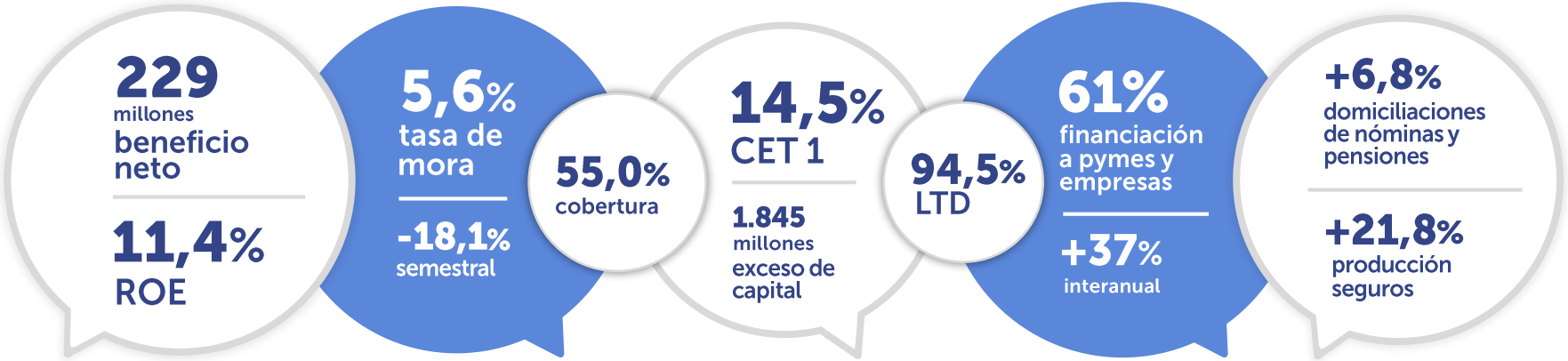


//ABANCA

Presentación de resultados **1S 2017**

El beneficio neto crece hasta los 229 millones impulsado por el avance del negocio recurrente (+16,2% de margen básico)



Rentabilidad

- ✓ El margen básico aumenta un 16,2% situando la rentabilidad en un 11,4%
- ✓ Los gastos de explotación se mantienen estables al tiempo que aumenta la productividad

Calidad del riesgo

- ✓ La tasa de morosidad se reduce un 18,1% en el semestre, situándose en el 5,6%
- ✓ La cobertura de activos improductivos se sitúa en el 55,0%

Solvencia y liquidez

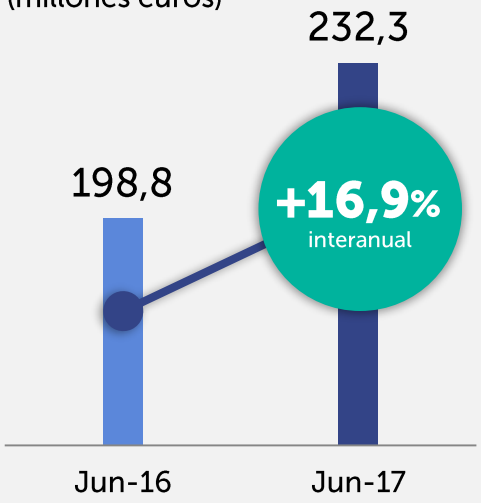
- ✓ Amplia holgura superior a 1.800 millones sobre los requerimientos de capital del BCE
- ✓ Sana estructura de financiación basada en depósitos de la clientela

Dinamismo comercial con empresas

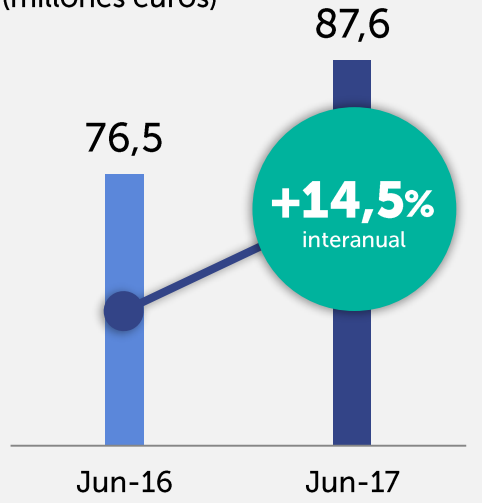
- ✓ La financiación pymes y autónomos aumenta un 37% y ya supone el 61% del total de la financiación concedida durante el semestre
- ✓ Las ventas de seguros se incrementan un 21,8% con crecimiento en todos los ramos
- ✓ Las domiciliaciones de nóminas y pensiones aumentan un 6,8%

Continúa la mejora de los ingresos recurrentes, reflejado en el crecimiento del 16,2% del margen básico

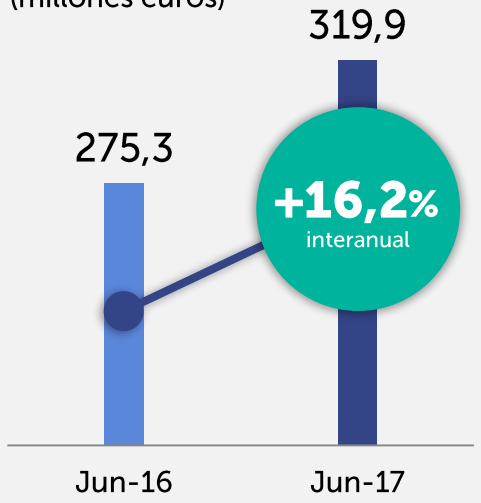
Margen de intereses
(millones euros)



Comisiones
(millones euros)



Margen básico
(millones euros)



\+ **Margen de intereses**

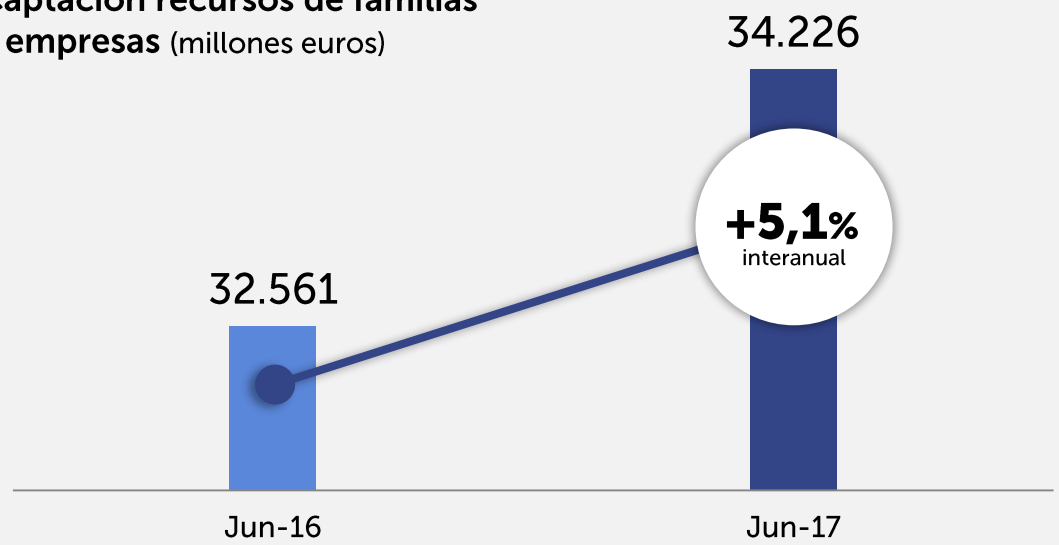
\+ **Ingresos prestación de servicios**

= **Incremento de la rentabilidad recurrente**

//ABANCA

La confianza de los clientes consolida a ABANCA como destino para el ahorro de familias y empresas

Captación recursos de familias y empresas (millones euros)



Captación de recursos = depósitos + fondos de inversión, pensiones y seguros de ahorro

41%

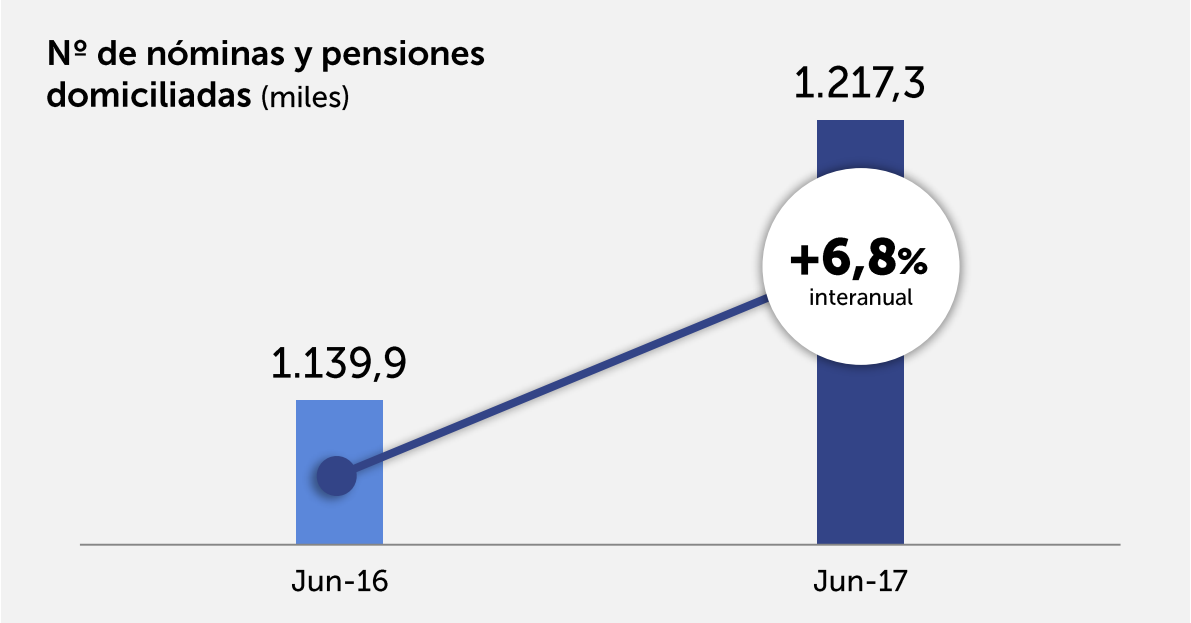
DE LOS CLIENTES RECOMIENDAN ACTIVAMENTE ABANCA

57%

DE CLIENTES QUE VALORAN ABANCA POR ENCIMA DE 9

//ABANCA

Se acelera la captación de nuevos clientes de valor añadido y su rápida vinculación con el banco



+18%
Nº ABONOS POR NÓMINAS EN LA ZONA DE EXPANSIÓN

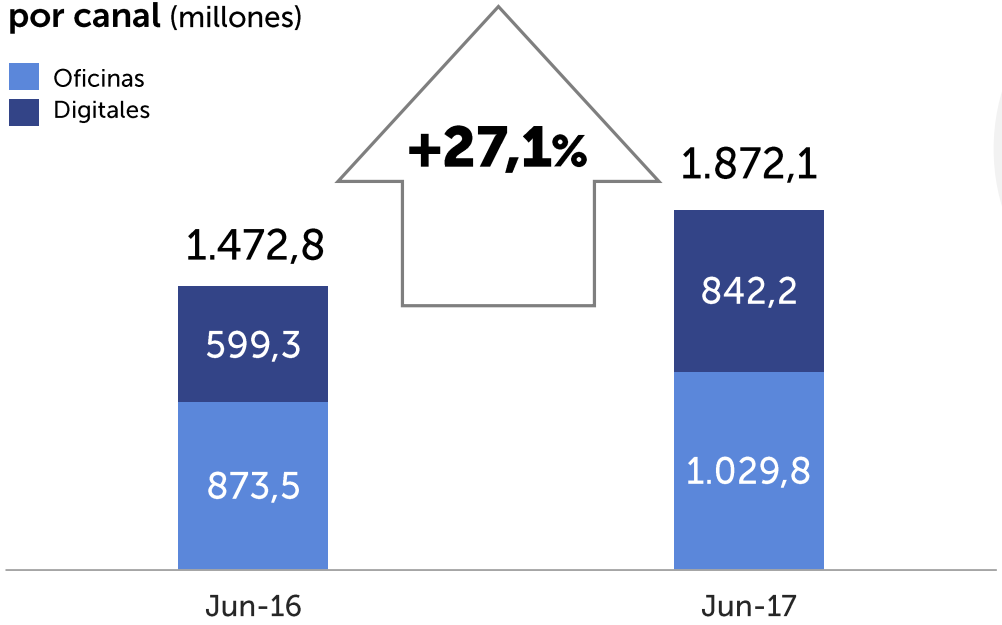


Con la campaña de nóminas, **ABANCA ha conseguido 60 mil nuevos ingresos de nóminas**

//ABANCA

Aumento del volumen de transacciones con mayor peso de la plataforma digital

Evolución transacciones por canal (millones)

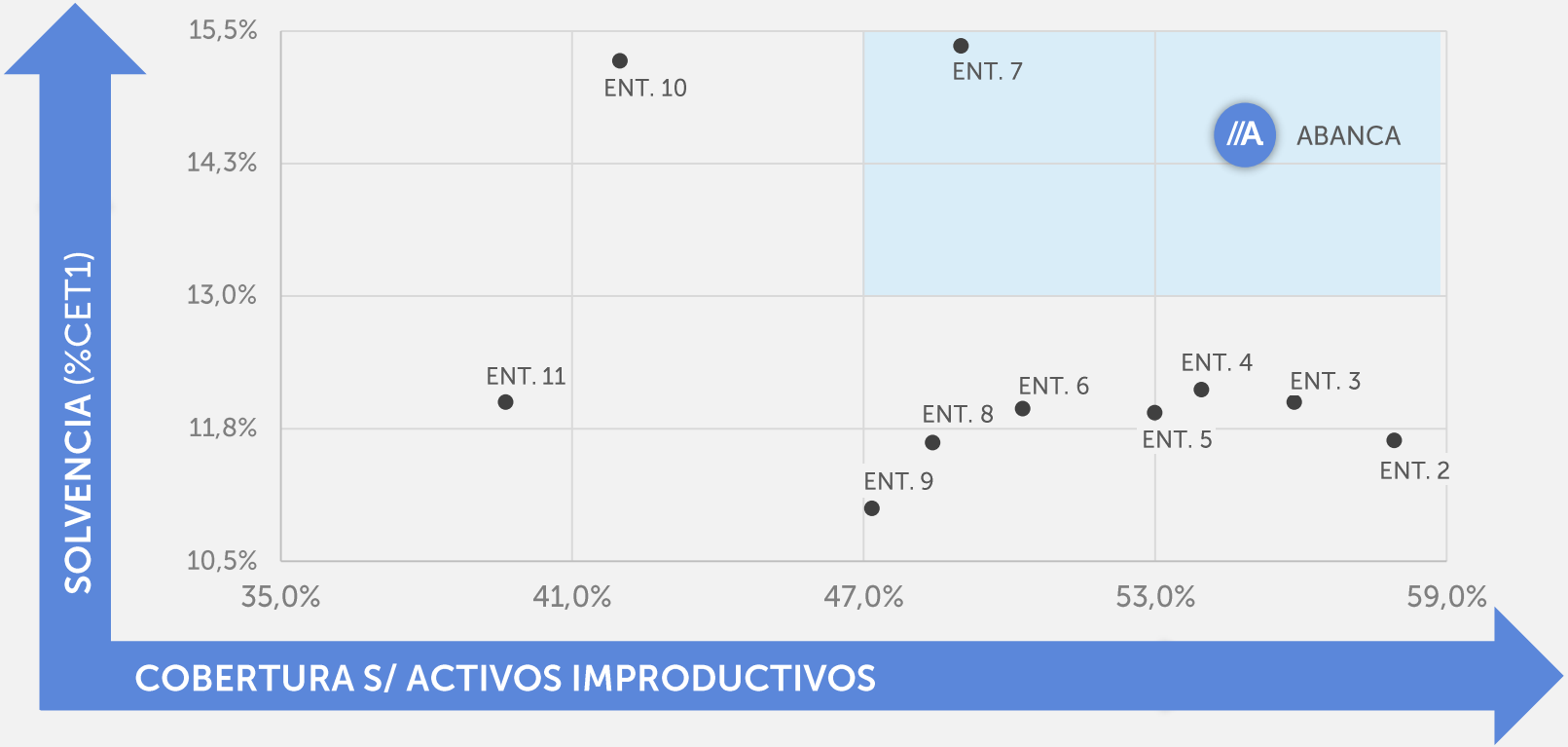


+14,4%
CLIENTES DIGITALES ACTIVOS
interanual

APLICACIÓN MEJOR VALORADA POR LOS USUARIOS

//ABANCA

ABANCA está bien posicionada para afrontar el nuevo entorno normativo



* Fuente entidades último dato disponible

El beneficio neto se situó en 229,1 M€ gracias a la mejora de los ingresos recurrentes

(millones euros)	Jun-17	Var Jun-17/ Jun-16
MARGEN DE INTERESES	**232,3**	**16,9%**
Comisiones netas	87,6	14,5%
MARGEN BÁSICO	**319,9**	**16,2%**
Ingresos de cartera y otros	154,0	-
MARGEN BRUTO	**473,9**	**57,0%**
Gastos de explotación	263,8	0,6%
Provisiones y deterioros	-34,3	-69,2%
Deterioros ordinarios inversión crediticia	25,8	-22,2%
Otras ganancias/ pérdidas	19,9	-70,6%
BAI	**264,4**	**20,7%**
BENEFICIO NETO	**229,1**	**23,1%**

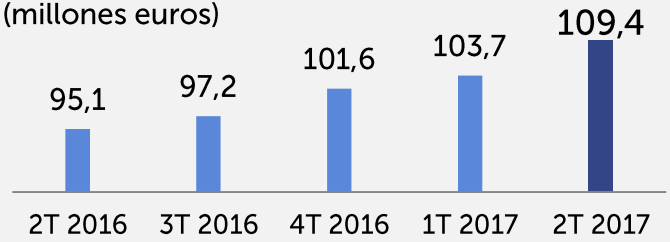
El margen de interese crece un 16,9% impulsado por la mejora continua del margen comercial y la reducción de los costes de emisiones

El margen básico, reflejo de los ingresos recurrentes, aumenta un 16,2%

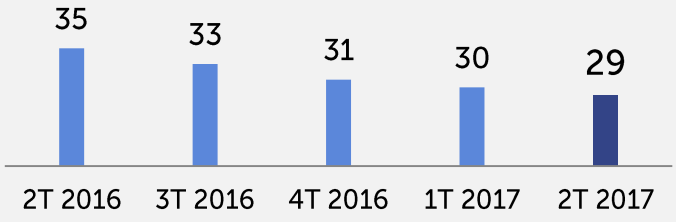
Los gastos de explotación se mantienen estables al tiempo que aumentan los ingresos recurrentes

El crecimiento del margen comercial y la reducción de costes mayoristas explican la mejora continua del margen financiero

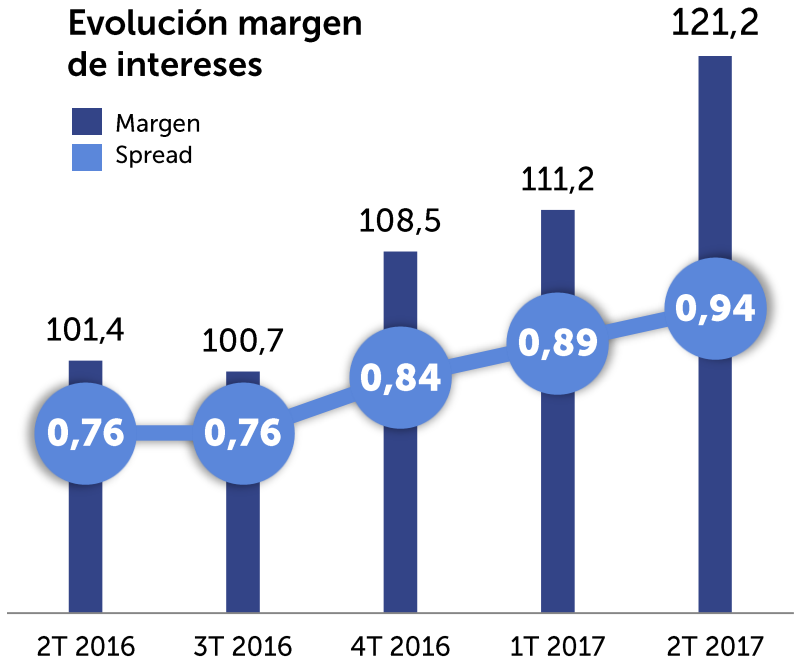
Evolución margen comercial
(millones euros)



Reducción costes mayoristas (millones euros)

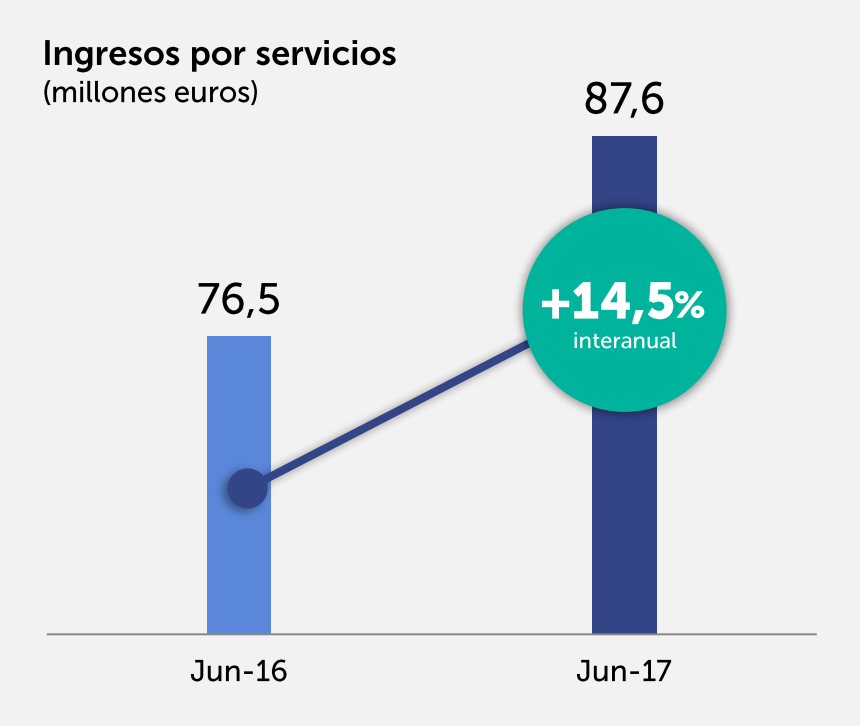


Evolución margen de intereses



//ABANCA

Los ingresos por prestación de servicios avanzan un 14,5% impulsados por la venta de productos de valor añadido



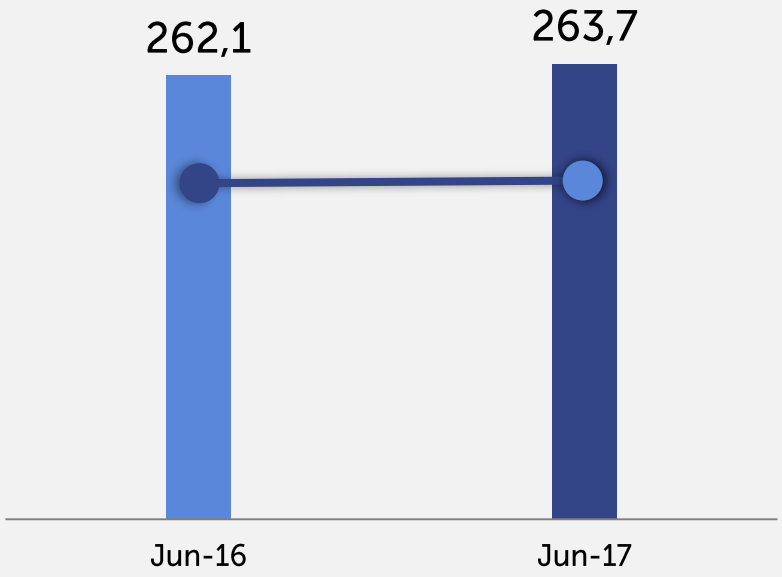
+21,8%
PRIMAS SEGUROS DE NUEVA PRODUCCIÓN

6,1%
CUOTA NACIONAL SUSCRIPCIONES NETAS DE FONDOS DE INVERSIÓN EN 2017

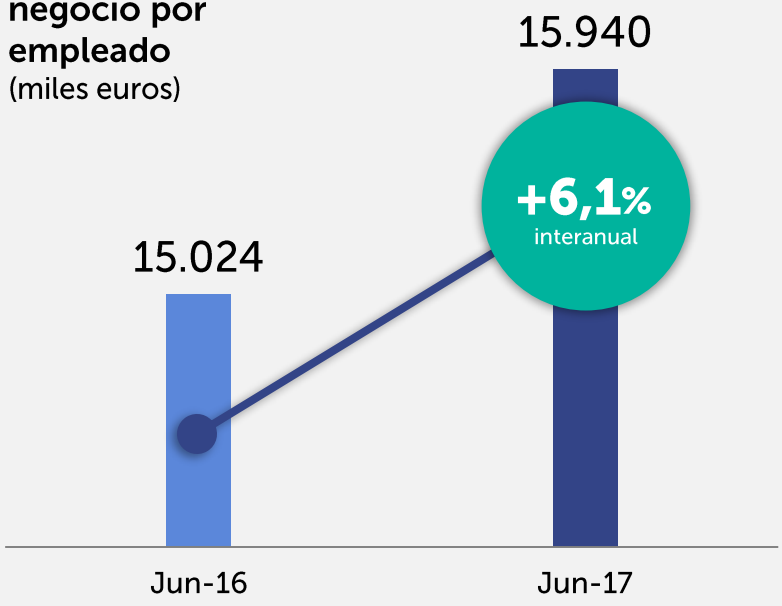
ABANCA acelera el ritmo de crecimiento en ingresos por servicios

Fuerte incremento de la productividad manteniendo estable la base de costes gracias a la inversión en digitalización

Gastos de explotación (millones euros)



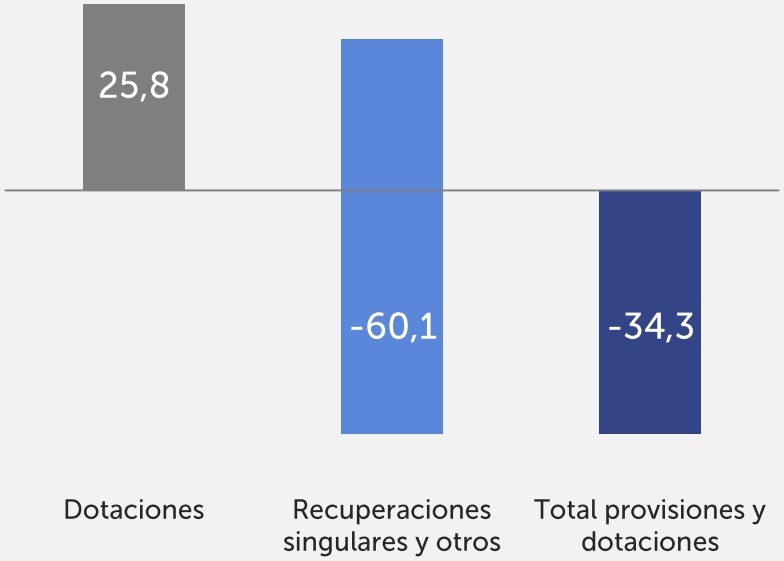
Volumen de negocio por empleado
(miles euros)



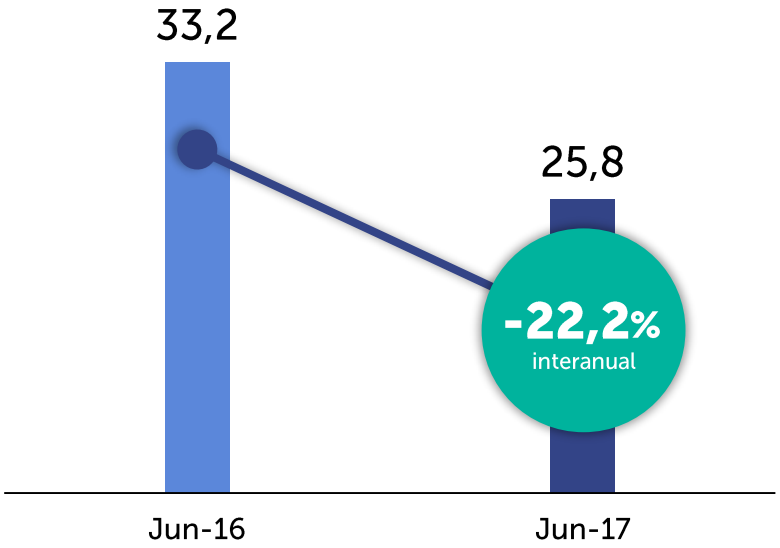
//ABANCA

La reducción de los activos dudosos implica una menor carga de provisiones, que se sitúa por debajo del 0,3% del crédito

Dotaciones y provisiones (millones euros)



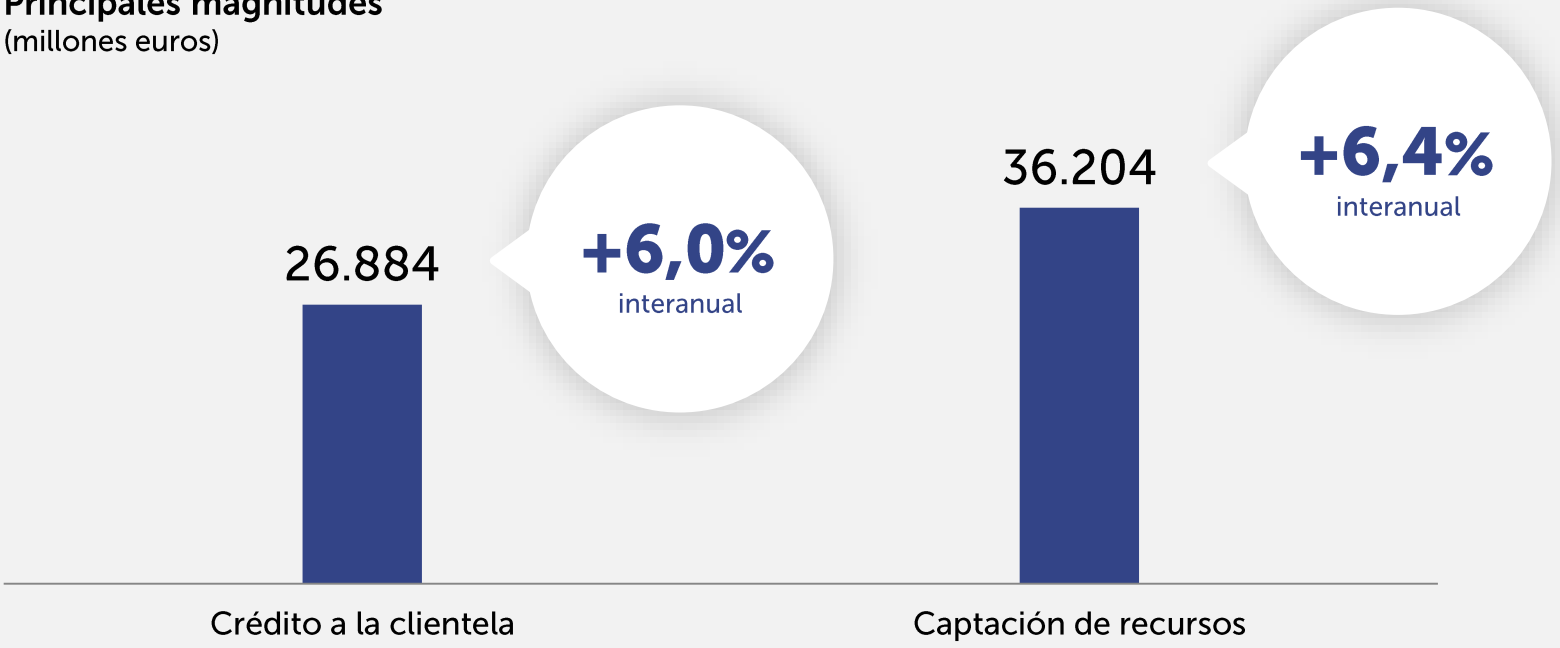
Evolución coste del riesgo (millones euros)



//ABANCA

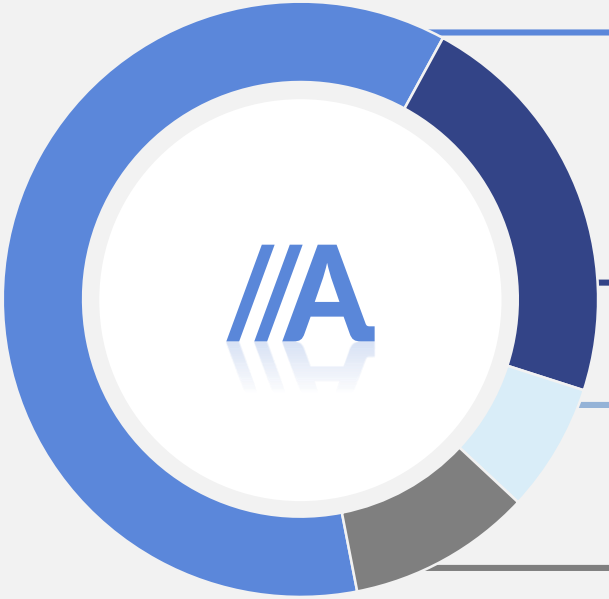
El dinamismo comercial se refleja en el aumento de la cartera de crédito y los recursos captados

Principales magnitudes
(millones euros)



Nueva financiación focalizada en el segmento autónomos y pymes

Estructura de la nueva financiación
(%)



Pymes y autónomos
61% | **+37%** interanual

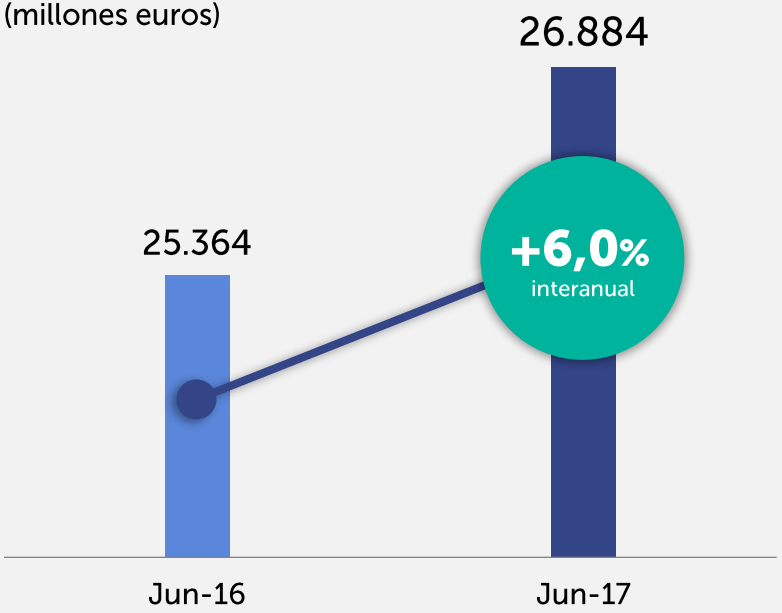
Resto empresas
22%

Familias
7%

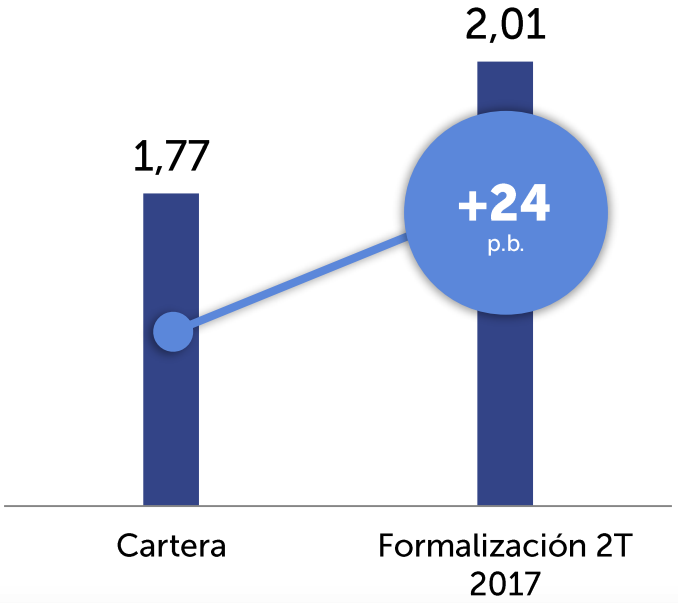
Sector público
10%

El crecimiento de crédito se traduce en mayor aportación a resultados por parte de las nuevas formalizaciones

Crédito a clientes
(millones euros)



Tipos nueva producción vs tipos de cartera (%)

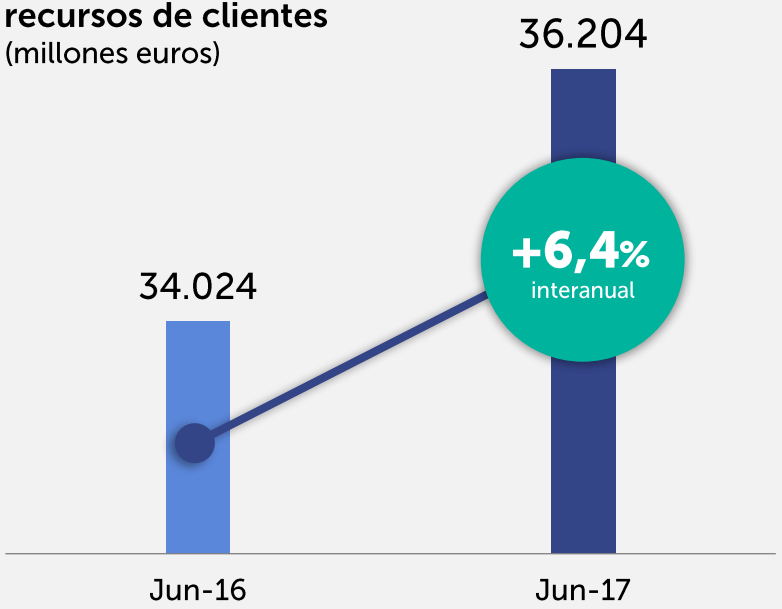


Jun-17 normalizado de movimientos atípicos

//ABANCA

Depósitos a la vista y productos de valor añadido ganan peso en la estructura de captación

Captación de recursos de clientes
(millones euros)

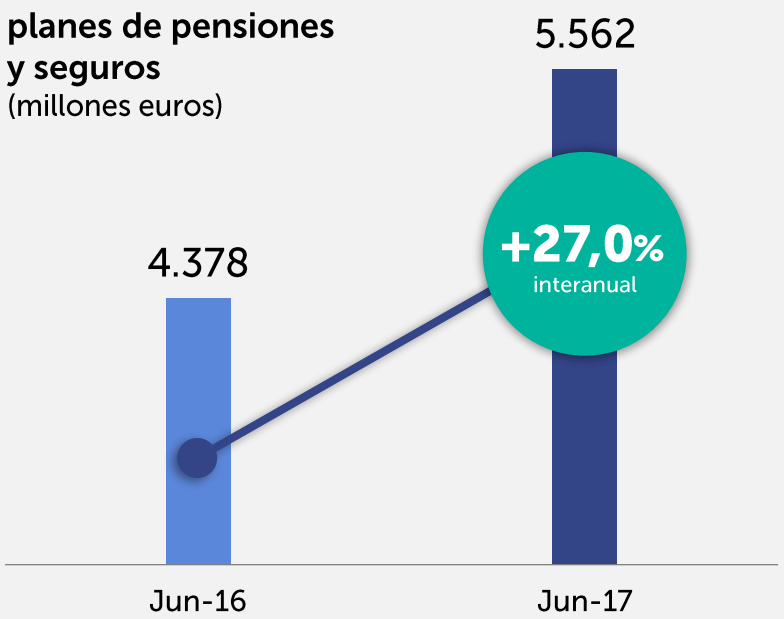


76%
DEL CRECIMIENTO PROVIENE DE FAMILIAS Y EMPRESAS

+60.000
NÓMINAS EN 2017
El lanzamiento de la campaña de nóminas ha tenido gran acogida

Fuerte avance en las ventas de productos fuera de balance apoyado en la mejora del catálogo y la sistemática comercial

Fondos de inversión, planes de pensiones y seguros
(millones euros)



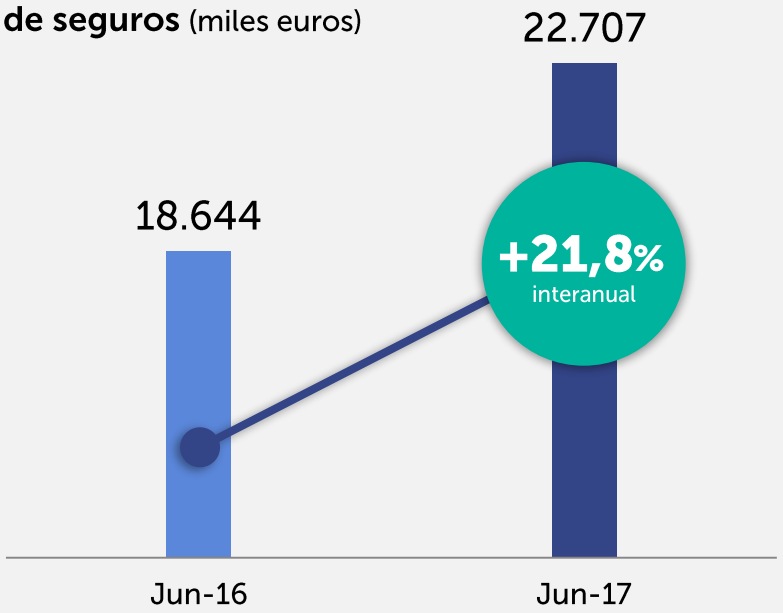
+1.184M€
RECURSOS DE CLIENTES EN FONDOS, PLANES Y SEGUROS DE AHORRO

+53,2%
INCREMENTO INTERANUAL DE CAPTACIÓN EN FONDOS DE INVERSIÓN

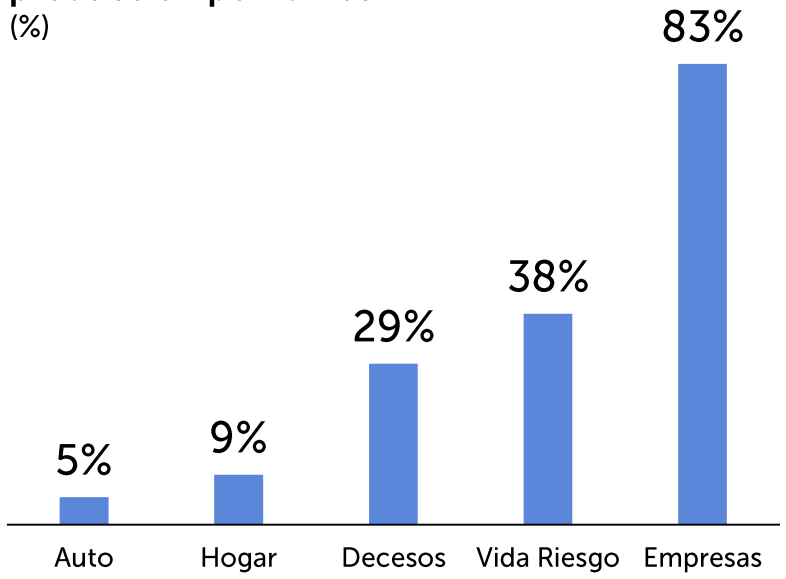
//ABANCA

Las ventas de seguros se incrementan un 21,8% potenciando la diversificación de ingresos del banco

Primas nueva producción de seguros (miles euros)

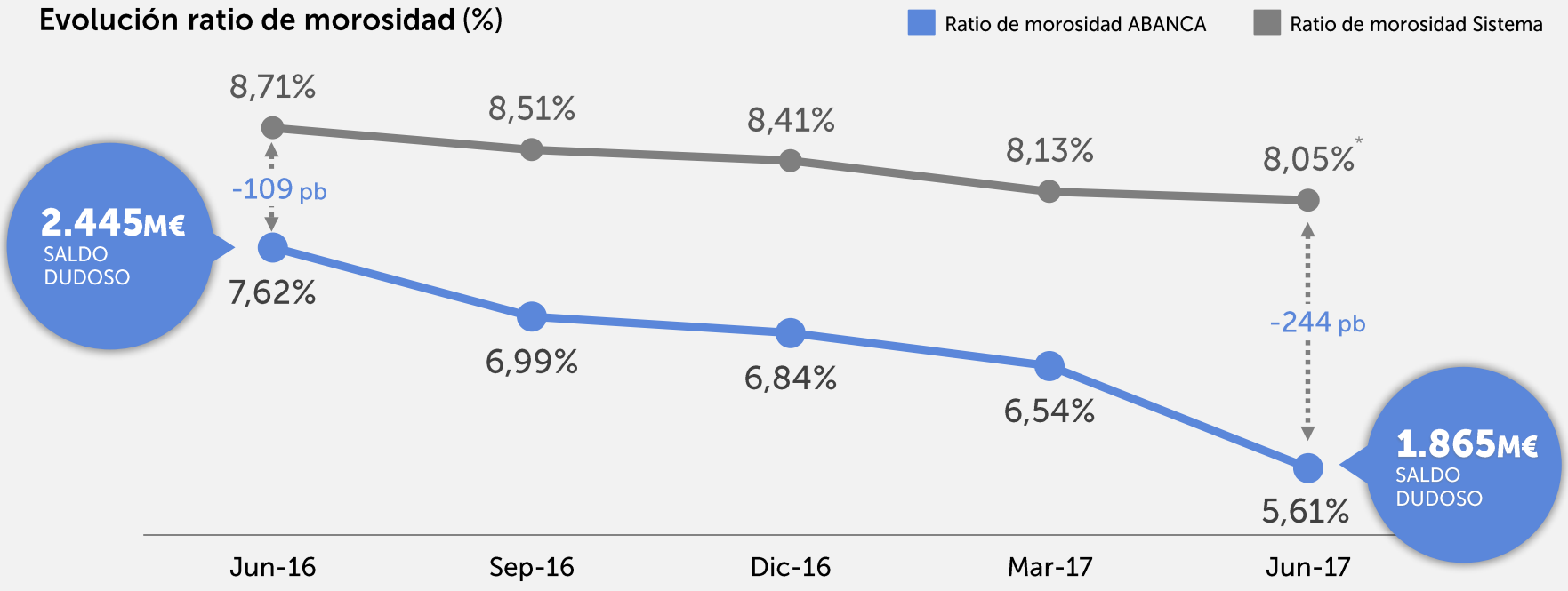


Variación nueva producción por ramos
(%)



//ABANCA

La calidad de los activos mejora intensamente y supera ya en más de dos puntos al sector



* Morosidad estimada para última fecha disponible según datos BdE: Mayo´17

//ABANCA

Elevada cobertura de los activos problemáticos



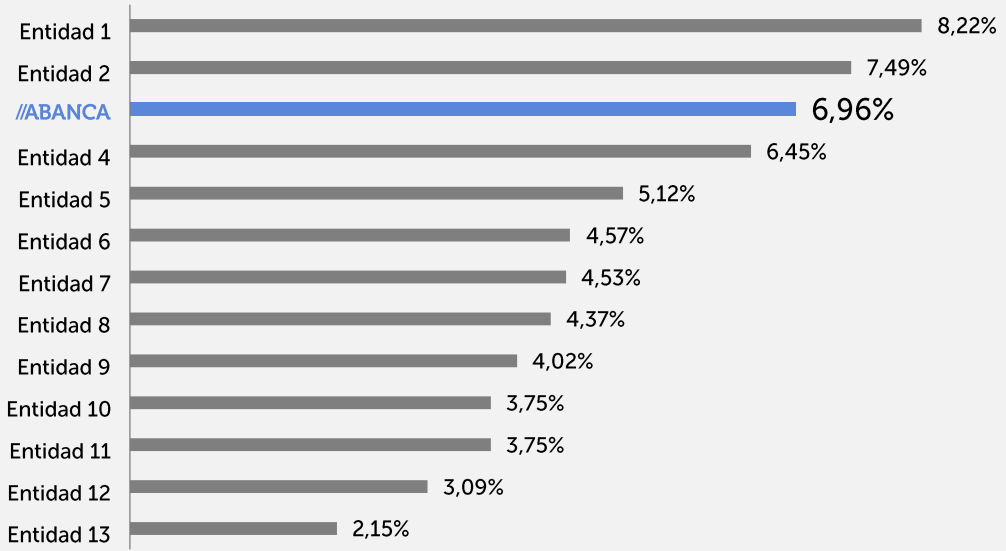
El peso de los activos adjudicados se sitúa tan solo en el 1% del balance, de los menores del mercado

1.845 millones de exceso de capital convierten a ABANCA en la tercera entidad más capitalizada del sector

14,5%
CET1
Phase In

1.845
millones
Exceso de capital sobre el 7,5%

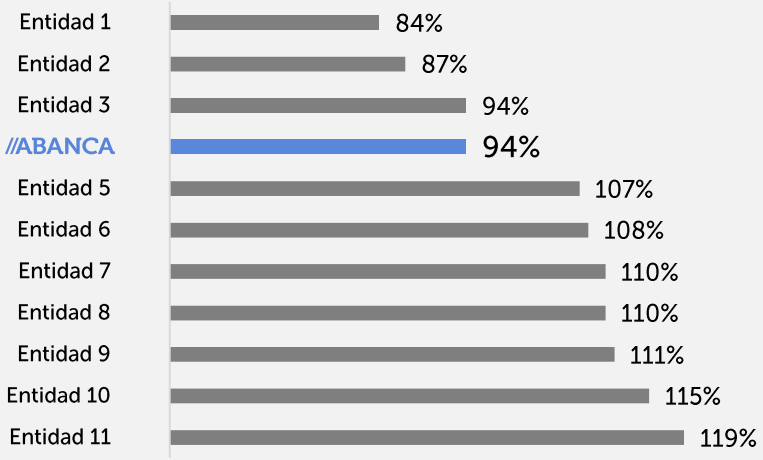
Holgura* de capital sobre requerimientos del BCE



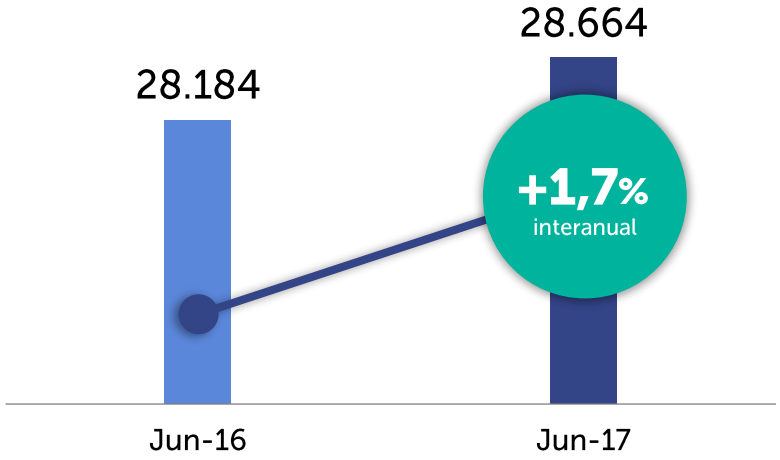
* Fuente entidades último dato disponible

Holgada posición de liquidez

Ratio liquidez minorista* (%)



Evolución depósitos de particulares y empresas
(millones euros)



ABANCA mantiene una **sana estructura de financiación basada en depósitos de la clientela**

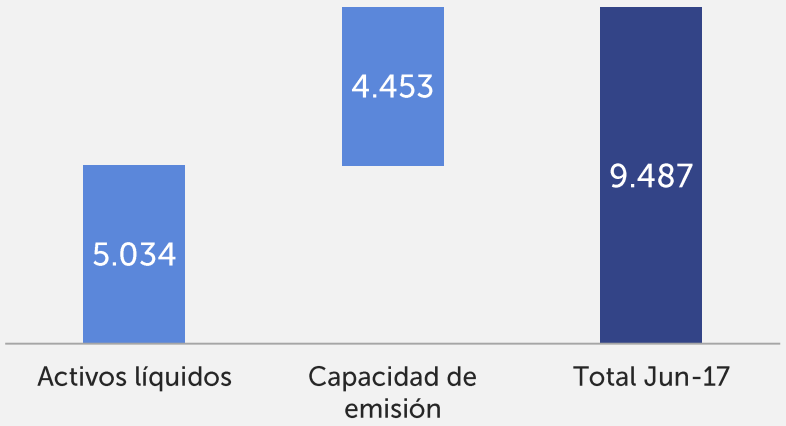
El crecimiento de los depósitos se basa en **particulares y empresas**

* Fuente entidades último dato disponible

//ABANCA

Holgada posición de liquidez

Activos líquidos y capacidad de emisión
(millones euros)





Cómoda estructura de financiación mayorista, **con un exceso sobre vencimientos de emisiones**

ABANCA **cumple ampliamente los requisitos de liquidez** a largo y corto plazo establecidos por BCE para 2018

Avances en especialización e innovación

NEGOCIO

Lanzamiento **ABANCA Personal**

Nueva oficina de **ABANCA Privada**

Adquisición **Popular Servicios Financieros**

Apertura **oficina Brasil**

TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN



Lanzamiento y primeros proyectos **ABANCA Innova**

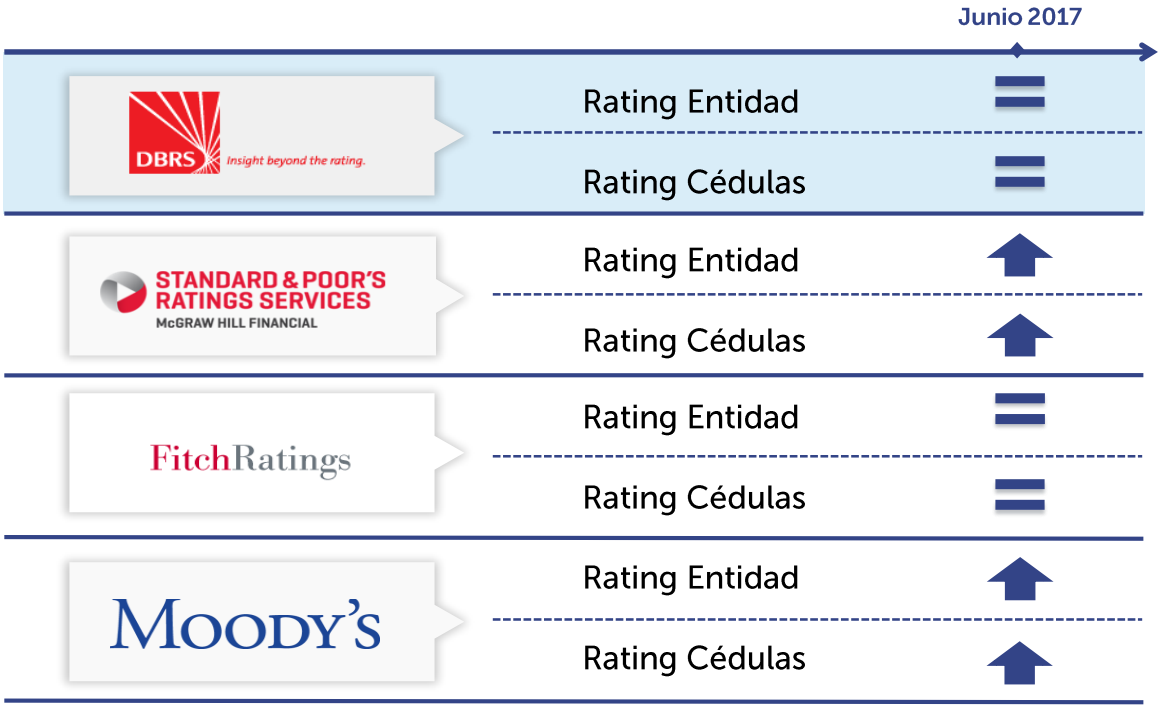


Empresas: **firma de operaciones desde móvil**



Envíos de dinero de móvil a cajero por voz: **1ª entidad española**

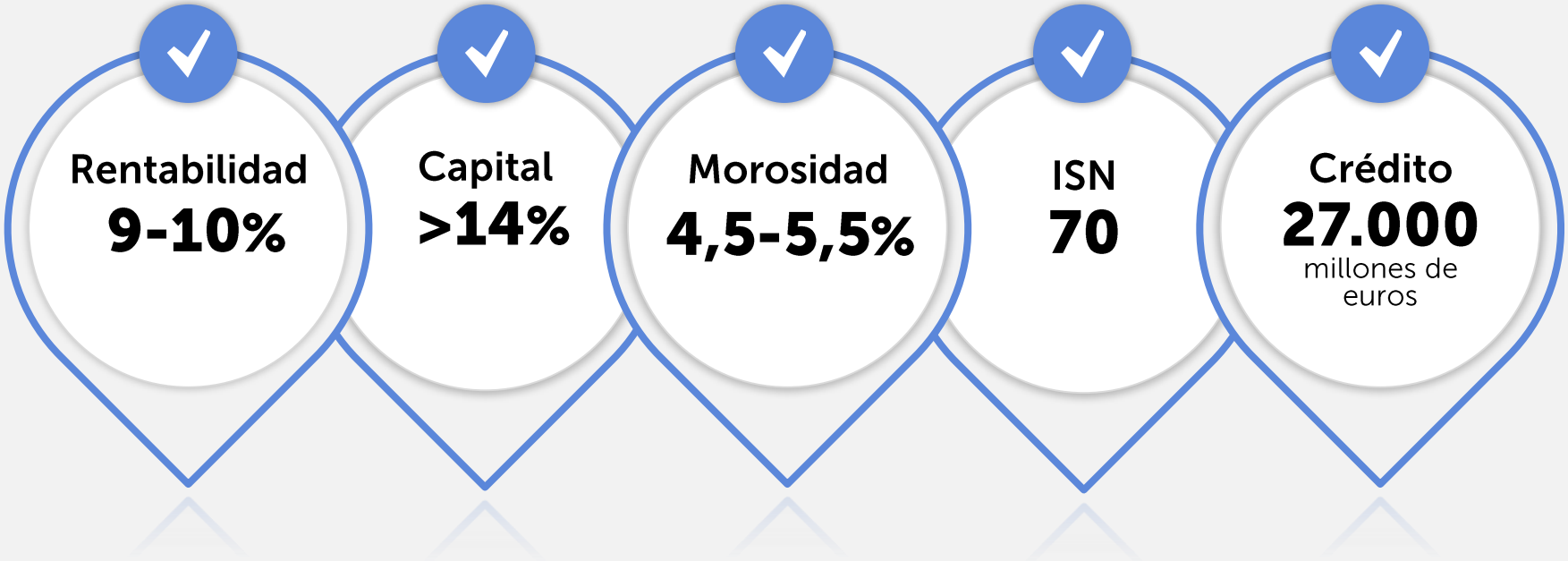
Respaldados por las agencias de calificación



Grado de inversión

4 Acciones de rating positivas durante el semestre

Capacidad de ejecución: alcanzamos los objetivos estratégicos



Principales conclusiones

Obtenemos una de las **mejores rentabilidades** del sector afianzada **en el crecimiento del negocio recurrente**

Intenso crecimiento en la **captación de clientes vinculados (nóminas)** con reflejo en la captación de recursos de clientes

Bien posicionados en **calidad de los activos y capitalización** para afrontar los retos del entorno

Mantenemos una **sana estructura de financiación basada en depósitos de la clientela**

//ABANCA | Gracias

Sentir común

DISCLAIMER

> ABANCA Corporación Bancaria, S.A. ("ABANCA") advierte que este documento es meramente informativo, y debe utilizarse únicamente como complemento a la información disponible al público, excluyéndolo por tanto como base o fundamento para la realización de cualquier inversión, o como un acuerdo, compromiso u obligación legal de ABANCA con terceros.

> Su contenido puede basarse en datos e información resumida, no auditada, y no revisada o aprobada por la Comisión Nacional del Mercado de Valores o cualquier otra autoridad nacional, por lo que en ningún momento constituye una oferta, obligación u asesoramiento sobre contrataciones, inversiones, compraventas de cualquier tipo de producto, instrumento o servicio financiero.

> Las opiniones, proyecciones o estimaciones que puedan estar contenidas en este documento constituyen una valoración de ABANCA a la fecha de su elaboración, pero en ningún caso pueden considerarse como una previsión de resultados, rendimientos o acontecimientos futuros.

> ABANCA, cualquier entidad de su grupo y sus directivos, empleados o administradores (los "Representantes") no responderán por las pérdidas, directas o indirectas, ocasionadas por el uso de la información aquí expuesta, por su inexactitud, así como por la actualización y/o modificación de dichos datos que pueda hacer ABANCA o sus Representantes a su conveniencia, pudiendo omitir total o parcialmente cualquiera de los elementos de este documento.

> El contenido de la presentación está regulado por la legislación española aplicable a la fecha de realización, por lo que no se entenderá vigente para otras jurisdicciones o en caso de modificaciones legales posteriores.

> Queda completamente prohibida la reproducción o distribución de este documento o extractos del mismo por cualquier medio sin la previa autorización de ABANCA.