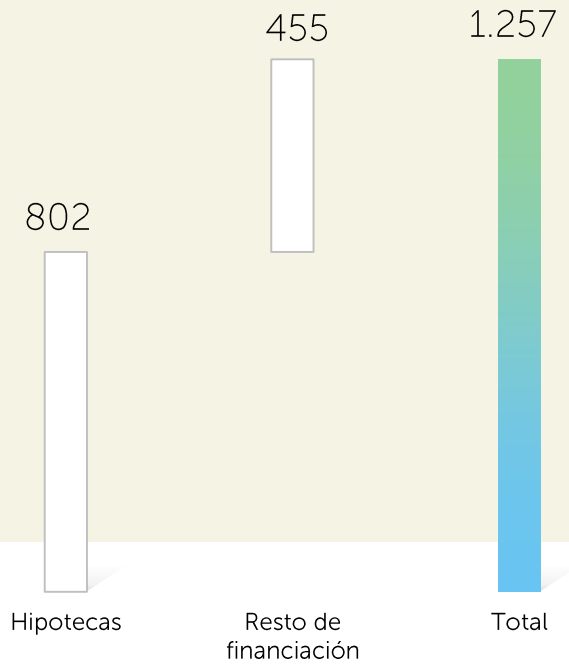
/ Fuente comparativa: Última información disponible: Dic´20 (salvo entidades que no han publicado todavía)

Lideramos la prestación de medidas de soporte financiero a familias y empresas

Formalizaciones operaciones ICO
(millones euros)



Flexibilización financiera
(millones euros)



Eficacia de las medidas de apoyo financiero a clientes para superar impacto COVID

<1% de las moratorias vencidas se han tenido que reclasificar a dudoso

19,3% del crédito a PYMEs y grandes empresas

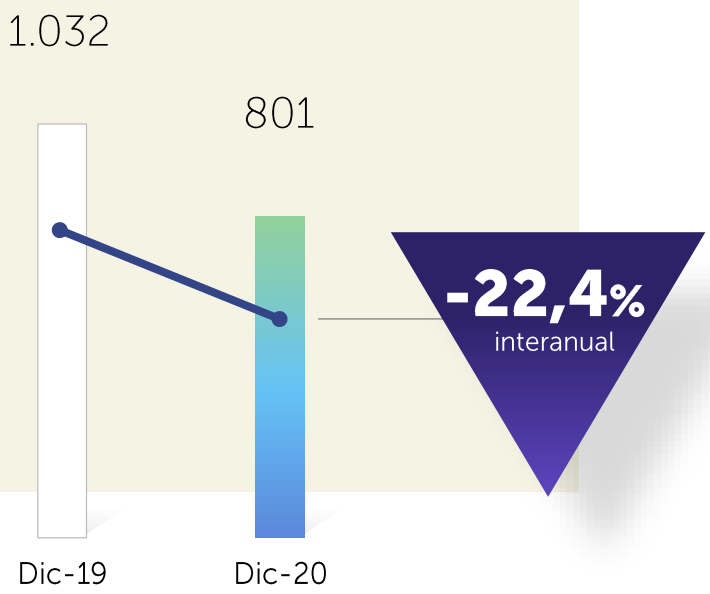
5,6% de la cartera de hipotecas se ha reforzado con medidas de flexibilización financiera

5,8% de la cartera de préstamos al consumo se ha reforzado con medidas de flexibilización financiera

/ Los importes relativos a flexibilización financiera no incluyen los saldos correspondientes a la cartera de préstamos vendida en diciembre´20

La reducción del 22,4% en los activos dudosos permite alcanzar una tasa de mora un 50% inferior al sistema

Evolución activos dudosos
(millones euros)

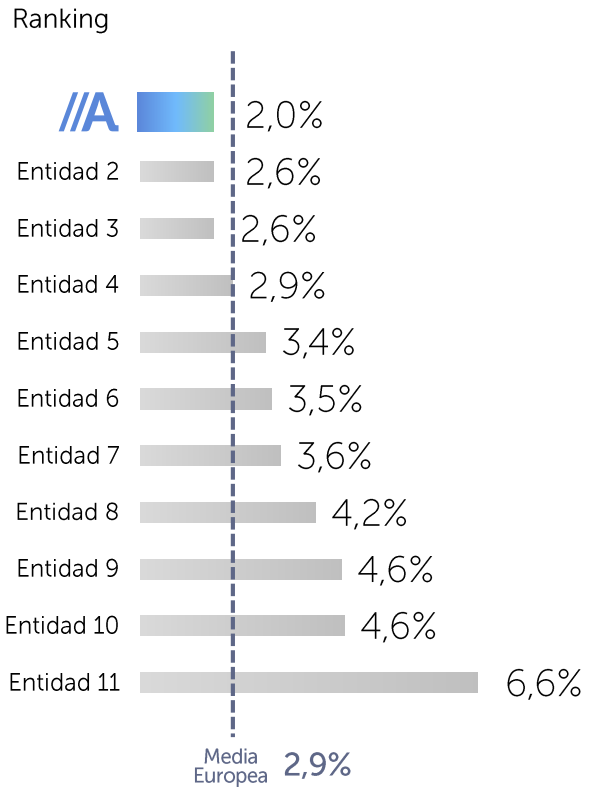


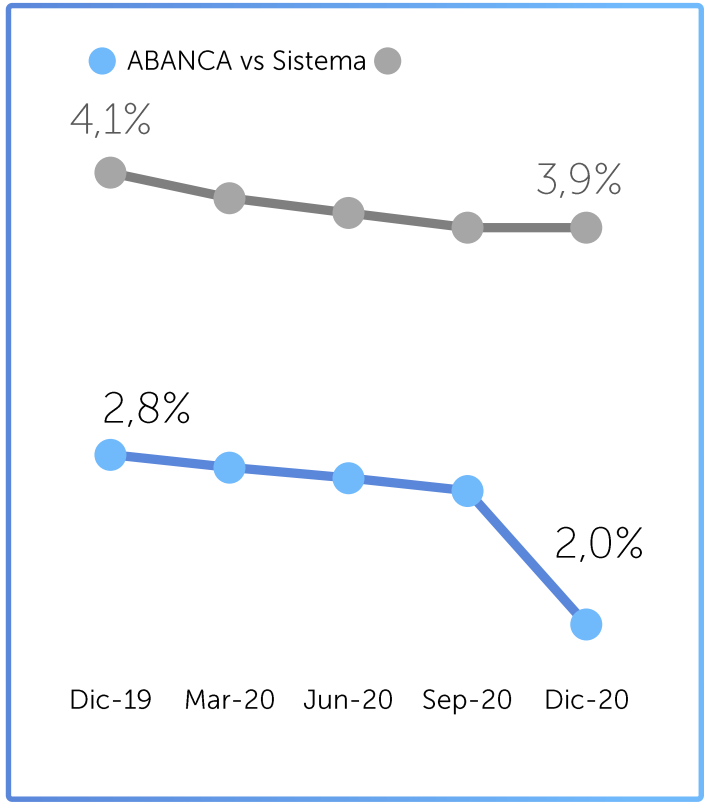
VENTA DE CARTERA
DE ACTIVOS DUDOSOS

~250M€
SALDOS DUDOSOS

~20%
COBERTURA

Ratio de morosidad (%)

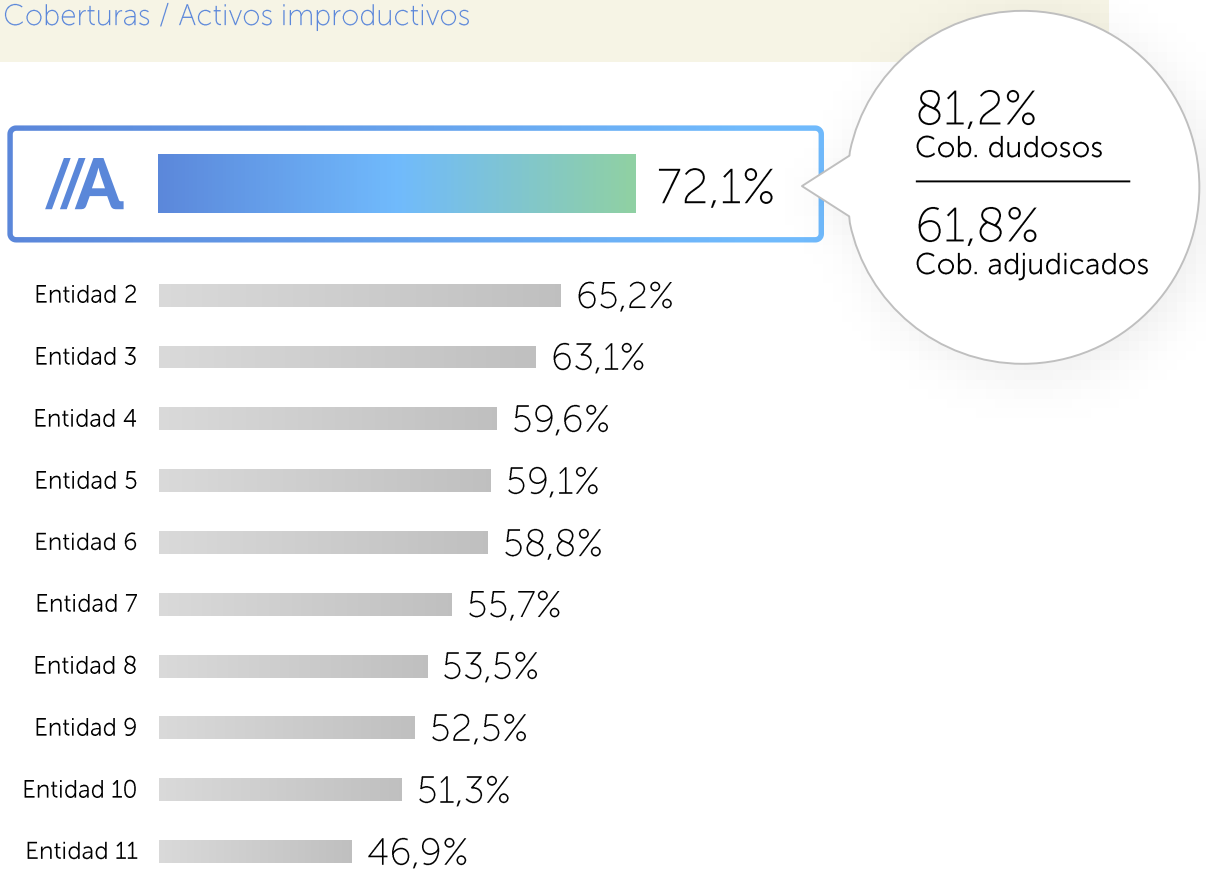




/ Fuente comparativa: Última información disponible: Dic´20 (salvo entidades que no han publicado todavía)
/ Sistema España: Estimación en base a última fecha disponible según datos BdE: Nov´20
/ Sistema Europa: Última información disponible según EBA Transparency Exercise 2020 (datos Jun´20)

Sólidos ratios de cobertura, con el ratio Texas por primera vez inferior al 30%

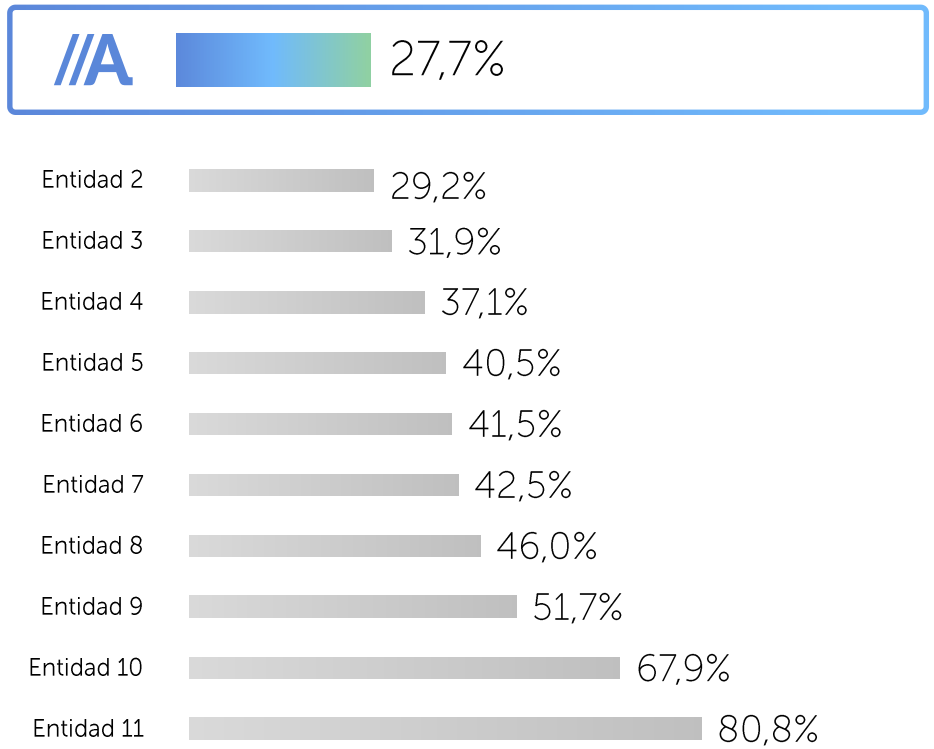
Cobertura activos improductivos
Coberturas / Activos improductivos



81,2%
Cob. dudosos

61,8%
Cob. adjudicados

Ratio Texas
Activos improductivos / (Coberturas + Capital)

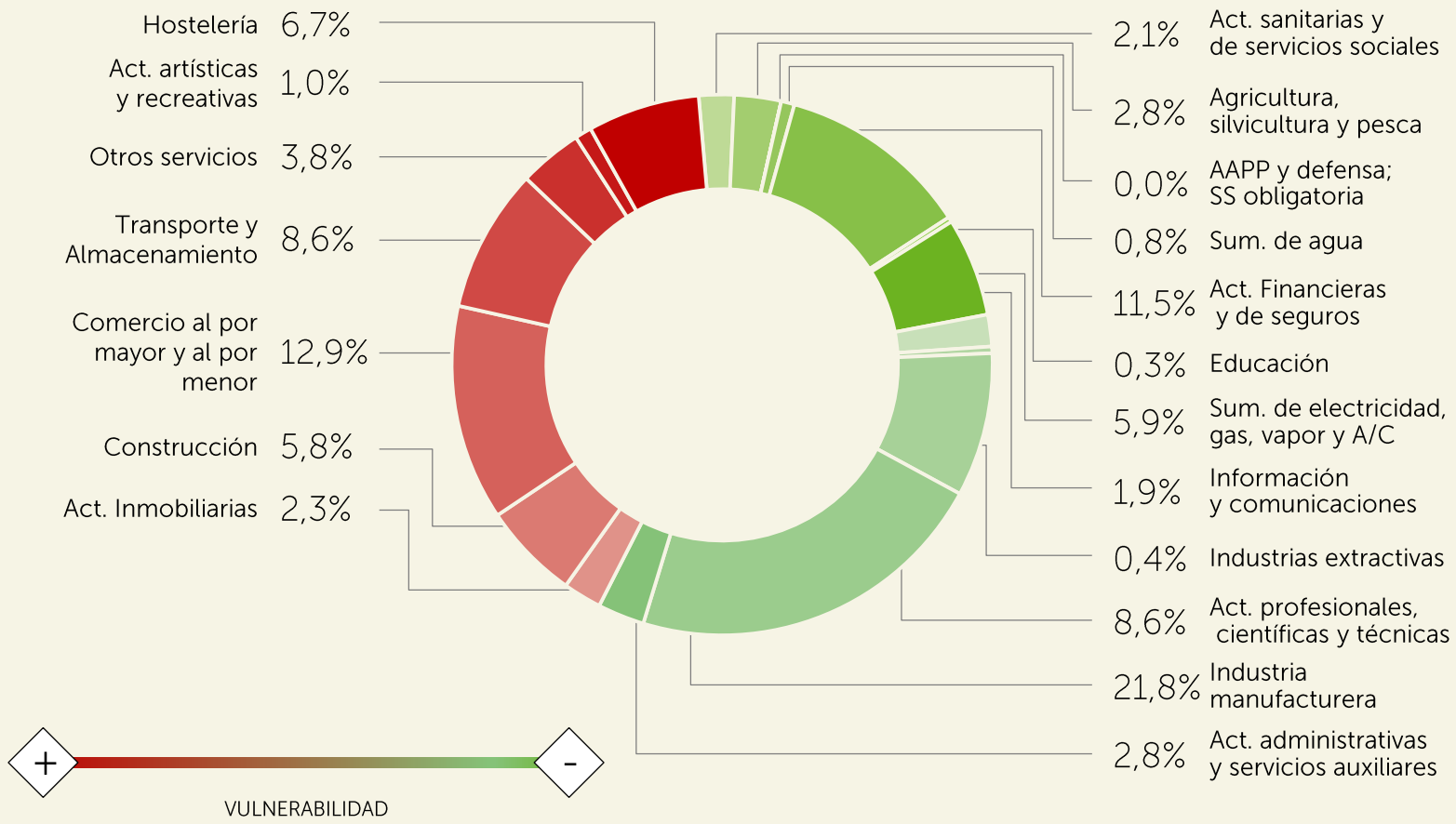


/ Fuente comparativa: Última información disponible: Dic´20 (salvo entidades que no han publicado todavía)

La tasa de cobertura supera el 100% en pymes y empresas

(millones euros)	Valor neto contable	% NPL	% Cobertura
Administraciones públicas	**5.206**	**0,0%**	**80,4%**
Otras entidades financieras	**639**	**0,5%**	**65,4%**
Grandes empresas y PYMES	**15.715**	**2,9%**	**101,7%**
Construcción y promoción inmobiliaria	1.174	2,5%	96,5%
Resto de finalidades	14.169	2,9%	102,0%
Del que Grandes empresas	7.360	1,4%	111,6%
Del que PYMEs y autónomos	6.809	4,5%	98,8%
Obra civil	371	3,5%	102,9%
Particulares	**17.540**	**1,8%**	**51,7%**
Hipotecas y otros	15.901	1,6%	45,3%
Consumo	1.639	3,7%	78,5%
TOTAL	**39.100**	**2,0%**	**81,2%**

Cartera crediticia diversificada y orientada a los sectores con mejor desempeño



Exposición limitada en aquellos sectores más expuestos a deterioros derivados del COVID-19

-63pb

Reducción del peso de sectores más vulnerables vs en 2019

101,7%

Cobertura de dudosos **en PYMEs y Grandes empresas**

29,7%*

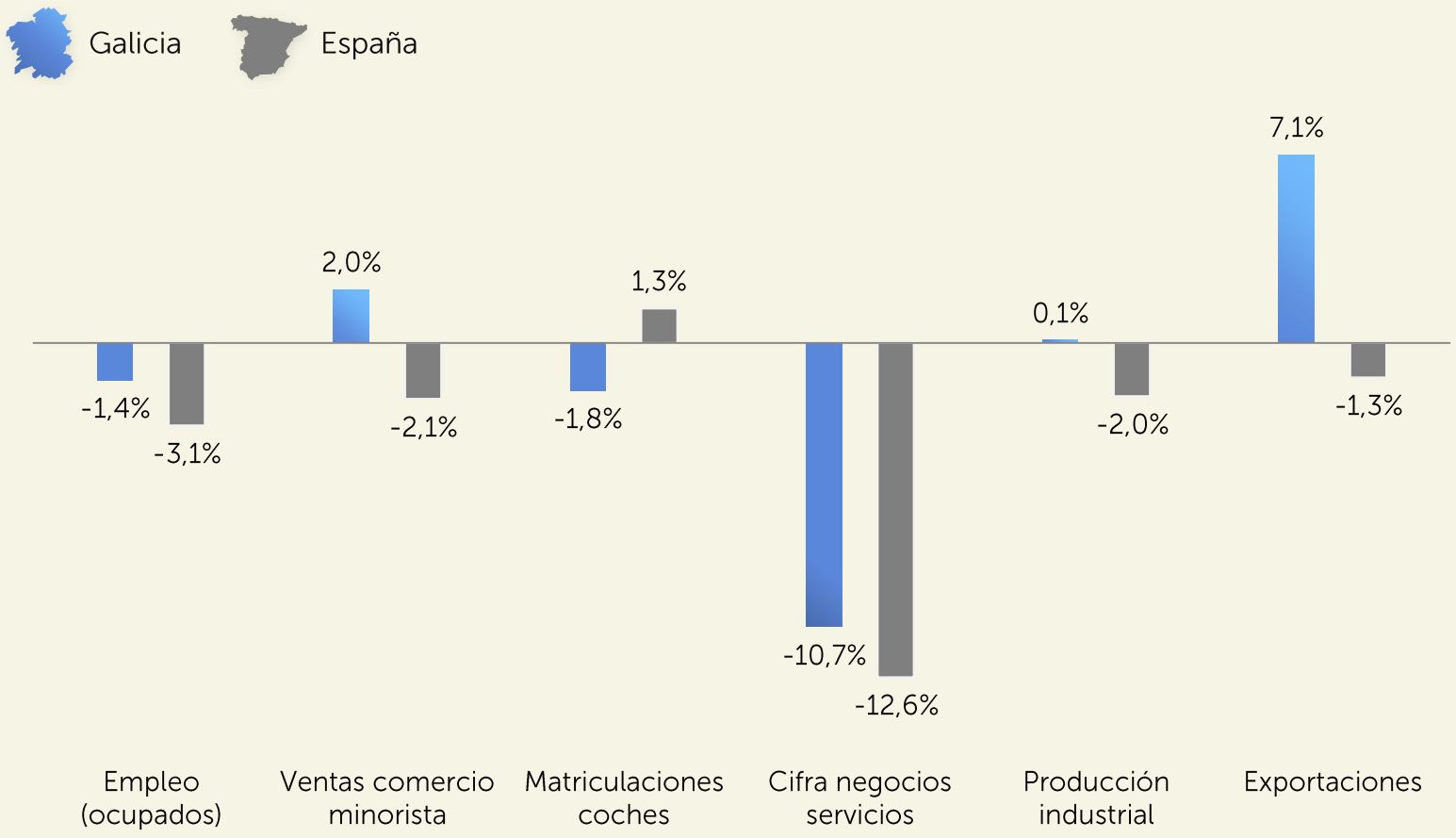
Del crédito a PYMEs y grandes empresas se ha visto **reforzado por operaciones con garantía pública**

** Calculado como Total créditos a clientes con préstamos ICO / Total Créditos a PYMEs y Grandes empresas*

La economía gallega sigue mostrando una mayor resiliencia

Los principales indicadores económicos disponibles del 4T2020 muestran un mejor comportamiento de Galicia

La **industria** y el **comercio exterior**, con mayor relevancia en la estructura económica de Galicia, presentan una evolución más favorable que los **servicios**



/ Variación interanual, considerando medias trimestrales móviles del último mes disponible (diciembre o noviembre)

La entidad ha reforzado su capital hasta el 17,9% con una emisión de bonos AT1 muy bien acogida por el mercado

ABANCA abrió el mercado europeo de deuda AT1

Sólida colocación de la emisión...

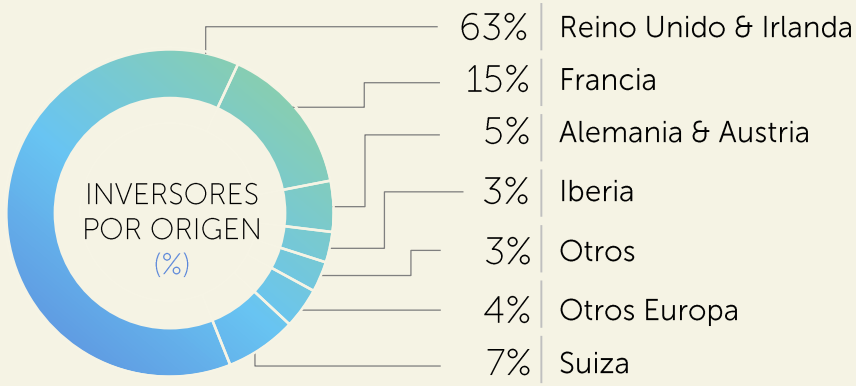
- **>200 inversores** participaron en la operación, mayoritariamente **fondos de inversión**
- Demanda de fondos por **más de 2.100M€**
- **x5,7 demanda sobre importe emitido**

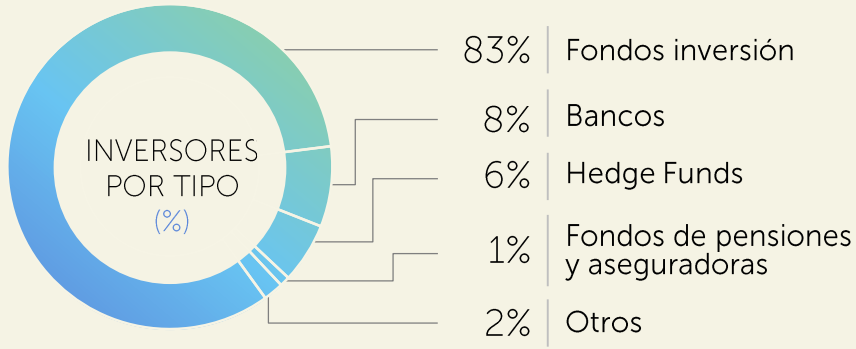
...batiendo sus anteriores registros

- **x3,8** veces más demanda que en la emisión inaugural de 2018
- Precio final **50-85pb** inferior al precio indicativo inicial

La emisión permite situar el ratio de capital de ABANCA en el 17,9%, con un exceso de 1.710M sobre requisitos regulatorios

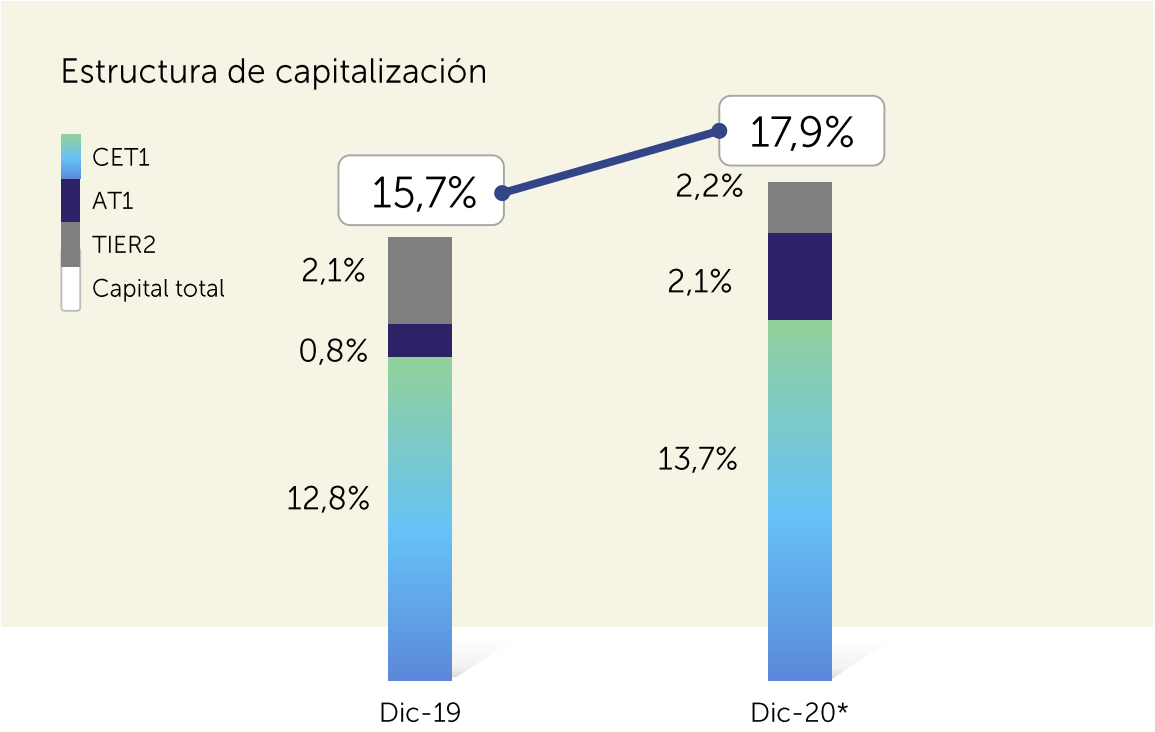
AT1 | 20 ene 2021 | 375 millones





/ Ratio y exceso de capital total incluyendo la reciente emisión de AT1 (ene-21)

El ratio de capital se incrementa al 17,9% con 1.710 millones de exceso sobre requisitos regulatorios



572 p.b.
SOBRE REQUISITOS DE CAPITAL CET1

570 p.b.
SOBRE REQUISITOS DE CAPITAL TOTAL*

1.716M€
SOBRE REQUISITOS DE CAPITAL CET1

1.710M€
SOBRE REQUISITOS DE CAPITAL TOTAL*

Con la reciente emisión (ene-21) ABANCA ha **completado sus requerimientos** de deuda clasificada como AT1 y Tier2

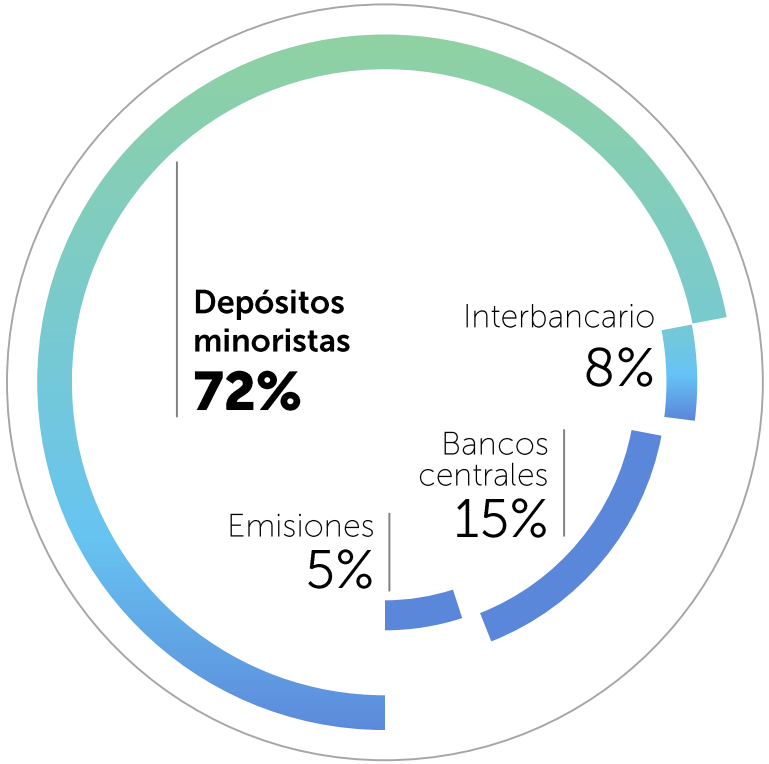
La reciente emisión permite **ampliar el colchón sobre los requisitos establecidos** gracias a una estructura de capital aún más diversificada

/ Calculados teniendo en cuenta la reciente emisión de AT1 (ene-21)

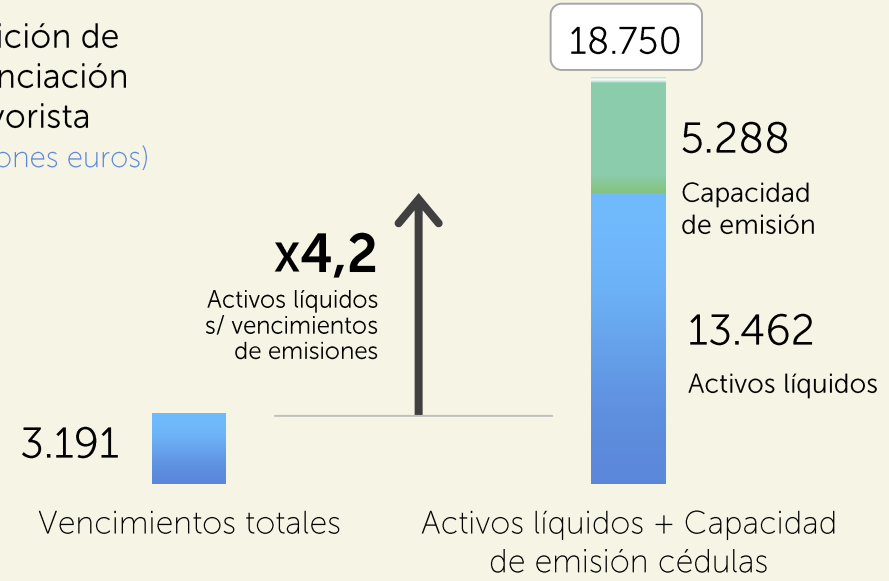
Cómoda posición de liquidez basada en depósitos minoristas

Estructura de financiación

91,9%
LTD minorista



Posición de financiación mayorista
(millones euros)



132% NSFR
RATIO DE FINANCIACIÓN NETA ESTABLE

291% LCR
RATIO DE COBERTURA DE LIQUIDEZ

CUMPLIENDO BASILEA III

El beneficio atribuido supera los 160 millones manteniendo un sólido crecimiento e incrementando la eficiencia

(millones euros)	Dic-20	Var. Dic-20 / Dic-19
MARGEN DE INTERESES	**643,0**	11,9%
Ingresos por prestación de servicios	234,2	14,0%
MARGEN BÁSICO	**877,1**	12,4%
Dividendos y resultados por método de la part.	-6,6	-
Resultado de operaciones financieras (neto)	237,5	94,5%
Otros (neto)	-4,1	29,0%
MARGEN BRUTO	**1.104,0**	21,2%
Gastos de explotación	696,3	3,9%
MARGEN ANTES DE PROVISIONES	**407,6**	69,3%
Provisiones y deterioros	195,1	-
Dotaciones de crédito	273,4	-
Recuperaciones singulares y otros	-78,3	-
Otros	-18,4	-
BAI	**194,2**	-54,9%
Impuestos y resto	34,1	35,3%
BENEFICIO ATRIBUIDO	**160,1**	-60,5%

Margen básico crece un **12,4%** mientras que los gastos únicamente un **3,9%** gracias a las **medidas de eficiencia** implantadas y a las **sinergias capturadas en las integraciones**

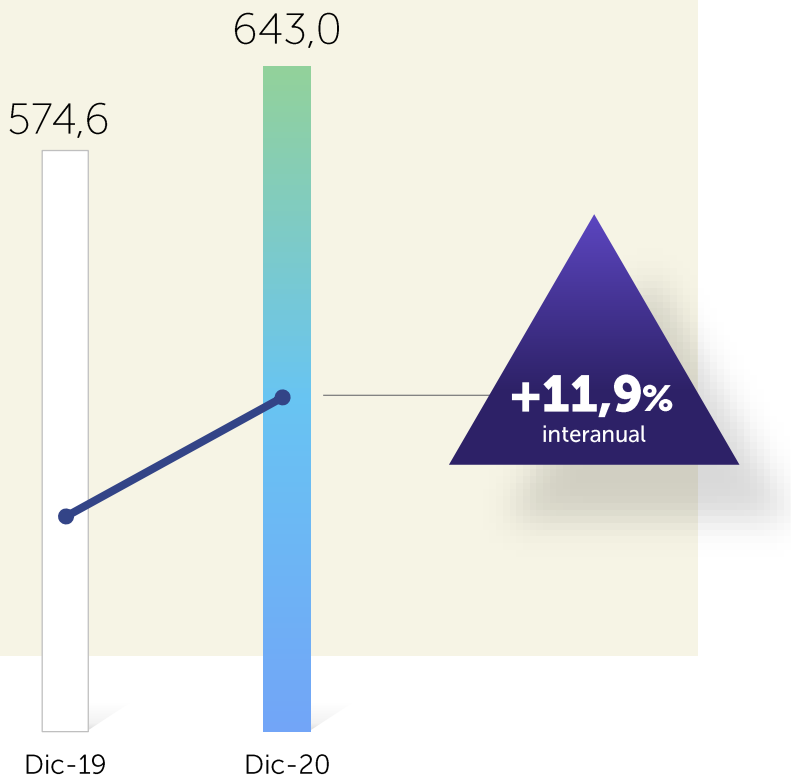
Refuerzo provisiones ante la incertidumbre derivada del COVID

ABANCA obtiene 160 millones de beneficio después de destinar **273 a reforzar provisiones**

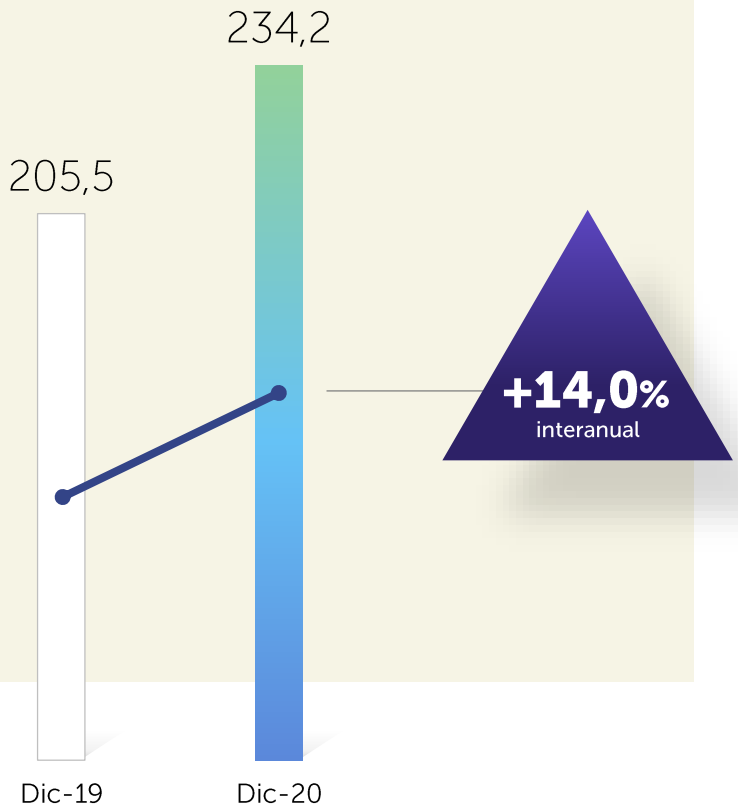
/ Fecha de integración DB Portugal PCB: 09-junio-2019. Fecha integración BCG: 01-septiembre-2019.

Crecimiento robusto del margen financiero y de los ingresos por prestación de servicios

Evolución margen de intereses
(millones euros)

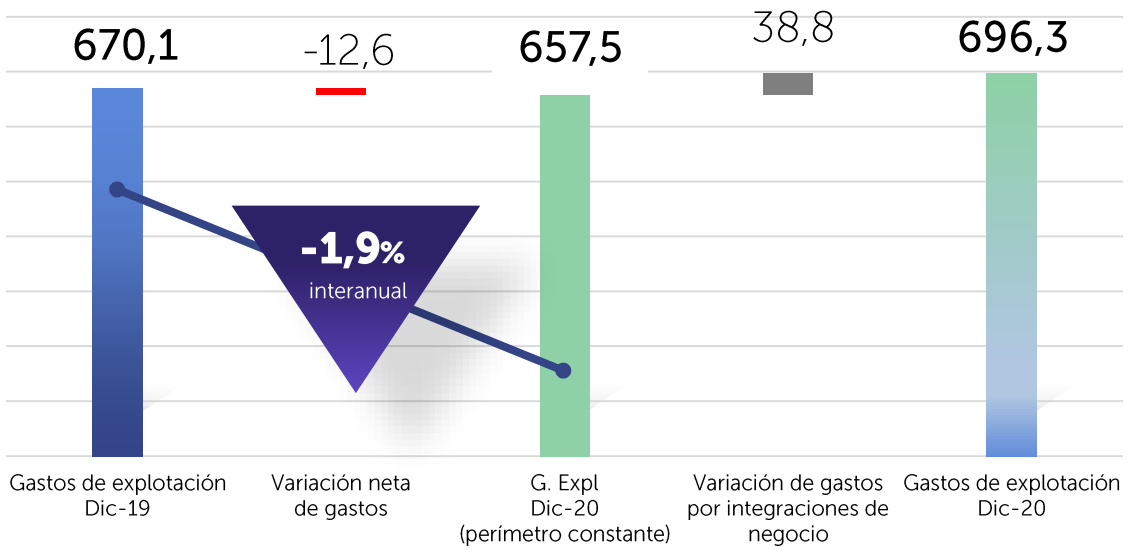


Ingresos por prestación de servicios
(millones euros)

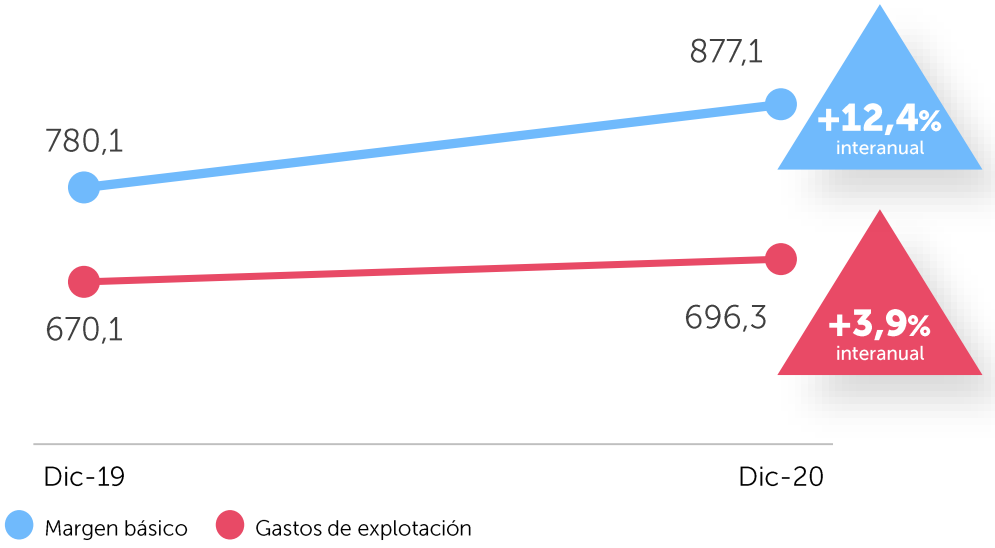


Mejora de eficiencia basada en el crecimiento de los ingresos y el control eficiente de los gastos

Gastos de explotación
(millones euros)



Evolución margen básico y gastos de explotación
(millones euros)



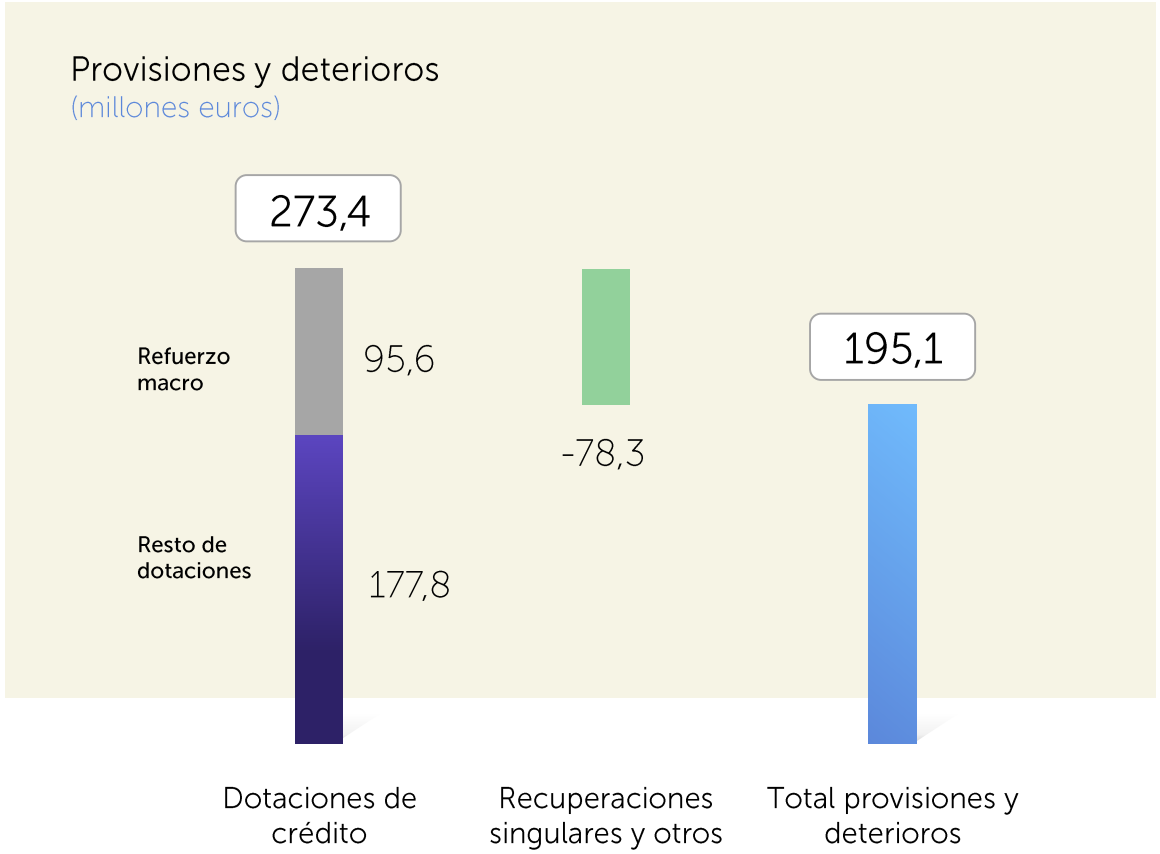
Reducción del 1,9% de los costes ordinarios gracias a los proyectos de racionalización

Alcanzadas sinergias en integraciones por encima de objetivos

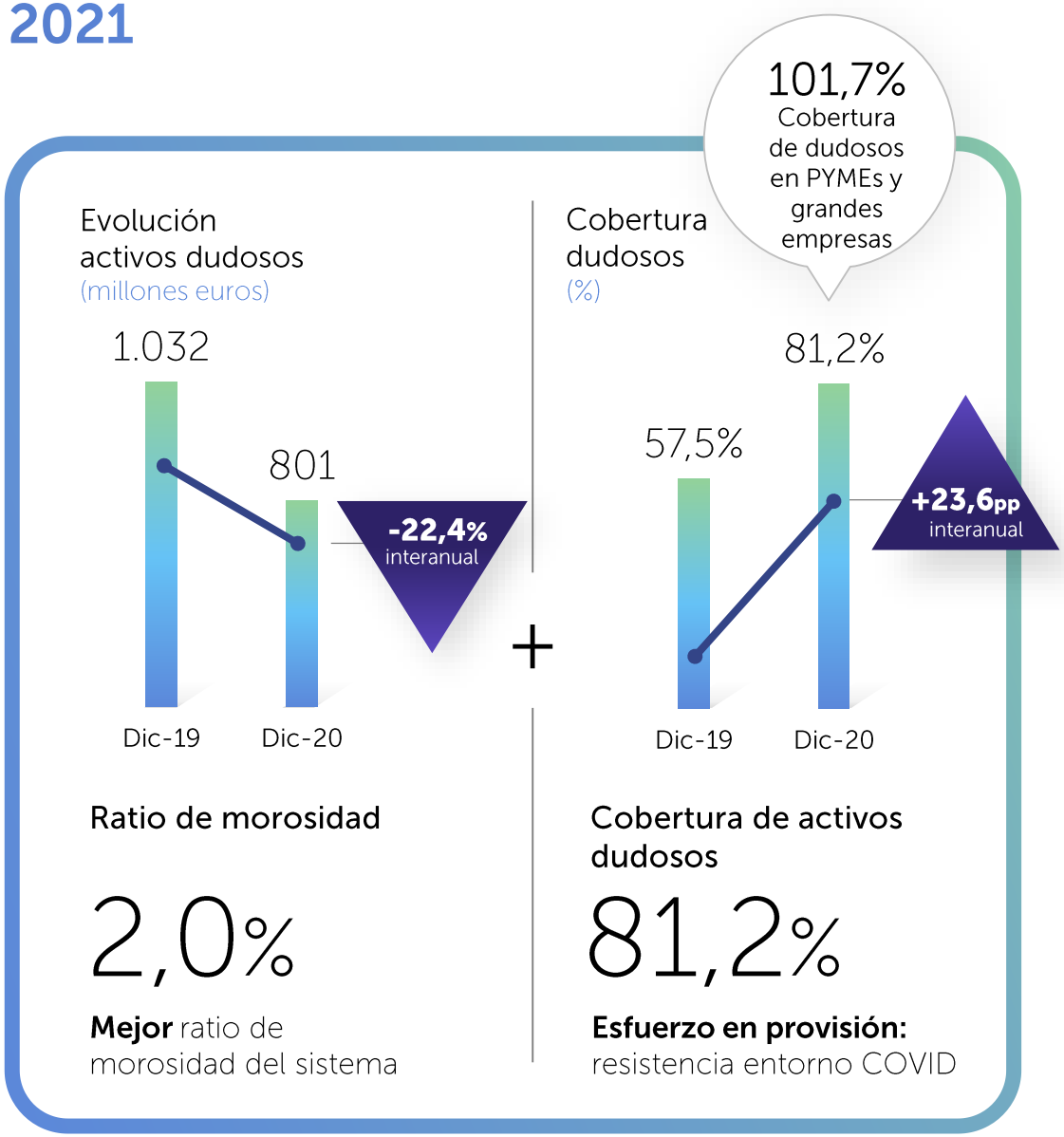
63,1%
RATIO DE EFICIENCIA

x3
INCREMENTO DE INGRESOS RECURRENTES VS GASTOS

Prudente política de provisiones para afrontar 2021

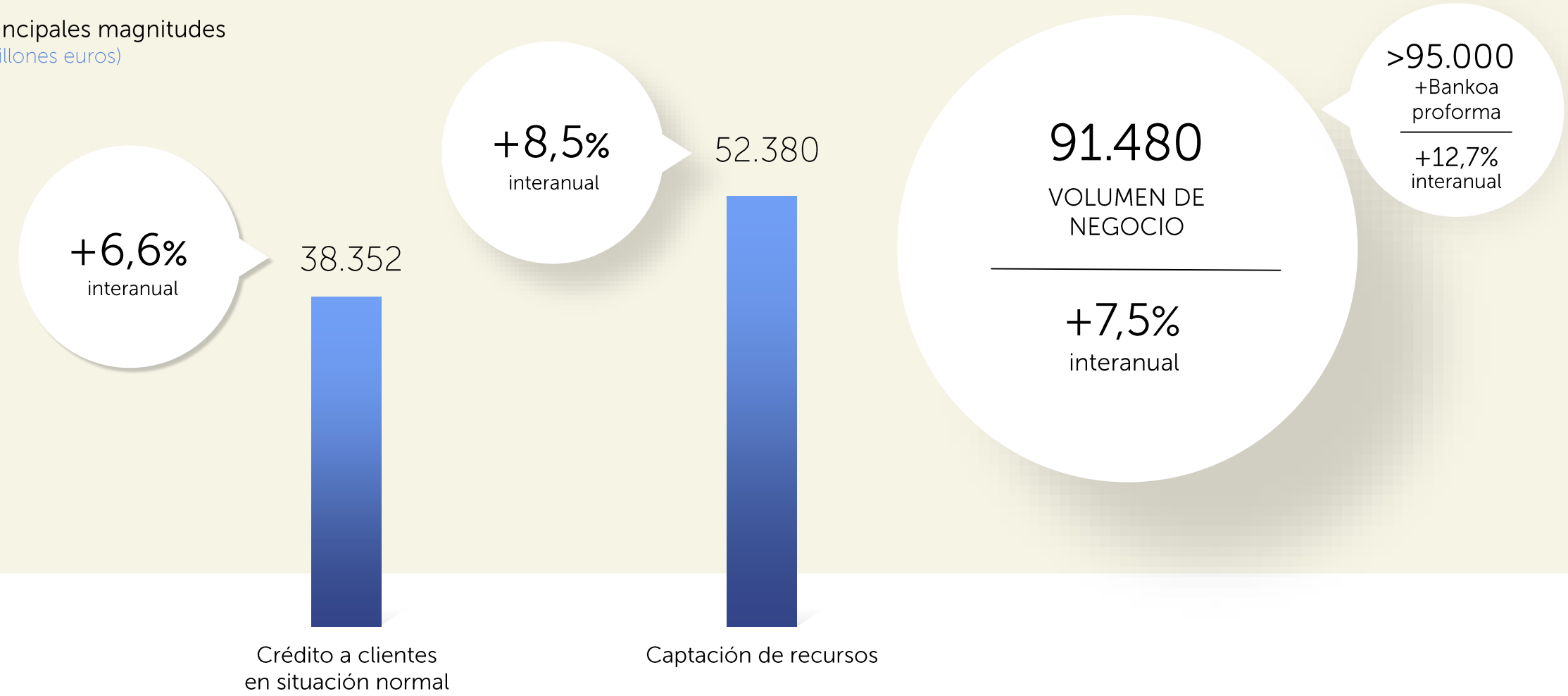


0,70% Coste del Riesgo



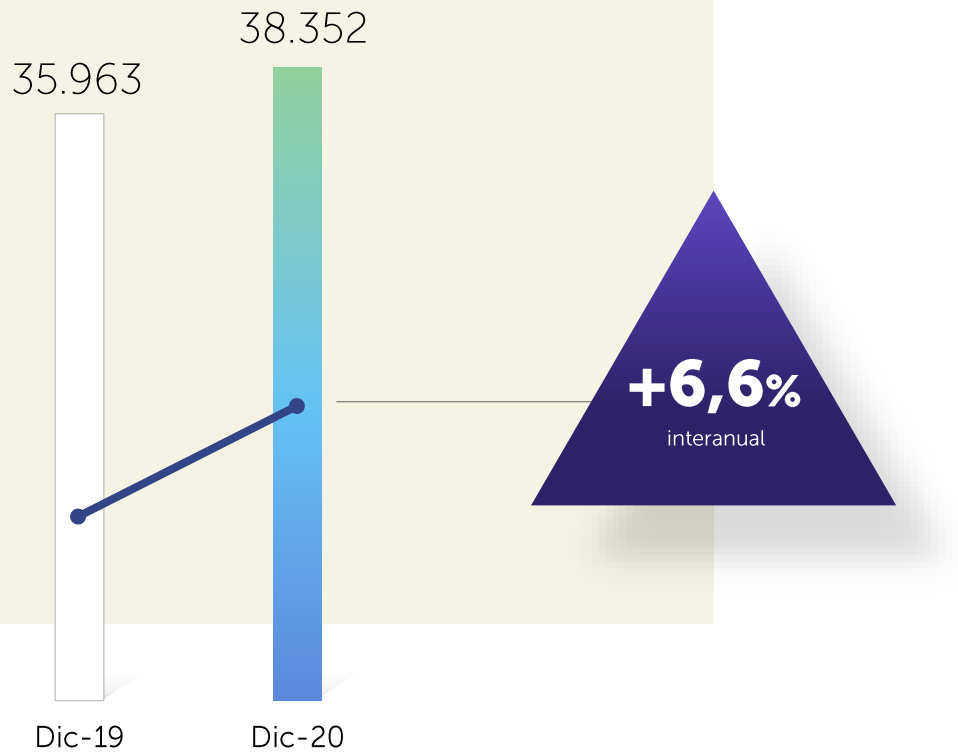
El volumen de negocio crece un 7,5% gracias al aumento equilibrado del crédito y los recursos de clientes

Principales magnitudes
(millones euros)

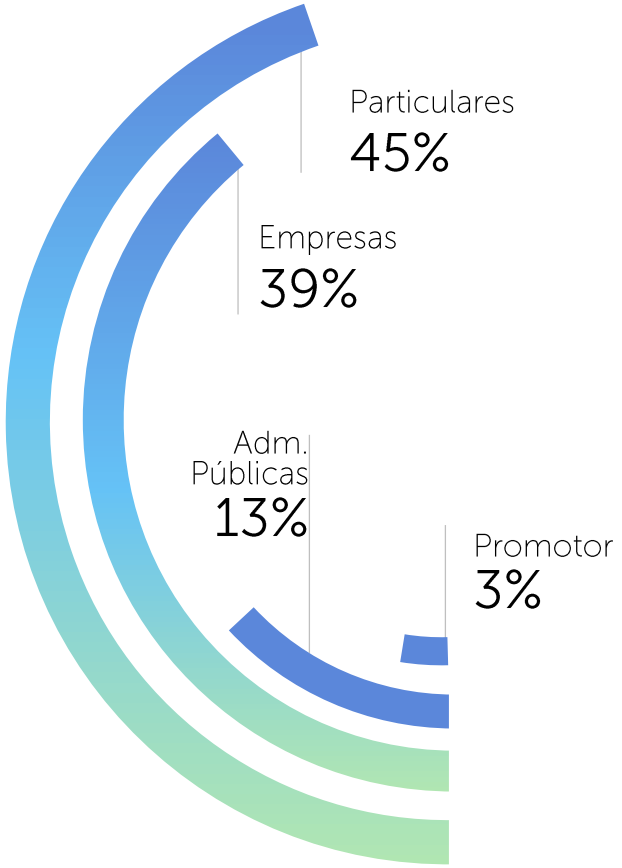


La cartera de crédito normal aumenta un 6,6% centrada en la financiación a familias y empresas

Crédito a clientes en situación normal
(millones euros)

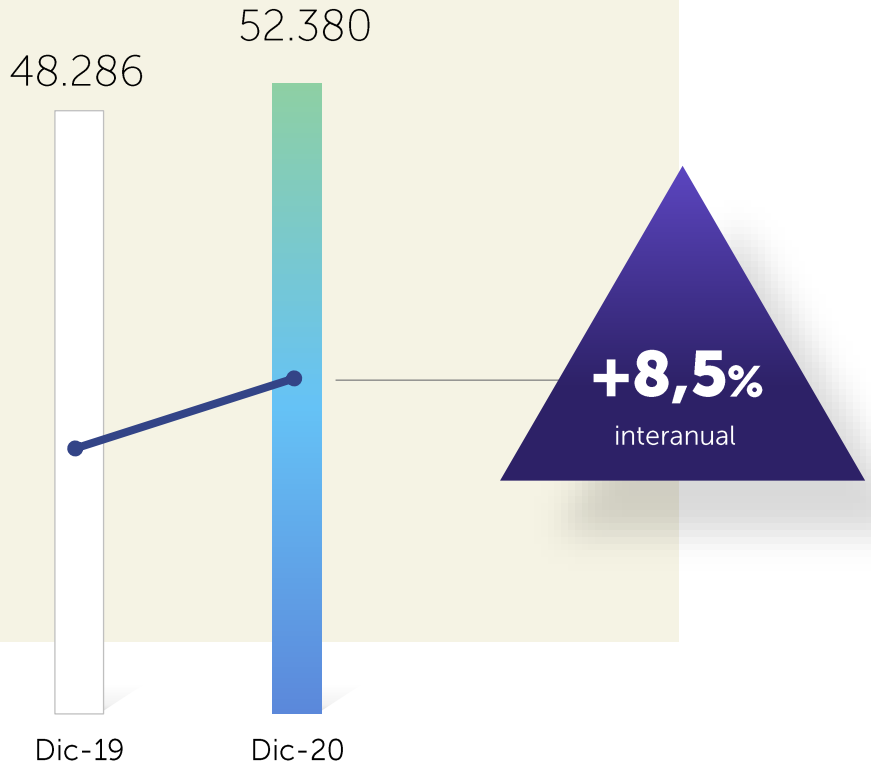


Préstamos y anticipos por tipo de cliente

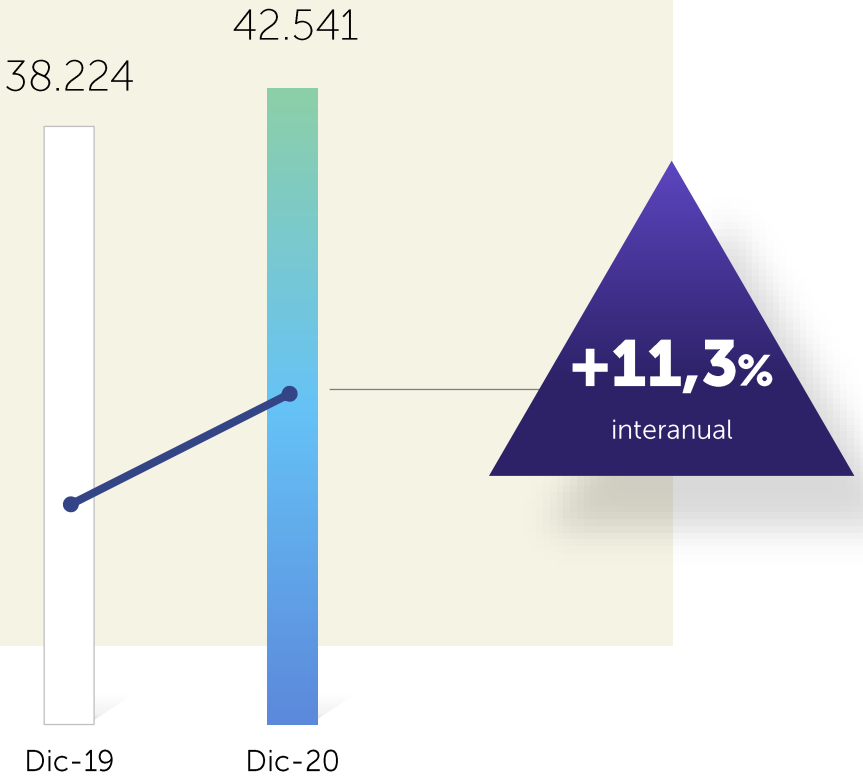


La entidad gestiona más de 52.000 M€ de recursos de clientes con un crecimiento del 8,5% en el período

Recursos totales de clientes
(millones euros)

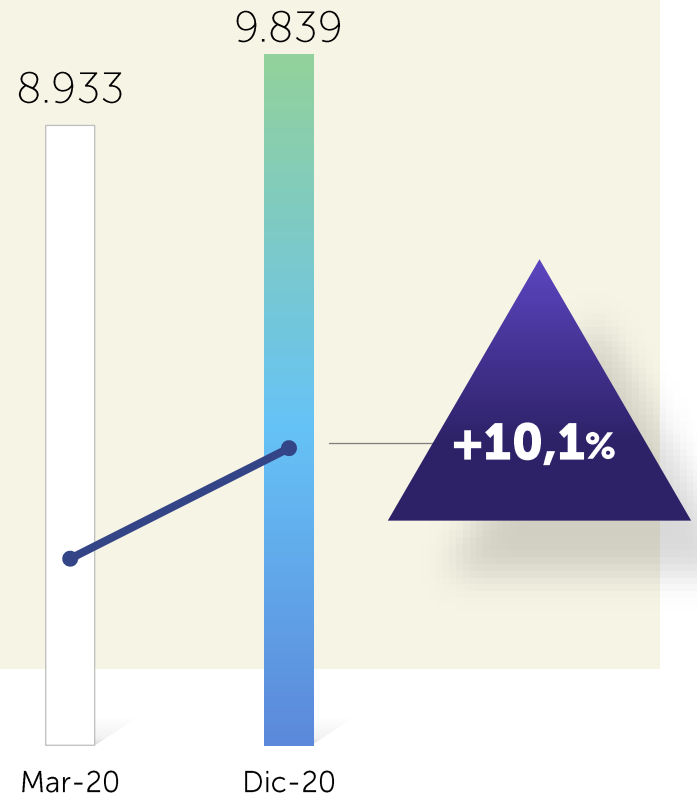


Depósitos de clientes
(millones euros)



Dinamismo en la comercialización de seguros y recursos fuera de balance

Recursos fuera de balance
(millones euros)



8,3%
CUOTA EN ESPAÑA DE SUSCRIPCIONES NETAS DE FONDOS DE INVERSIÓN EN EL TRIMESTRE

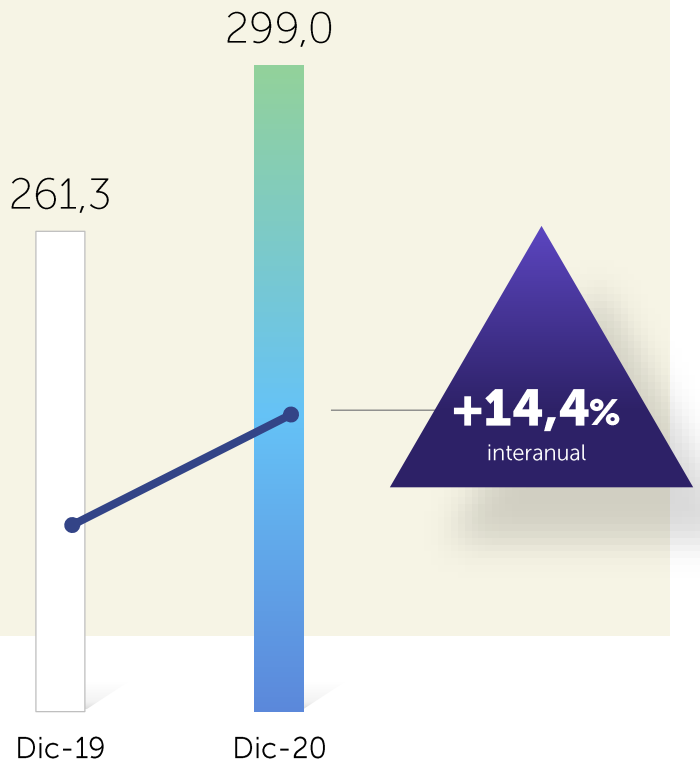
CUOTAS

+16pb
Interanual
FONDOS DE INVERSIÓN

+11pb
Interanual
PLANES DE PENSIONES

+4pb
Interanual
SEGUROS VIDA AHORRO

Primas seguros generales y vida riesgo
(millones euros)



+17%
PRIMAS SEGUROS EMPRESAS

+17%
PRIMAS SEGUROS SALUD

+16%
PRIMAS SEGUROS VIDA RIESGO

+16%
PRIMAS SEGUROS HOGAR

/ Fuente: Cuotas España: Última información disponible INVERCO (Dic´20), ICEA (Dic´20) y V2 (Dic´20).

La adquisición de Bankoa refuerza el posicionamiento de ABANCA en el País Vasco

2017* — 2019* — 2020*

Popular
Servicios Financieros

- Conocimiento profundo del negocio de financiación al consumo.
- Base histórica de prescriptores basada en operaciones de elevada calidad en términos de capacidad de pago.

DB PCB
Negocio minorista en Portugal

- Territorio natural de expansión geográfica dados los vínculos fronterizos existentes.
- Crecimiento de clientes de banca personal y privada que contribuyen positivamente al potencial de generación de ingresos por servicios.
- Refuerzo de la capacidad de generación de negocio con empresas, aprovechando el know-how de ABANCA.

Banco Caixa Geral
Estrategia de expansión geográfica

- Complementa el modelo y la estrategia de ABANCA, ampliando la red comercial en nuevas provincias (principalmente Castilla y León) y reforzando la presencia en Extremadura y Galicia.
- Generación de valor a través de sinergias.

Bankoa
Estrategia de expansión geográfica

- **Refuerza el posicionamiento de ABANCA** en una de las regiones más ricas y dinámicas de España, donde la presencia actual de ABANCA es limitada
- **Fortalece segmentos de negocio estratégicos para ABANCA**, como empresas y gestión de activos.
- Ofrece **un crecimiento potencial en líneas de negocio** como circulante, empresas, financiación al consumo y seguros.

Principales Magnitudes

4.409M€	1.779M€	2.630M€	>40.000
Volumen de negocio	Crédito a la clientela	Recursos de la clientela	Clientes

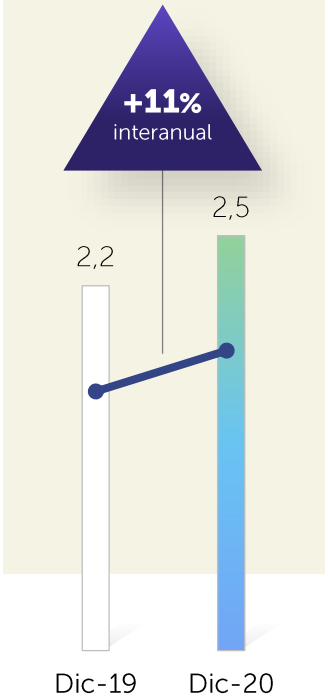
/ * Fecha de finalización de los procesos de integración después de la efectividad legal y contable y de la integración de IT

Nuevos hábitos de cliente: más digital, más tarjetas, menos efectivo

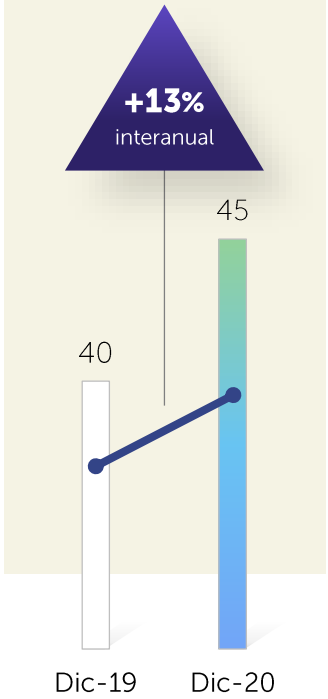
TRANSACCIONES DIGITALES S/ TOTALES

Dic-19	Dic-20
56,0%	63,3%

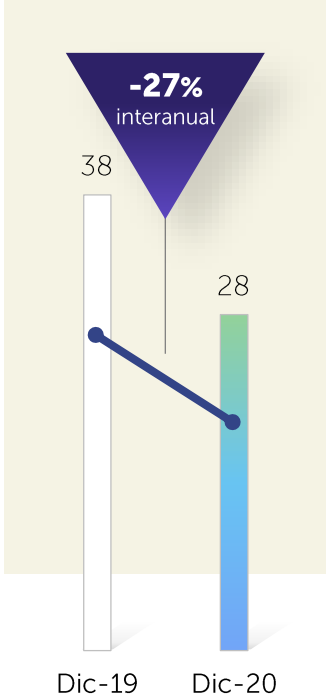
Tarjetas en circulación (millones)



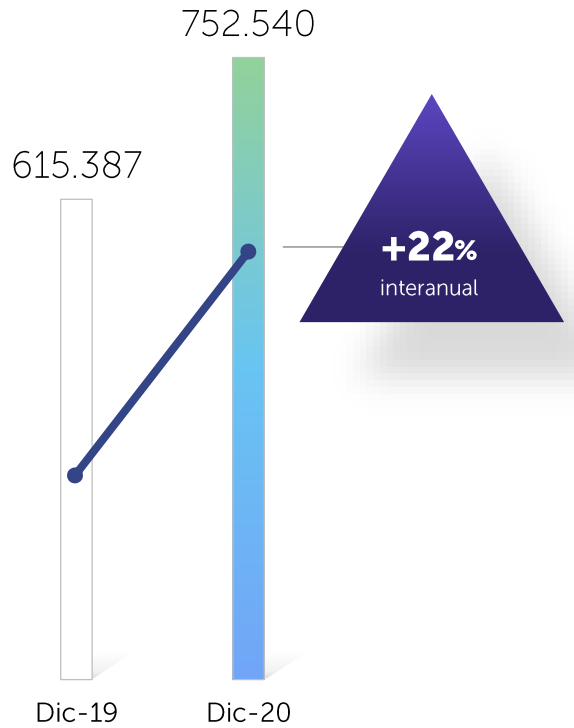
TPV (miles)

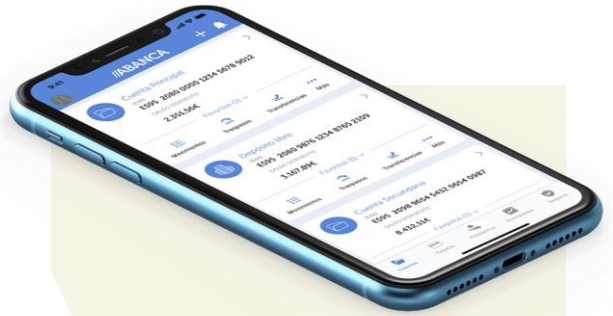


Reintegros de efectivo (millones)



Evolución clientes conectados a banca móvil (cliente mes)





>1.000.000 usuarios con banca móvil

Lanzamiento de nueva APP móvil

4.5 App Store

4.3 Google play

App de banca móvil de las mejores valoradas del sector

Reforzamos nuestro compromiso con la sociedad y la sostenibilidad

Sostenibilidad



Consumo energía 100% renovable

Acuerdo con el sector eléctrico para el uso de energía procedente de fuentes renovables (energía eólica, solar o hidráulica).

Signatory of:

PRI Principles for Responsible Investment

Principios de Inversión Responsable

ABANCA, primer banco español en adherirse a estos principios, promovidos a través de la Iniciativa Financiera del Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (UNEP FI) y el Pacto Mundial.



Principios para un Océano Sostenible

ABANCA, primera entidad financiera española en integrarse en una coalición que agrupa a 63 organizaciones de todo el mundo.

Compromiso social

Donación de material sanitario COVID

514 **equipos sanitarios donados**

(incluye 150 unidades cuidados intensivos hospitales Galicia)

Alimentación saludable para menores vulnerables

- **Cubertos:** 80.000 menús
- **Cubertos Nadal:** 16.500 menús

Resumen financiero

CALIDAD DEL RIESGO

1

Entidad **líder en calidad de los activos**: menor tasa de morosidad **(2,0%)** y mayor cobertura de activos dudosos **(81,2%)** del sistema

Aumento de **273 M€ en provisiones** para reforzar la posición financiera frente a la crisis del COVID-19

CAPITAL Y LIQUIDEZ

2

17,9% Capital Total* manteniendo la sólida posición gracias a los **1.710 M€ exceso* sobre requisitos de Capital Total**

LTD minorista: 91,9% Perfil de liquidez **claramente minorista**

RESULTADOS

3

160M€ de **Beneficio Atribuido**

El **margen básico mejora** un **12,4%** apoyado en los **ingresos más recurrentes, cuyo crecimiento triplica al de los costes**

NEGOCIO

4

Crédito a clientes en situación normal: 38.352 M€, **+6,6%** sobre Dic´19

Captación de recursos: 52.380 M€, **+8,5%** con respecto a Dic´19

Seguros: **+14,4%** registrado en la cartera de seguros generales y vida riesgo

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

Fuerte resiliencia **de la economía gallega** a los impactos COVID, recuperando niveles de actividad en el 4T

Apoyo al tejido **productivo:** >3.100M€ formalizados a través de créditos ICO

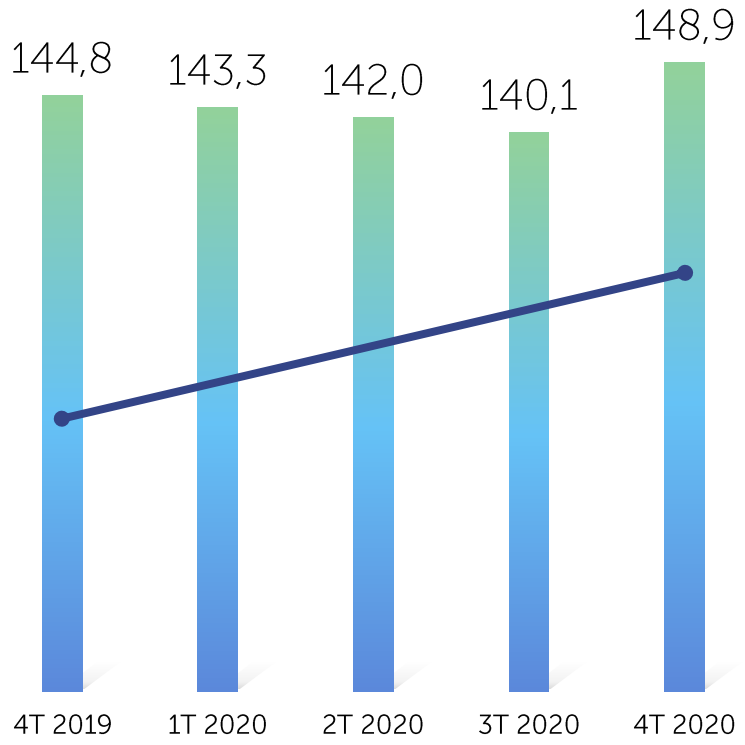
Cartera de crédito centrada en **sectores menos afectados por la crisis**

/ Calculados teniendo en cuenta la reciente emisión de AT1 (ene-21)

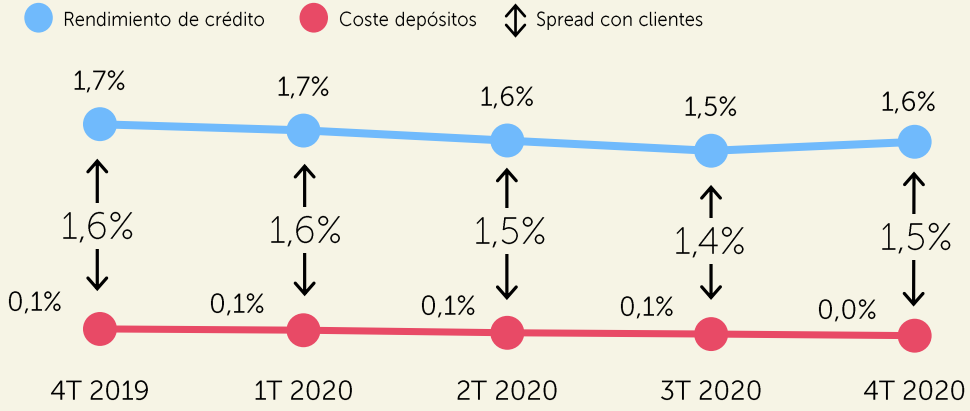
Apéndice

Evolución margen comercial

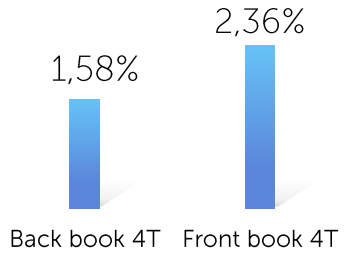
Evolución margen comercial
(millones euros)



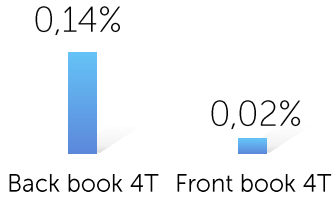
Evolución margen comercial (Tasas)



Activo - Nueva producción vs cartera (Tasas)



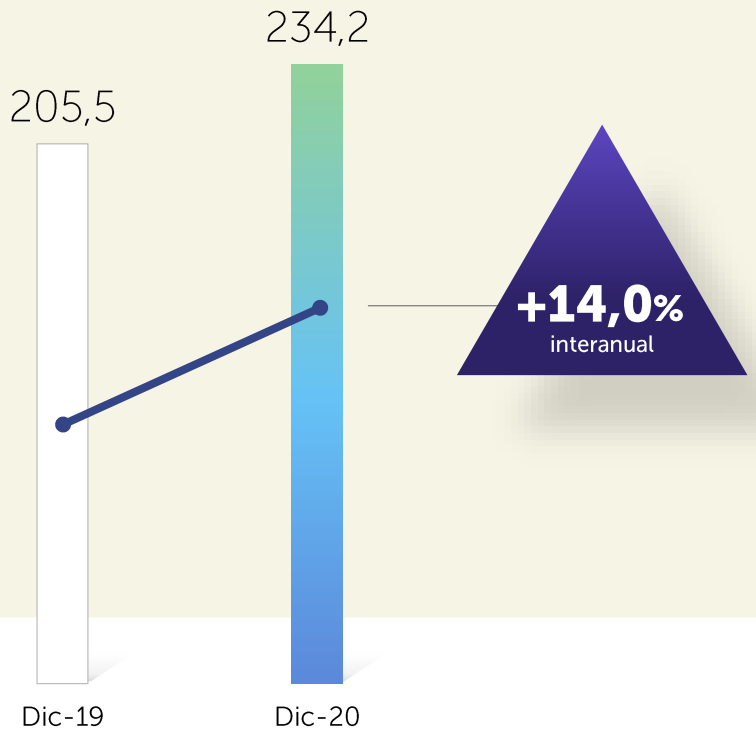
Plazo - Nueva producción vs cartera (Tasas)



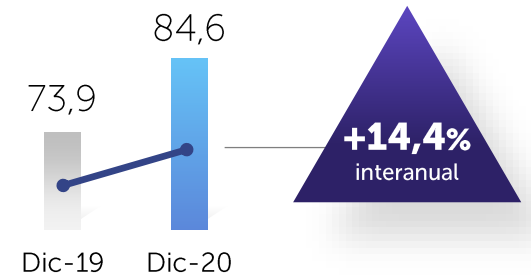
/ Fuente Nueva producción: ABANCA stand alone. Front book activo excluyendo operaciones con Administraciones Públicas

Evolución ingresos por prestación de servicios

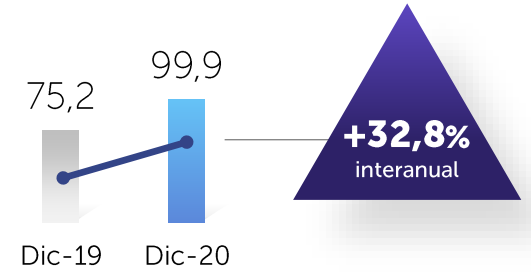
Ingresos por prestación de servicios
(millones euros)



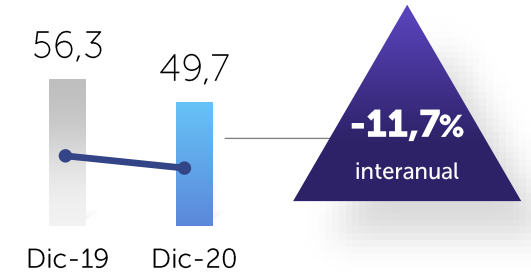
Ingresos por recursos fuera de balance
(millones euros)



Ingresos por servicios de cobros y pagos
(millones euros)

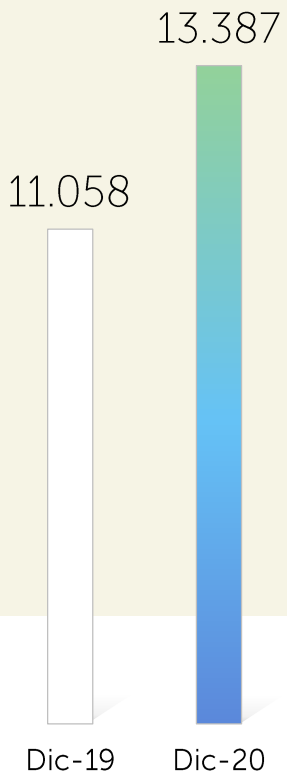


Ingresos por servicios bancarios
(millones euros)

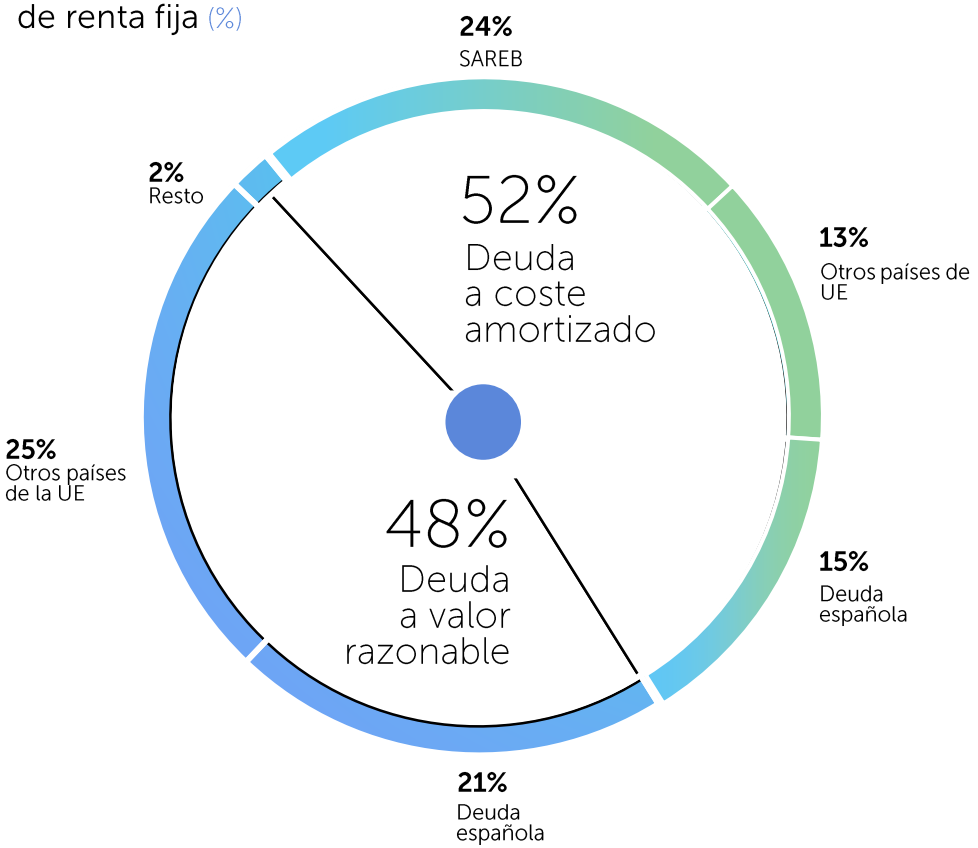


Evolución de la cartera de renta fija

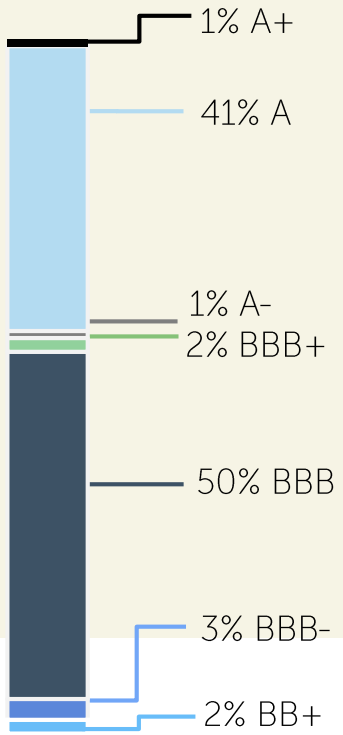
Cartera de renta fija
(millones euros)



Estructura de la cartera de renta fija (%)

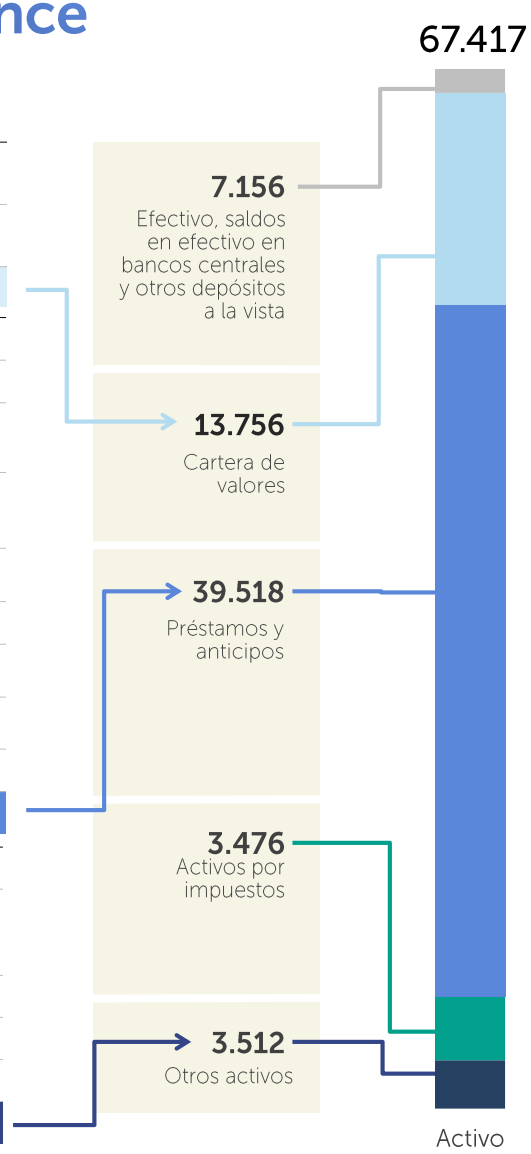


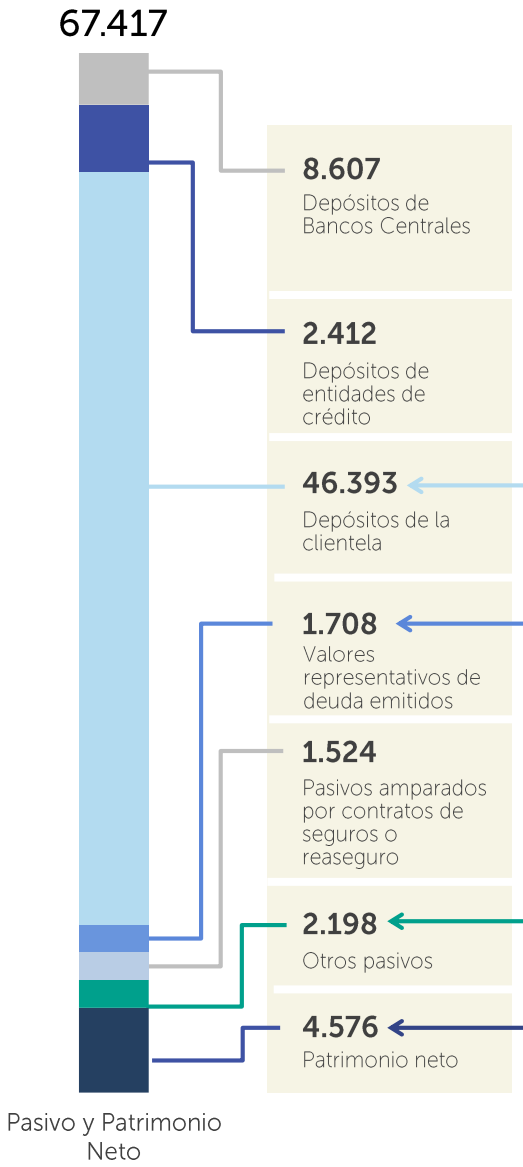
Reparto de la cartera ALCO por rating (%)



Distribución del balance

Valores representativos de deuda	13.387
Instrumentos de patrimonio y asociadas	369
Total	**13.756**
A la clientela (neto)	39.100
Particulares	17.540
Grandes empresas y PYMES	15.715
Construcción y promoción inmobiliaria	1.174
Obra civil	371
Resto de finalidades	14.169
Administración pública	5.206
Otras sociedades financieras	639
A entidades de crédito	418
Total	**39.518**
Activos tangibles	1.210
Activos no corrientes y grupos enajenables clasificados como mantenidos para la venta	1.277
Derivados	153
Activos intangibles	518
Otros activos	355
Total	**3.512**





De clientes minoristas	42.541
A la vista	33.291
A plazo	9.250
Ajustes por valoración	99
Cesión temporal de activos	2.213
Cédulas hipotecarias emitidas y otros	1.540
Total	**46.393**
Cédulas hipotecarias emitidas	1.750
Deuda subordinada	901
Del que: Otros valores convertibles	250
Valores propios	(1.000)
Ajustes por valoración	57
Total	**1.708**
Pasivos por impuestos	241
Derivados	434
Provisiones	318
Pasivos incluidos en grupos enajenables clasificados como mantenidos para la venta	627
Otros pasivos	577
Total	**2.198**
Fondos propios	4.508
Otro resultado global acumulado	75
Intereses minoritarios	(7)
Total	**4.576**

DISCLAIMER

> ABANCA Corporación Bancaria, S.A. ("ABANCA") advierte que este documento es meramente informativo, y debe utilizarse únicamente como complemento a la información disponible al público, excluyéndolo por tanto como base o fundamento para la realización de cualquier inversión, o como un acuerdo, compromiso u obligación legal de ABANCA con terceros.

> Su contenido puede basarse en datos e información resumida, no auditada, y no revisada o aprobada por la Comisión Nacional del Mercado de Valores o cualquier otra autoridad nacional o internacional, por lo que en ningún momento constituye una oferta, obligación u asesoramiento sobre contrataciones, inversiones, compraventas de cualquier tipo de producto, instrumento o servicio financiero.

> Las opiniones, proyecciones o estimaciones que puedan estar contenidas en este documento constituyen una valoración de ABANCA a la fecha de su elaboración, pero en ningún caso pueden considerarse como una previsión de resultados, rendimientos o acontecimientos futuros.

> ABANCA, cualquier entidad de su grupo y sus directivos, empleados o administradores (los "Representantes") no responderán por las pérdidas, directas o indirectas, ocasionadas por el uso de la información aquí expuesta, por su inexactitud, así como por la actualización y/o modificación de dichos datos que pueda hacer ABANCA o sus Representantes a su conveniencia, pudiendo omitir total o parcialmente cualquiera de los elementos de este documento.

> El contenido de la presentación está regulado por la legislación española aplicable a la fecha de realización, por lo que no se entenderá vigente para otras jurisdicciones o en caso de modificaciones legales posteriores.

> Queda completamente prohibida la reproducción o distribución de este documento o extractos del mismo por cualquier medio sin la previa autorización de ABANCA.

ABANCA

