//ABANCA

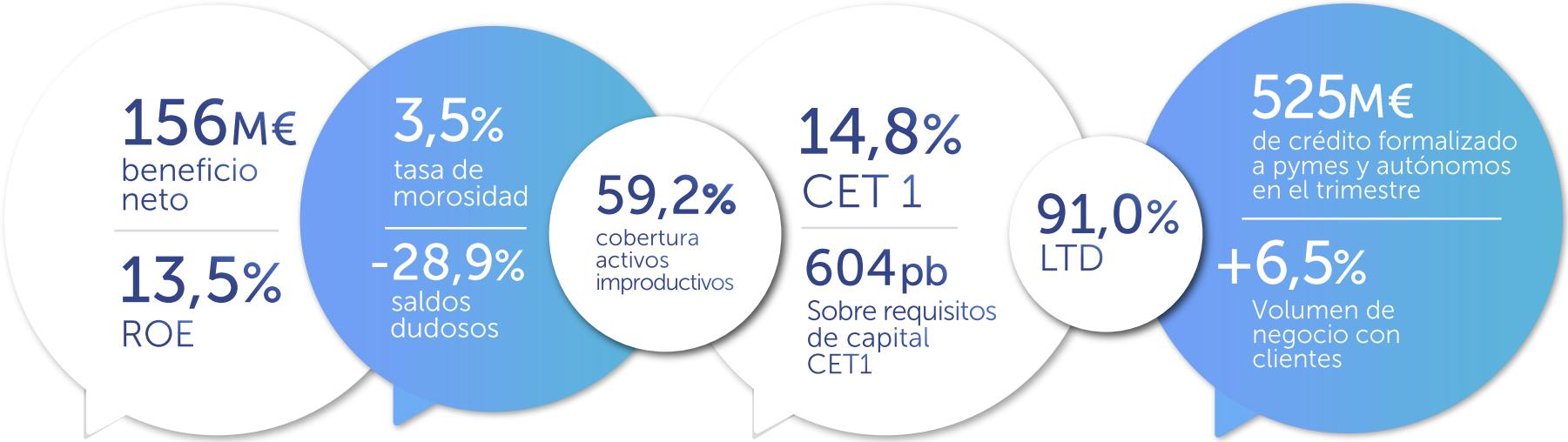
Presentación de resultados

1T 2019



comunicacion.abanca.com

El beneficio neto alcanza los 156 millones de euros con una rentabilidad del 13,5%



RENTABILIDAD

- ✓ La entidad sigue mostrándose como una de las más rentables del sistema español (ROE 13,5%)
- ✓ Mejora del 7,1% en los ingresos basada en el margen comercial y la prestación de servicios

CALIDAD DEL RIESGO

- ✓ La tasa de morosidad desciende al 3,5% encadenando 21 trimestres consecutivos de reducción de los saldos dudosos
- ✓ Robusta tasa de cobertura de activos improductivos que se sitúa en el 59,2%

SOLVENCIA Y LIQUIDEZ

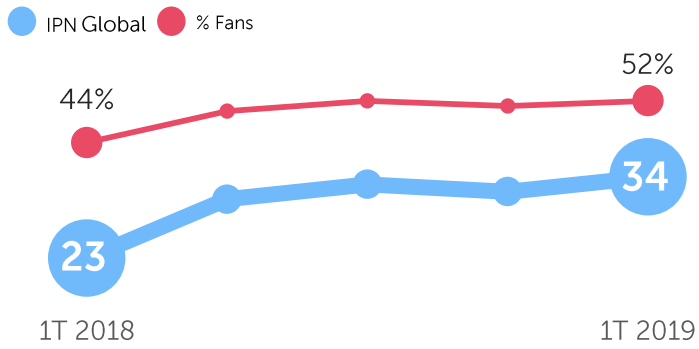
- ✓ Los niveles de capital superan ampliamente los requisitos regulatorios
- ✓ Sana estructura de financiación basada en depósitos estables de la clientela

DINAMISMO COMERCIAL

- ✓ El volumen de negocio crece un 6,5% gracias a aumentos tanto en crédito como en depósitos
- ✓ La financiación a pymes y autónomos se mantiene como pilar del crecimiento del crédito, formalizando 525M€ en el trimestre
- ✓ La formalización de seguros crece un 59,8%; los productos de valor añadido: fondos de inversión, planes de pensiones y seguros de ahorro un 3,4%

La inversión en capacidad de servicio mejora un 48% el grado de vinculación de los clientes

Evolución Índice de Prescripción Neta
(IPN)



44 IPN
Segmento de **clientes "jóvenes"**
(18-25 años)

58%
De los clientes jóvenes **recomiendan ABANCA**
(puntuación entre 9-10)

59 IPN
En la **contratación de productos**

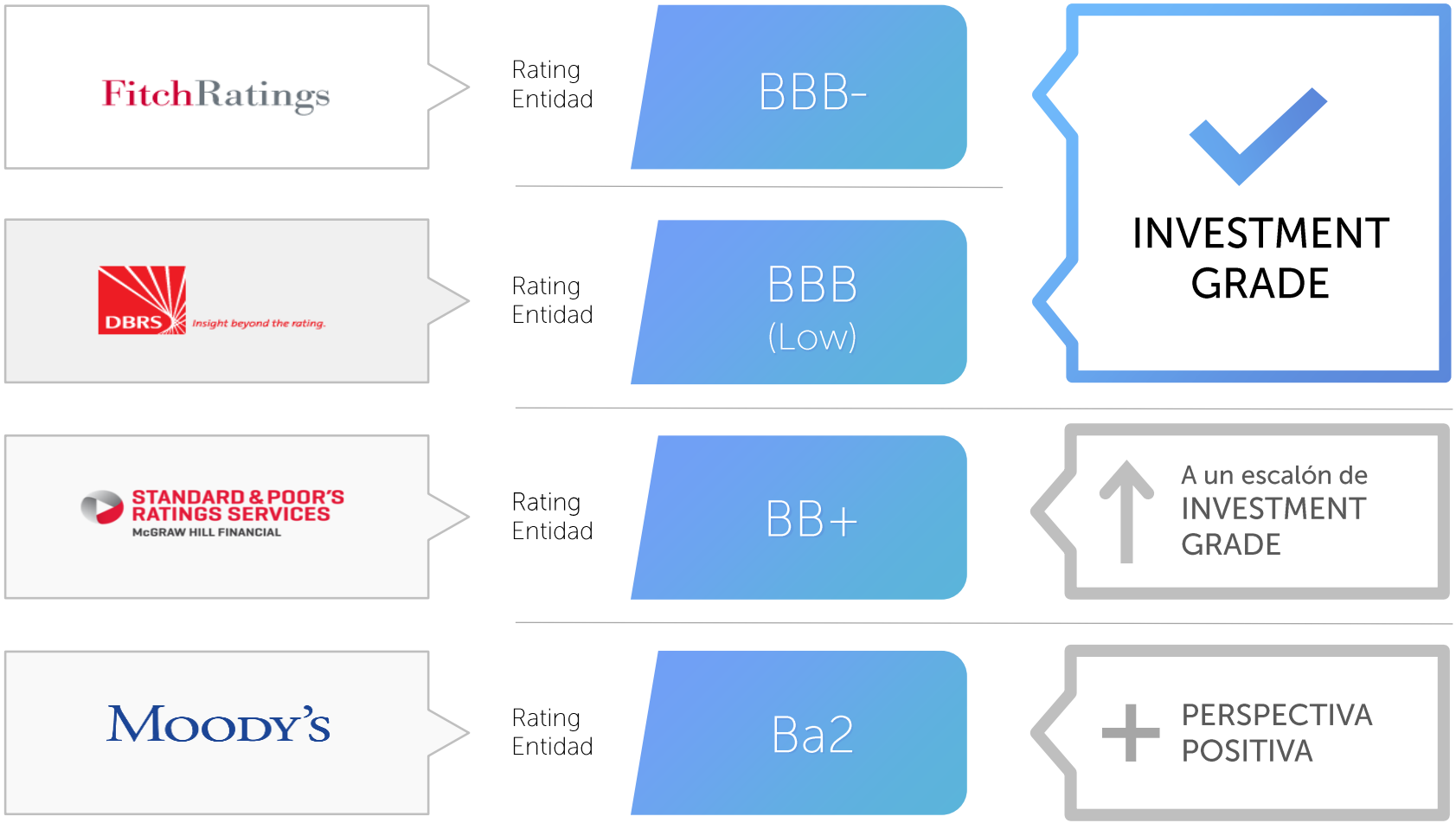
68%
De los nuevos clientes **recomiendan ABANCA**
(puntuación entre 9-10)

Productos innovadores
- ABANCA card
- Tarifa Plana Seguros
- Alavuelta

Foco en el cliente
- Programa ABANCA Escucha

Plataforma tecnológica de máxima calidad
- App móvil entre las más valoradas

Fitch eleva a "grado de inversión" la calificación de ABANCA



El beneficio neto alcanza los 156 millones de euros basado en la fortaleza del margen recurrente

(millones)	1T 2019	Var. 1T 2019 /1T 2018
MARGEN DE INTERESES	132,4	3,7%
Comisiones netas	46,1	8,2%
MARGEN BÁSICO	178,5	4,8%
Resultado ent. valoradas por método de la part.	-3,7	-
Ingresos por dividendos	4,3	28,0%
Resultado de operaciones financieras (neto)	91,9	14,9%
Otros (neto)	13,5	24,5%
MARGEN BRUTO	284,4	7,1%
Gastos de explotación	148,0	9,5%
Provisiones y deterioros	-7,2	-44,4%
Deterioros ordinarios inversión crediticia	6,5	1,3%
Otras ganancias/ pérdidas	20,8	66,7%
BAI	164,5	5,6%
Impuestos	8,3	-
BENEFICIO NETO	156,2	0,6%

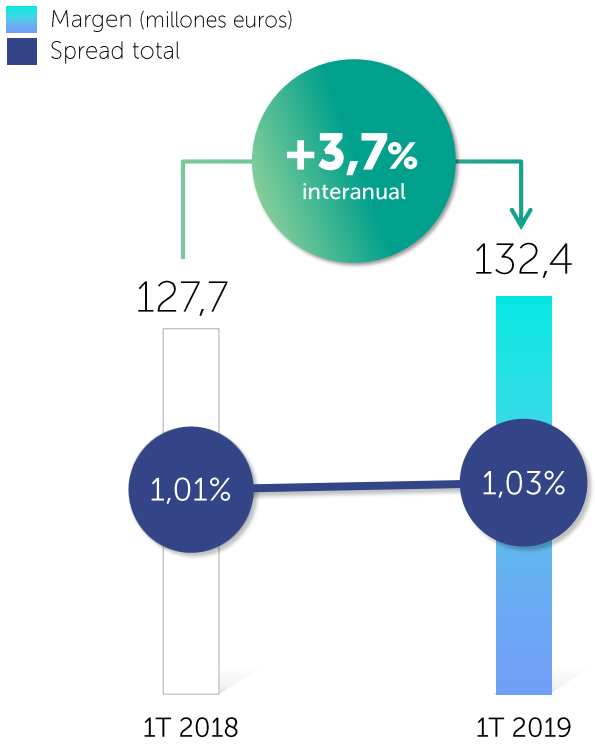
El margen básico crece un **4,8%,** reforzando la **capacidad de generación de ingresos recurrentes** de la entidad

El margen bruto mejora un **7,1%** con aportación creciente tanto de margen de intereses como de comisiones

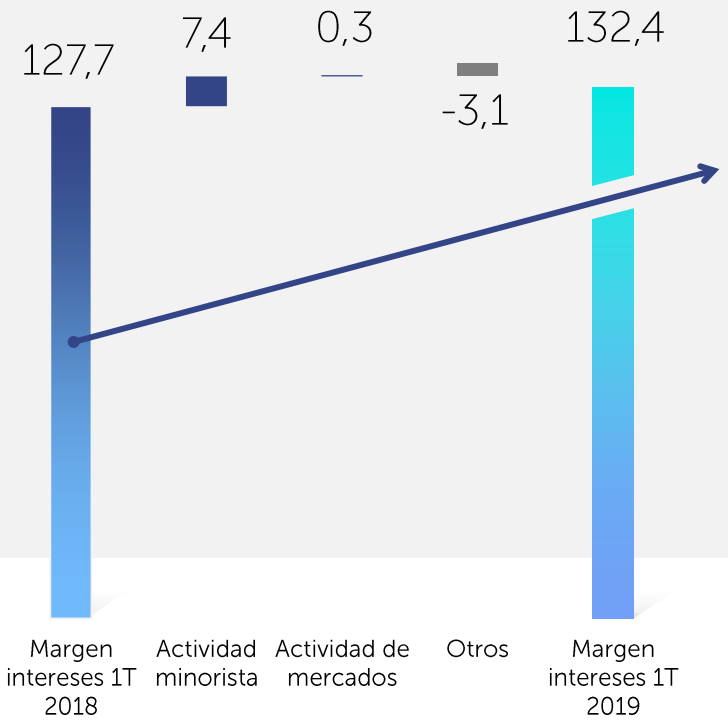
ROE: 13,5%

La actividad minorista impulsa el crecimiento del margen de intereses

Evolución margen de intereses
(millones euros)

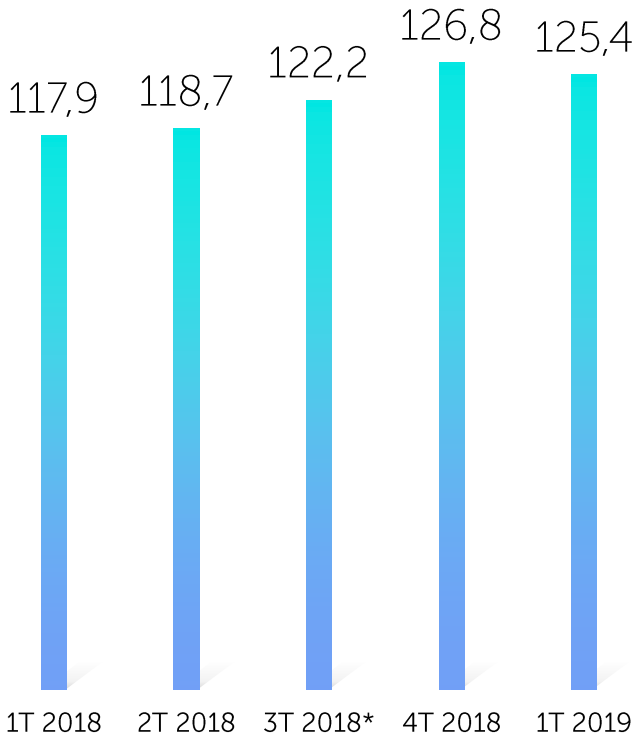


Causal incremento margen de intereses
(millones euros)

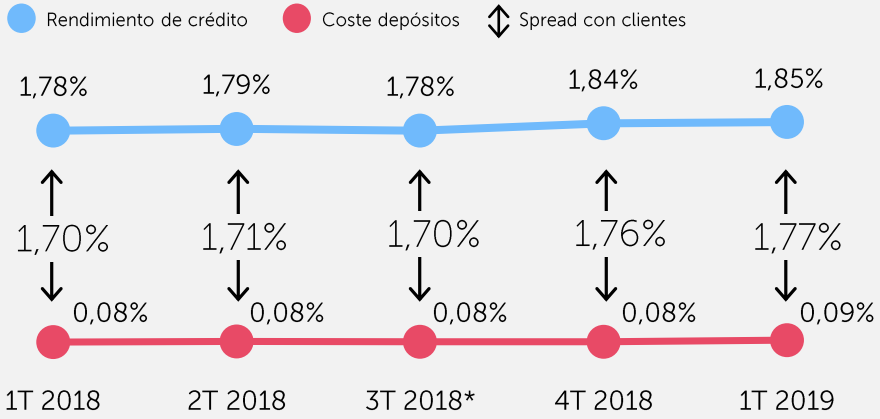


Crecimiento sostenido del margen comercial en base a una buena gestión de precios y al dinamismo comercial

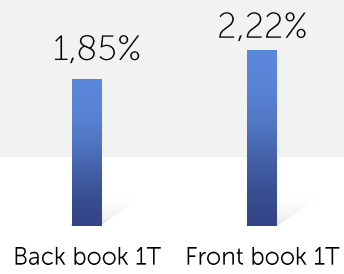
Evolución margen comercial (millones euros)



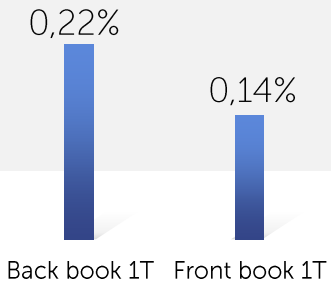
Evolución margen comercial (Tasas)



Activo - Nueva producción vs cartera (Tasas)



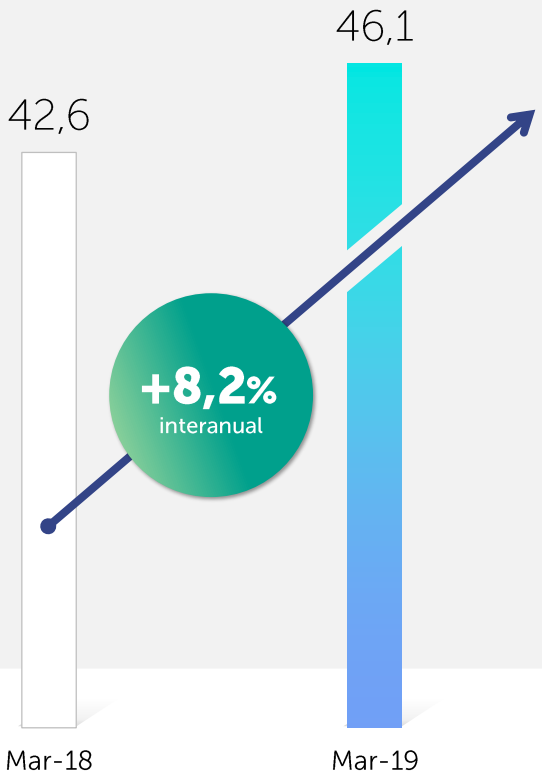
Plazo - Nueva producción vs cartera (Tasas)



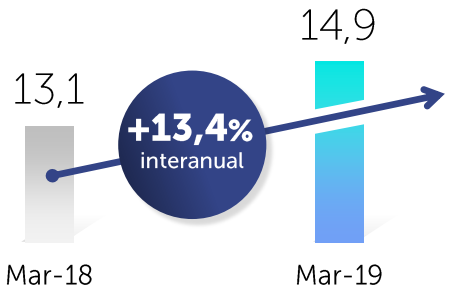
/ * Ajustado de operaciones singulares (8,2M€)

Los ingresos por prestación de servicios avanzan un 8,2% con fortaleza en todas las líneas

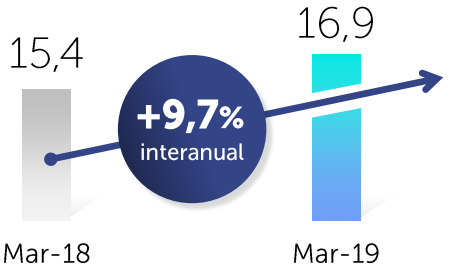
Ingresos por prestación de servicios
(millones euros)



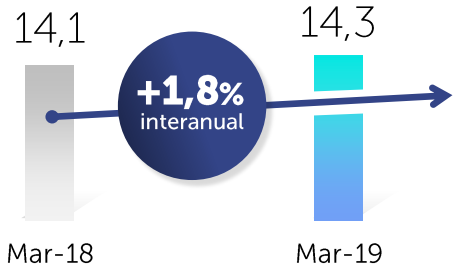
Ingresos por servicios bancarios (millones euros)



Ingresos por servicios de cobros y pagos (millones euros)

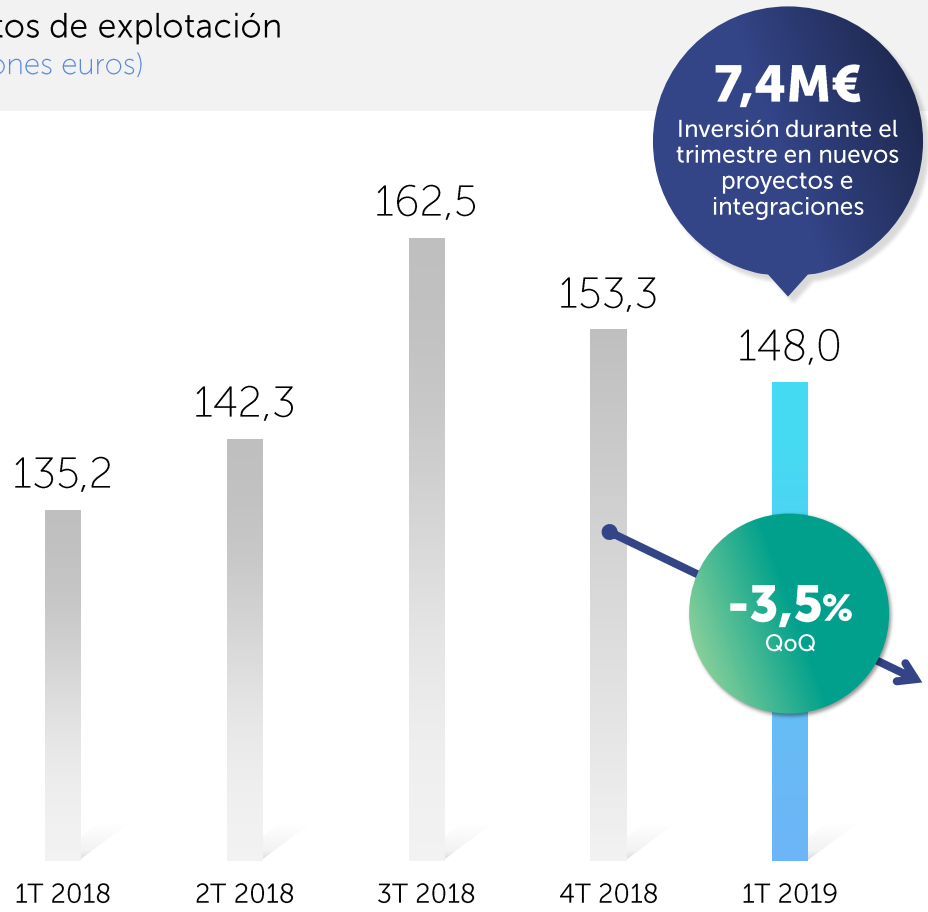


Ingresos por venta seguros, planes y fondos (millones euros)



El ratio de eficiencia se sitúa en el 52,0% impulsado por la mejora de los ingresos y la optimización de costes

Gastos de explotación
(millones euros)



52,0%
RATIO DE EFICIENCIA

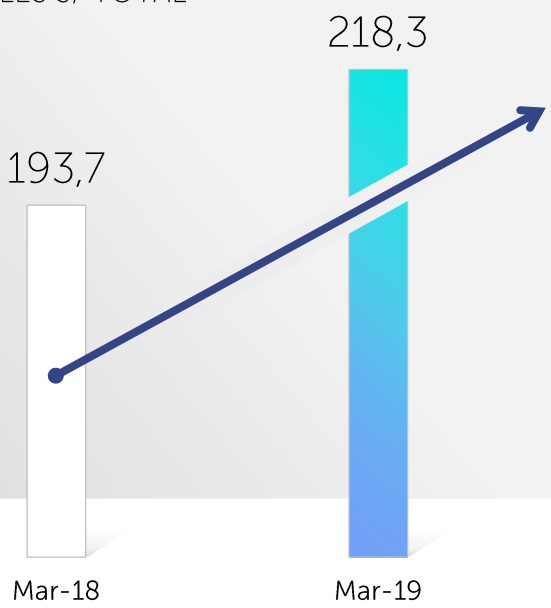
+7,1%
MARGEN BRUTO

Mejoran las métricas de rentabilidad y productividad gracias a las capacidades digitales

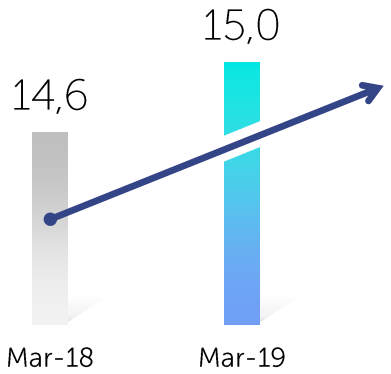
Transacciones digitales
(mes) (millones)

+12,7%
interanual

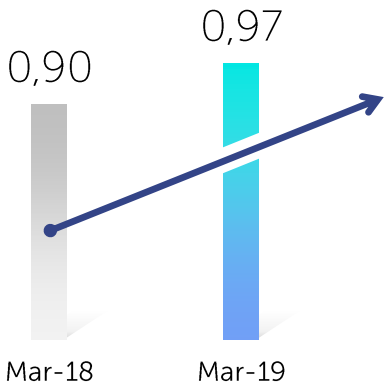
56,4%
TRANSACCIONES DIGITALES S/ TOTAL



Volumen de negocio por empleado
(millones euros)

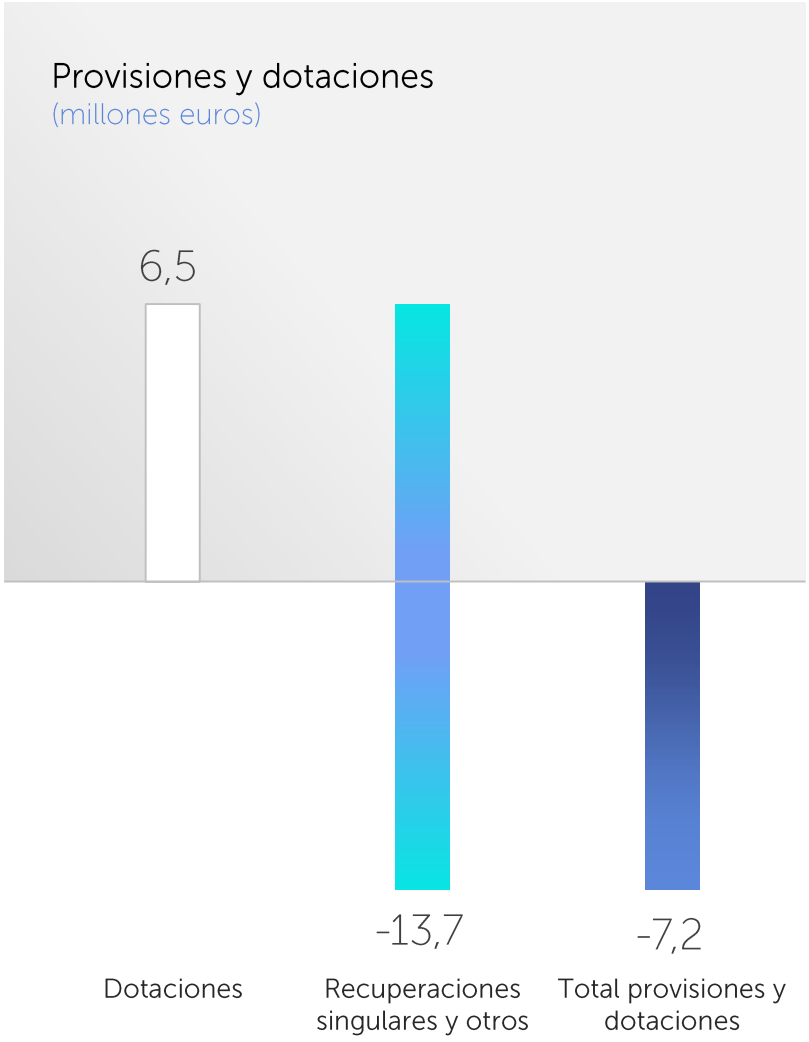


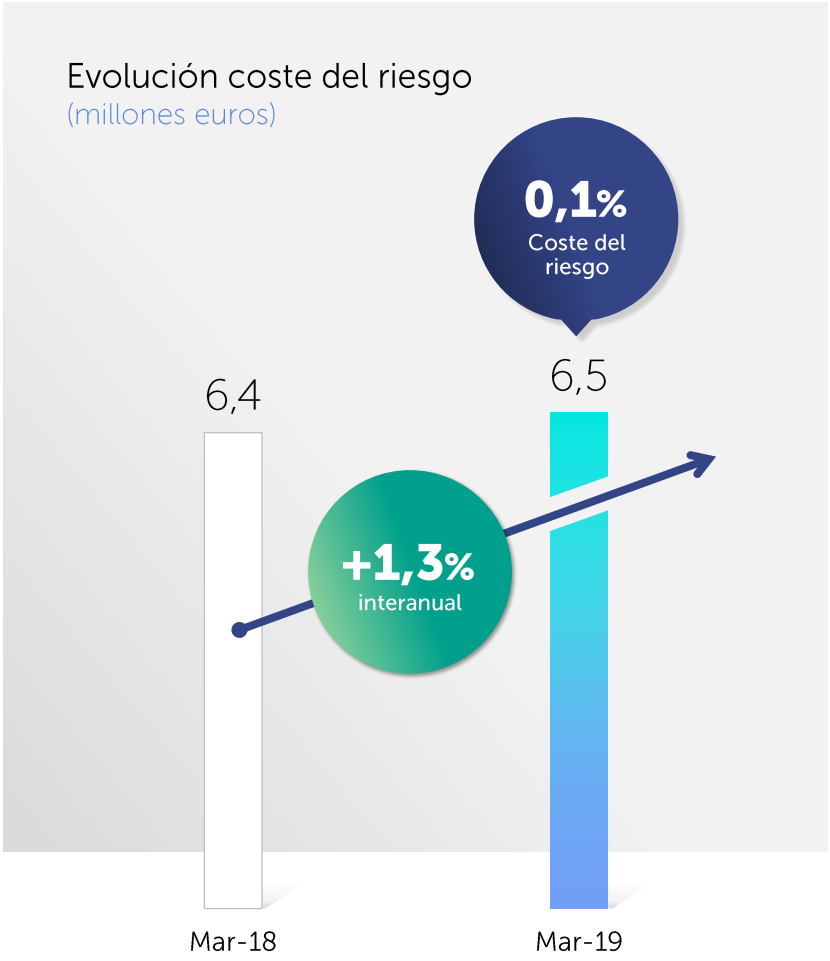
Productividad por empleado
(uds/día*)



*/ * Ventas del trimestre productos por gestor y día*

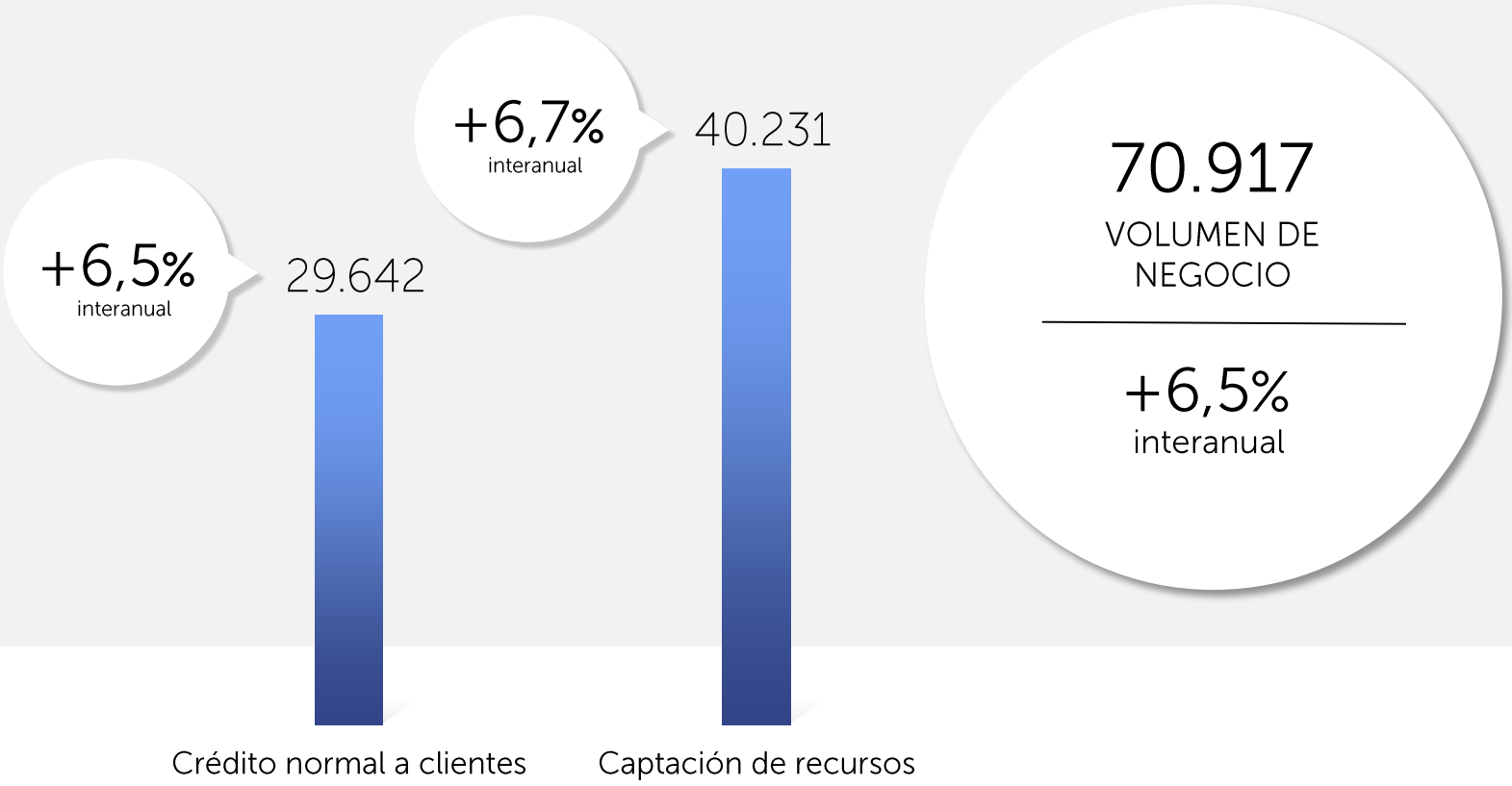
El coste del riesgo se mantiene entre los más bajos del sector gracias a la reducción de los activos dudosos





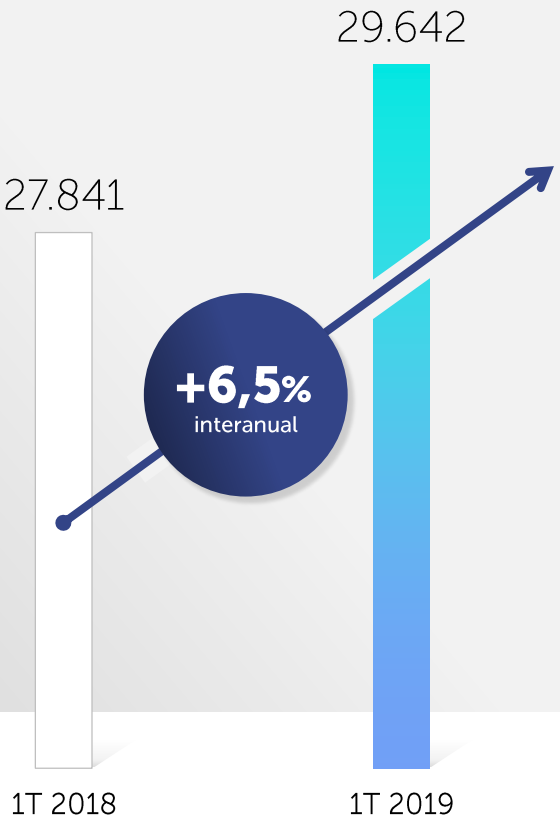
El volumen de negocio supera la barrera de los 70.000 millones gracias a un aumento equilibrado de crédito y captación de recursos

Principales magnitudes
(millones euros)

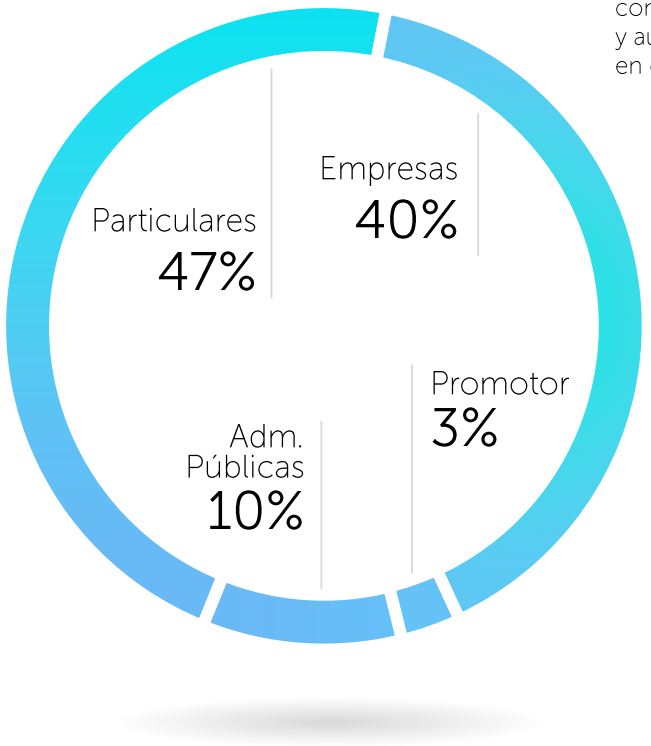


La cartera de crédito normal aumenta un 6,5% con un protagonismo cada vez mayor de la financiación a empresas

Crédito normal a clientes
(millones euros)



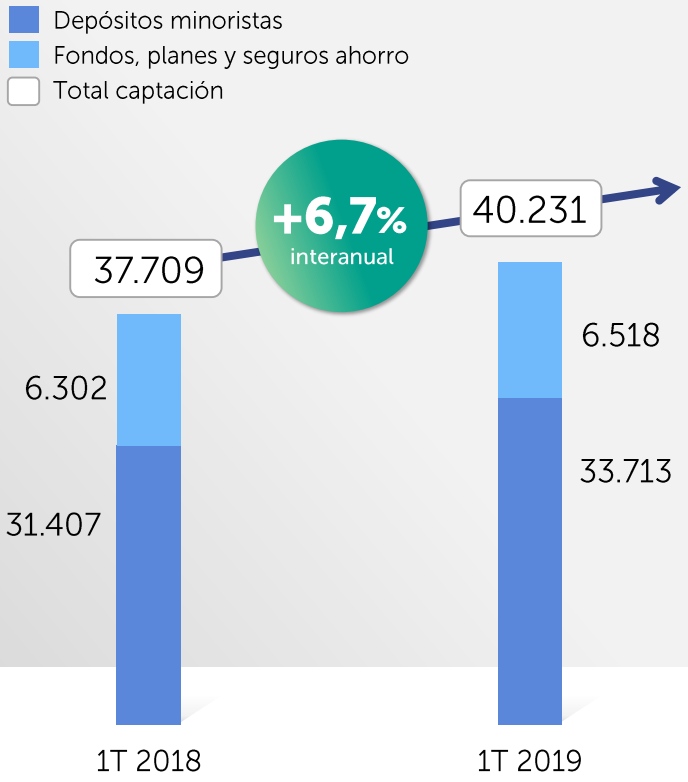
Inversión crediticia por tipo de cliente



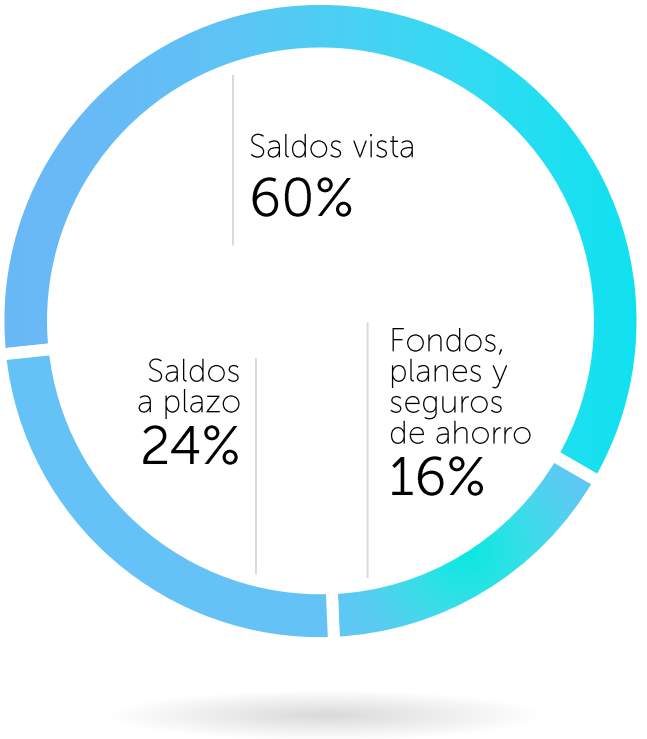
525M€
Crédito formalizado con empresas y autónomos en el trimestre

Los recursos captados de clientes aumentan un 6,7% con protagonismo de los saldos a la vista y los fondos de inversión

Captación de recursos de clientes
(millones euros)

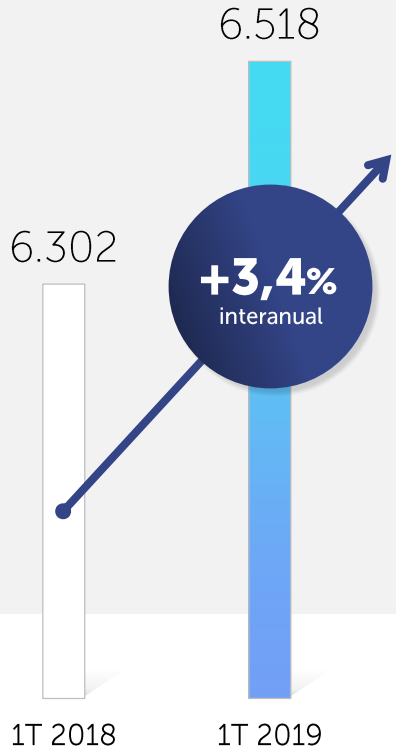


Estructura de recursos de clientes (%)



La producción de seguros aumenta un 59,8%, y la de productos fuera de balance un 3,4%

Fondos de inversión, planes de pensiones y seguros de ahorro (millones euros)



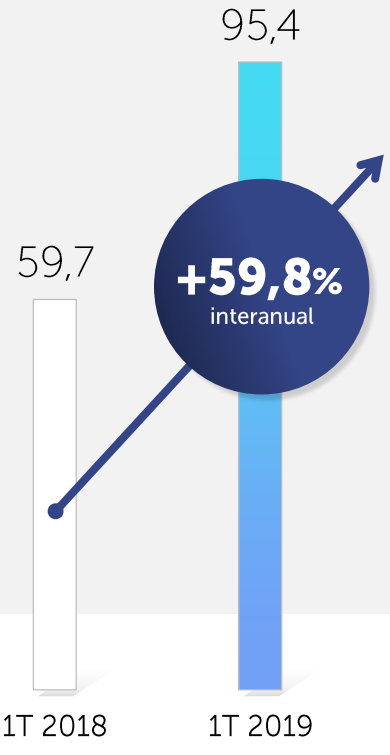
CUOTAS NACIONALES*

+2pb
PLANES DE PENSIONES

+8pb
FONDOS DE INVERSIÓN

+7pb
SEGUROS VIDA AHORRO

Nueva producción de seguros (millones euros)



NUEVA PRODUCCIÓN

+59%
SEGUROS SALUD

+37%
SEGUROS EMPRESAS

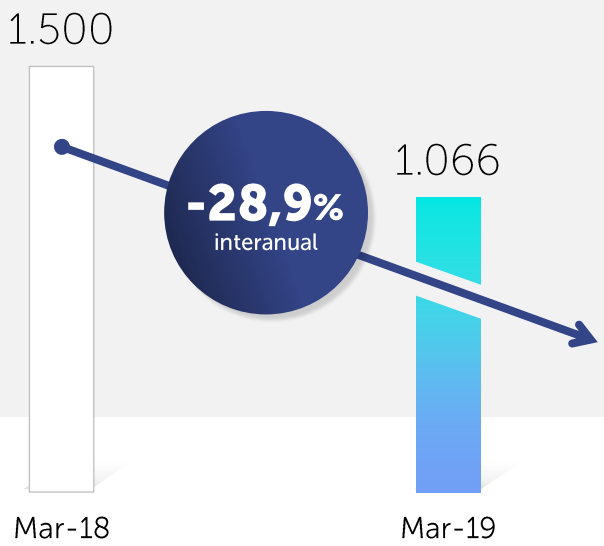
+19%
VIDA RIESGO

>16.000
TARIFAS PLANAS CONTRATADAS EN EL TRIMESTRE

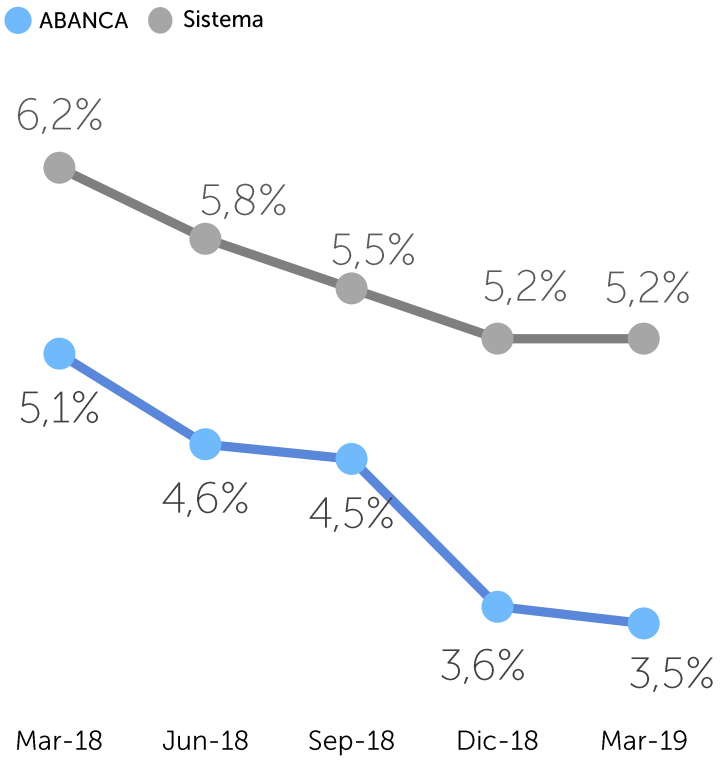
*/ * Fuente: Última información disponible INVERCO , ICEA y V2 (diciembre 18). La nueva producción de seguros incluye los ramos de seguros generales y vida (riesgo y ahorro).*

La entidad acumula 21 trimestres consecutivos mejorando la morosidad, que se sitúa en el 3,5%

Evolución saldos dudosos
(millones euros)



Evolución ratio de morosidad
(%)



21 trimestres consecutivos
de descenso de saldos dudosos

/ Morosidad estimada para el Sistema: Última fecha disponible según datos BdE: Feb'19.

ABANCA a la cabeza del sector por calidad de activos



/ Fuente comparativa: Última información disponible reportada por entidades

Primera entidad en cobertura de activos improductivos

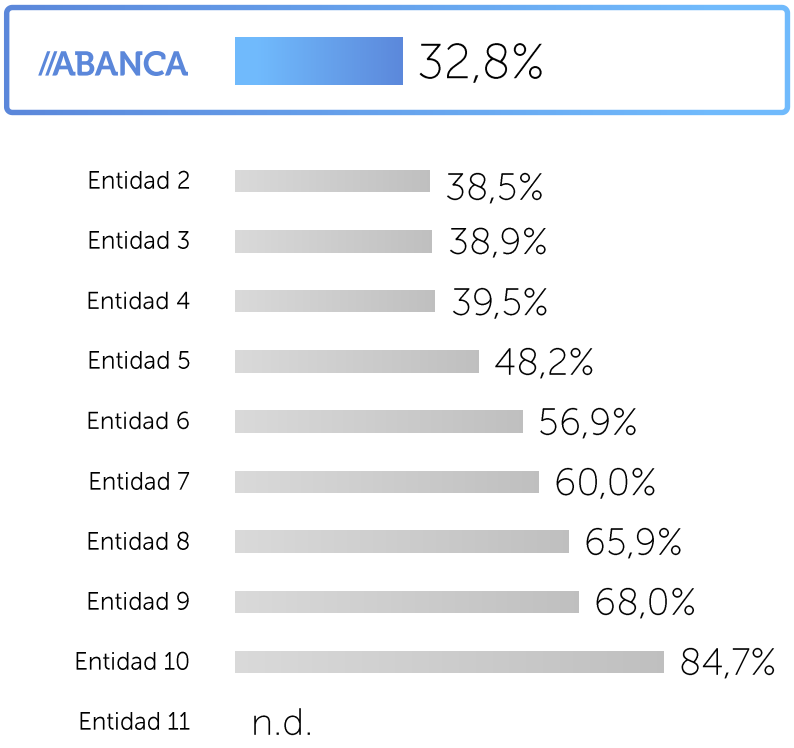
56,9%
COBERTURA MOROSIDAD

59,2%
COBERTURA TOTAL

62,1%
COBERTURA ADJUDICADOS

Ratio Texas

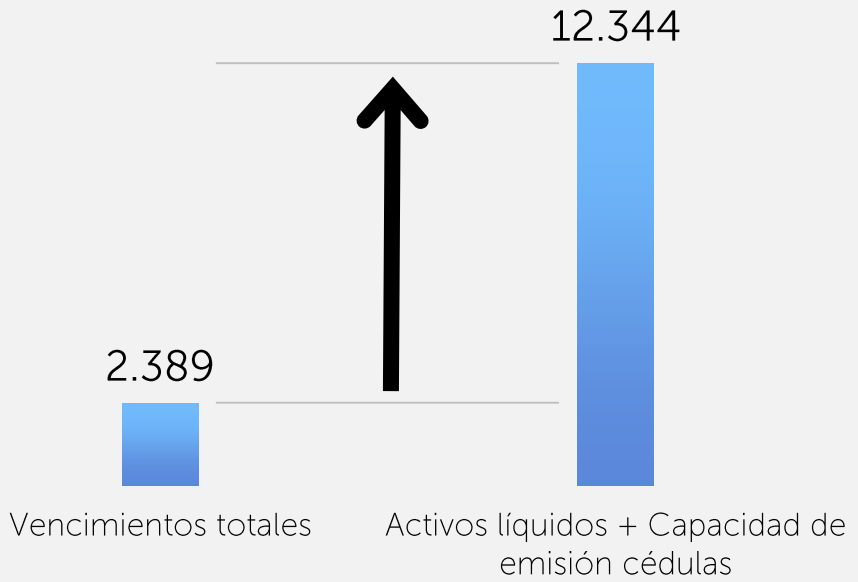
Activos improductivos / (Coberturas + Capital)



/ Fuente comparativa: Última información disponible reportada por entidades

Cómoda posición de liquidez

Posición de financiación mayorista
(millones euros)



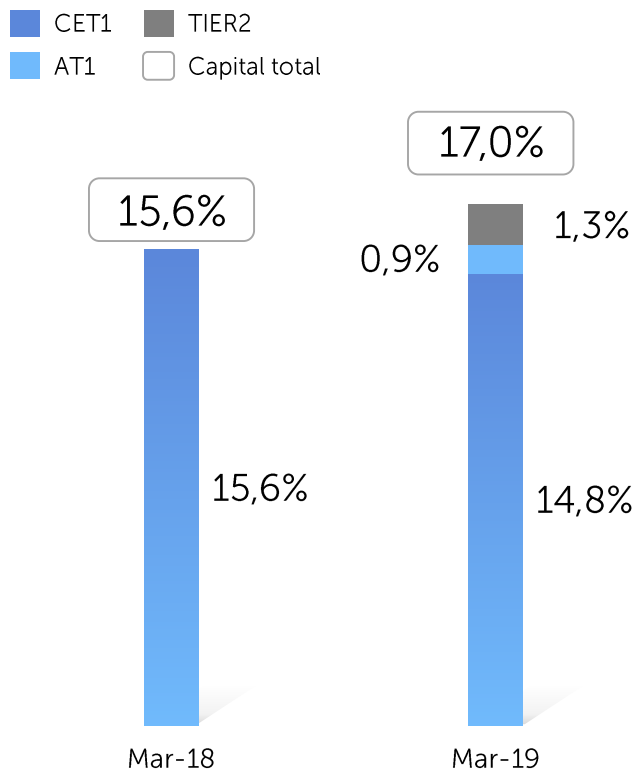
127%
NSFR
RATIO DE FINANCIACIÓN NETA ESTABLE
Cumpliendo Basilea III

235%
LCR
RATIO DE COBERTURA DE LIQUIDEZ
Cumpliendo Basilea III

x2,6 Activos líquidos s/ vencimientos de emisiones

El ratio de capital alcanza el 17,0% y avanza en la diversificación de su estructura

Estructura de capitalización



CAPITAL TOTAL

17,0% PHASE IN	16,2% FULLY LOADED

CET1

14,8% PHASE IN	14,0% FULLY LOADED

Resumen financiero

RESULTADOS

1

156M€ de **Beneficio neto**

La entidad sigue mostrándose como **una de las más rentables del sistema español** (ROE 13,5%)

El **esfuerzo tecnológico** permite aumentar la **capacidad de generación de ingresos recurrentes y mejorar la eficiencia**

NEGOCIO

2

Crédito normal a clientes:
29.642 M€, **+6,5% sobre 1T 2018**

525M€ de **crédito formalizado con pymes y autónomos**

Captación de recursos: 40.231 M€,
+6,7% con respecto a 1T 2018

Fondos, planes y seguros ahorro:
6.518 M€, **+3,4%** con respecto a 1T 2018

Seguros: **+59,8%** registrado
en pólizas de nueva producción

CALIDAD DEL RIESGO

3

Tasa de morosidad: **3,5%,** acumulando **21 trimestres consecutivos de reducción** de los saldos dudosos

1,6% peso de activos improductivos sobre el total de balance con una cobertura del **59,2%**

Mejor ratio Texas del sector **(Ratio Texas 32,8%)**

CAPITAL

4

14,8% CET1 (phase in) reforzando el liderazgo de ABANCA en términos de capital

14,0% CET1 (fully loaded)

LIQUIDEZ

5

Perfil de liquidez
claramente minorista

x2,6 activos líquidos sobre vencimientos de emisiones

DISCLAIMER

> ABANCA Corporación Bancaria, S.A. ("ABANCA") advierte que este documento es meramente informativo, y debe utilizarse únicamente como complemento a la información disponible al público, excluyéndolo por tanto como base o fundamento para la realización de cualquier inversión, o como un acuerdo, compromiso u obligación legal de ABANCA con terceros.

> Su contenido puede basarse en datos e información resumida, no auditada, y no revisada o aprobada por la Comisión Nacional del Mercado de Valores o cualquier otra autoridad nacional o internacional, por lo que en ningún momento constituye una oferta, obligación u asesoramiento sobre contrataciones, inversiones, compraventas de cualquier tipo de producto, instrumento o servicio financiero.

> Las opiniones, proyecciones o estimaciones que puedan estar contenidas en este documento constituyen una valoración de ABANCA a la fecha de su elaboración, pero en ningún caso pueden considerarse como una previsión de resultados, rendimientos o acontecimientos futuros.

> ABANCA, cualquier entidad de su grupo y sus directivos, empleados o administradores (los "Representantes") no responderán por las pérdidas, directas o indirectas, ocasionadas por el uso de la información aquí expuesta, por su inexactitud, así como por la actualización y/o modificación de dichos datos que pueda hacer ABANCA o sus Representantes a su conveniencia, pudiendo omitir total o parcialmente cualquiera de los elementos de este documento.

> El contenido de la presentación está regulado por la legislación española aplicable a la fecha de realización, por lo que no se entenderá vigente para otras jurisdicciones o en caso de modificaciones legales posteriores.

> Queda completamente prohibida la reproducción o distribución de este documento o extractos del mismo por cualquier medio sin la previa autorización de ABANCA.

//ABANCA

comunicacion.abanca.com

