//ABANCA

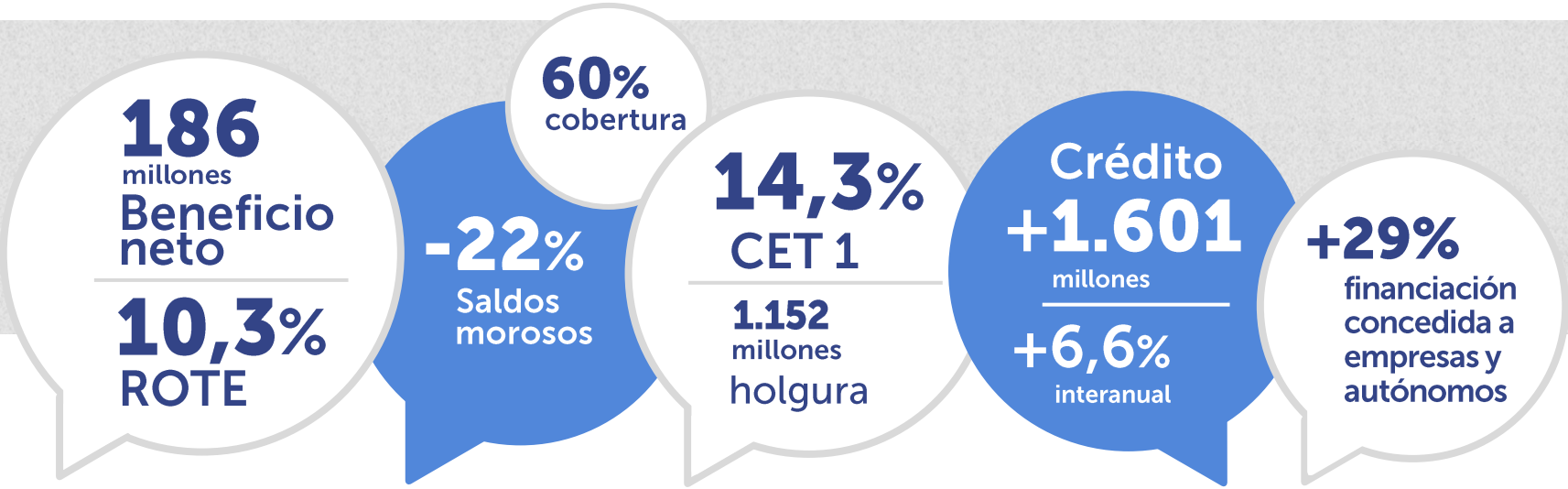
Presentación de resultados

1S 2016



1. RESULTADOS DEL SEMESTRE

El beneficio neto crece un 2,2%, hasta los 186 millones, y el ROTE llega al 10,3 %, por el crecimiento del negocio y la mejora de la calidad del riesgo



Rentabilidad

- El beneficio neto alcanza los 186 millones de euros
- La rentabilidad se sitúa en el 10,3%
- El margen comercial crece un 14%

Calidad del riesgo

- Intensa reducción de la tasa de mora
- Fortaleza de las coberturas: tasa del 60% adaptada al nuevo entorno normativo y por encima de la media del sector

Solvencia

- Sólida posición de capital con un ratio CET1 que alcanza el 14,3%
- Holgura superior a 1.152 millones sobre los requerimientos de capital del BCE

Dinamismo comercial con familias y empresas

- Incremento del 29% de la financiación destinada a autónomos y empresas
- Crecimiento rentable. Los tipos de crédito de las nuevas formalizaciones aumentan la rentabilidad de la cartera
- Crecen los nuevos clientes (+20%) y aumenta su autonomía a la hora de realizar operaciones (canales digitales + autoservicio)

Crecimiento basado en **mejorar la experiencia del cliente a través de la personalización y la digitalización**

Se incrementa la captación de clientes y crece la actividad en los canales digitales

Variación interanual



34% Transacciones totales

43% Transacciones no presenciales + autoservicio

20% Altas de clientes

75% de las altas, menores de 45 años

Damos respuesta a los nuevos hábitos de conducta del cliente

Banca móvil

La app mejor valorada del mercado por agilidad y prestaciones (estudio Mobile Banking Spain 2016)

+21% clientes que operan por banca móvil (desde enero)

+72% conexiones a banca móvil (interanual)

Banca electrónica

+10% clientes que operan por banca electrónica (desde enero)

+48% transferencias banca electrónica (interanual)

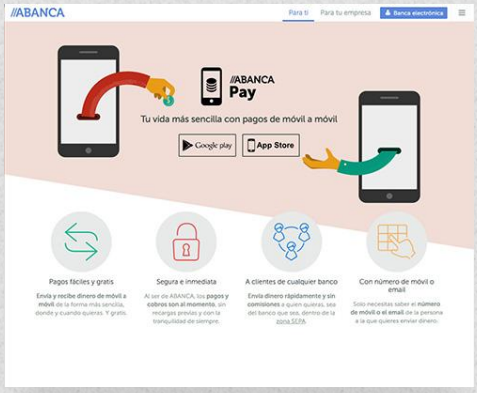
El 40% de los particulares y el 65% de las empresas **utilizan canales a distancia**

Nuevas soluciones de pago, la gran revolución



ABANCA CASH

Retirada de dinero al instante sin necesidad de tarjeta ni de transferencias



ABANCA PAY

Envío instantáneo gratuito de móvil a móvil sin número de cuenta



PAGO MÓVIL

Una de las primeras entidades europeas en ofrecer el servicio de pago vía móvil

IESIDE, proyecto colaborativo, con vocación social

Iniciativa de responsabilidad social corporativa de ABANCA en colaboración con Afundación orientada a la

creación de valor económico, social y cultural

IESIDE
BUSINESS INSTITUTE

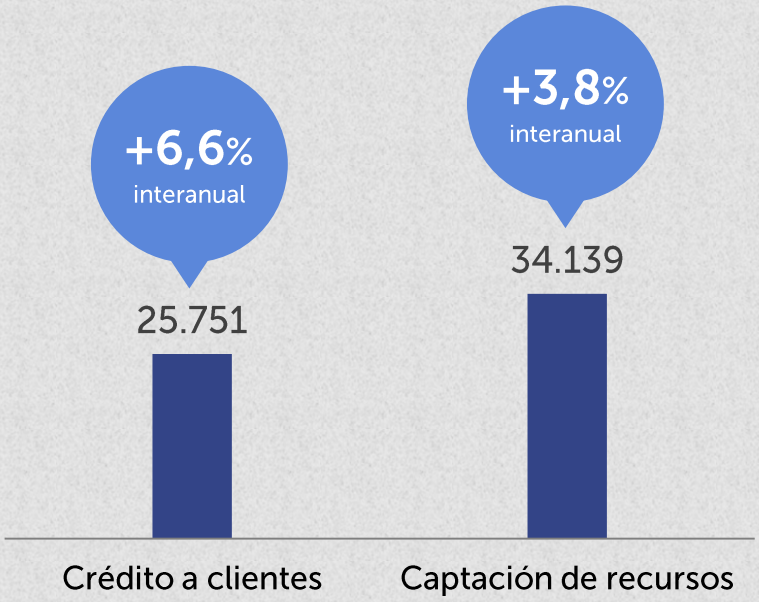
INSTITUTO DE EDUCACIÓN SUPERIOR INTERCONTINENTAL DE LA EMPRESA

Un paso más

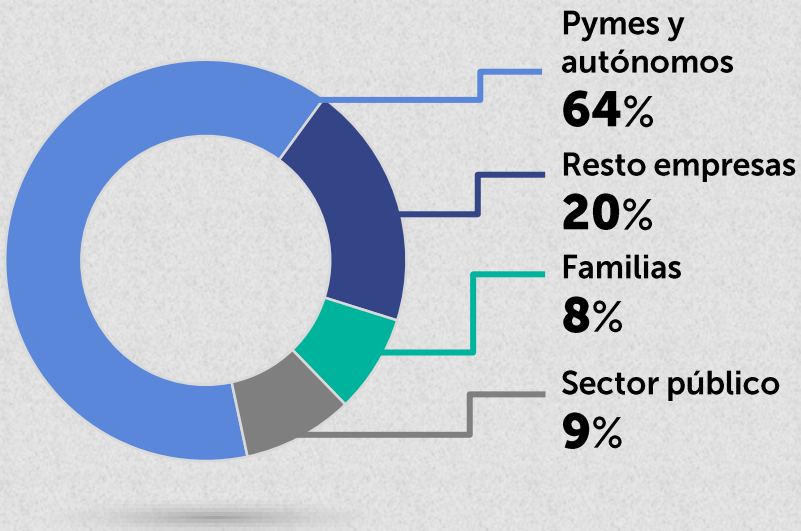
Crece la concesión de crédito, especialmente a empresas, **y mejora la rentabilidad de la cartera**

El crédito aumenta un 6,6% con foco en empresas y autónomos

Principales magnitudes
(millones)



Estructura de la nueva financiación (%)



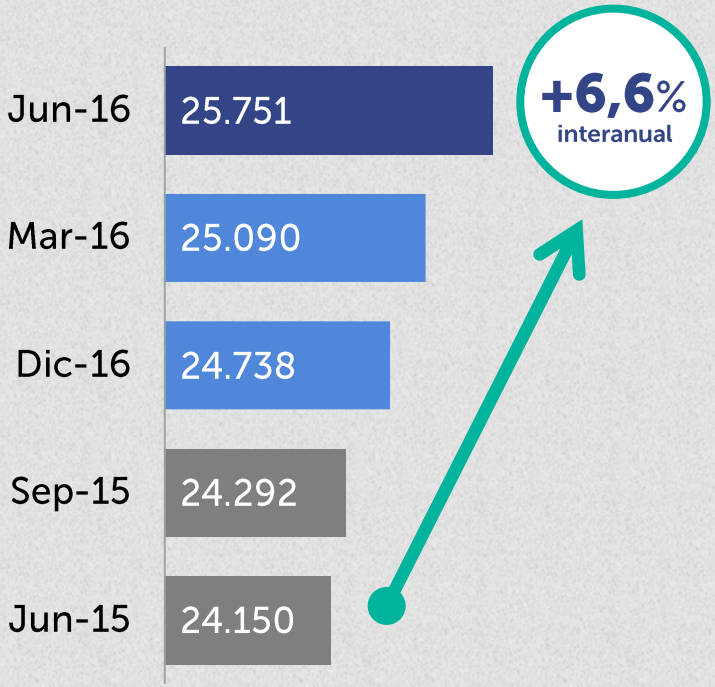
Cuota mercado ↑

Galicia: 31% crédito, 41% depósitos

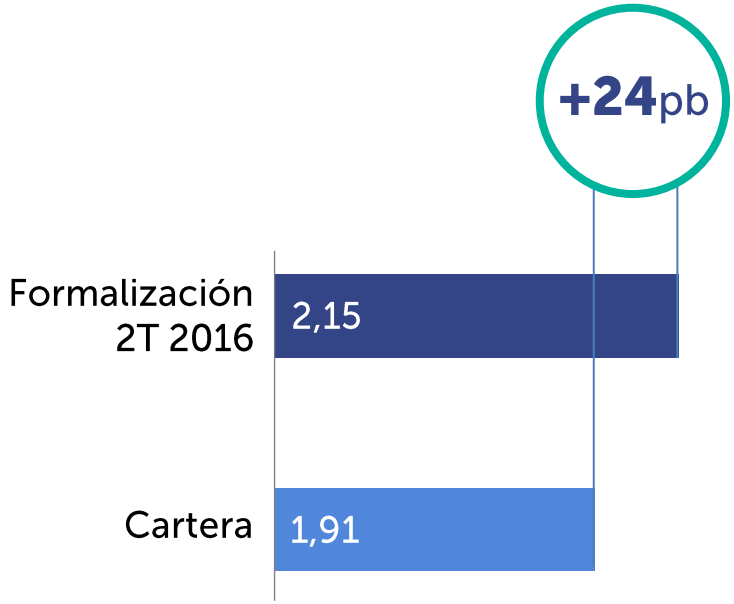
España: 2% crédito, 3% depósitos

La nueva producción de crédito mejora la rentabilidad de la cartera

Crédito a clientes (millones)

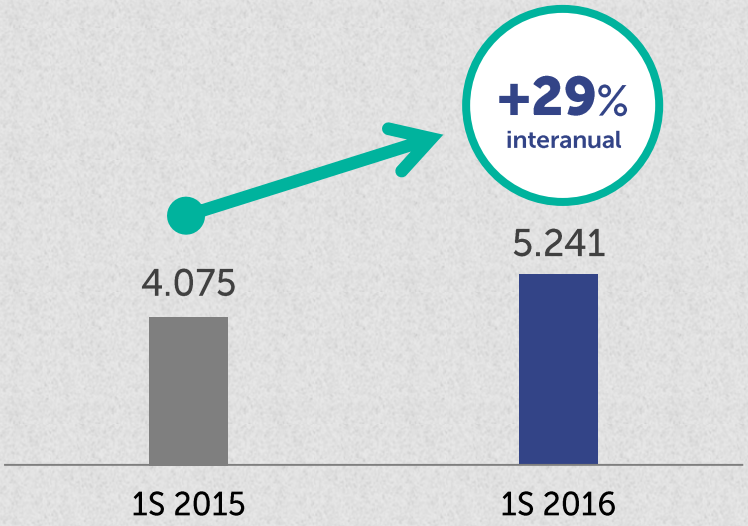


Tipos nueva producción vs tipos de cartera (%)



Fuerte crecimiento del negocio con empresas centrado en pymes y autónomos

Nueva financiación concedida a empresas y autónomos (millones)



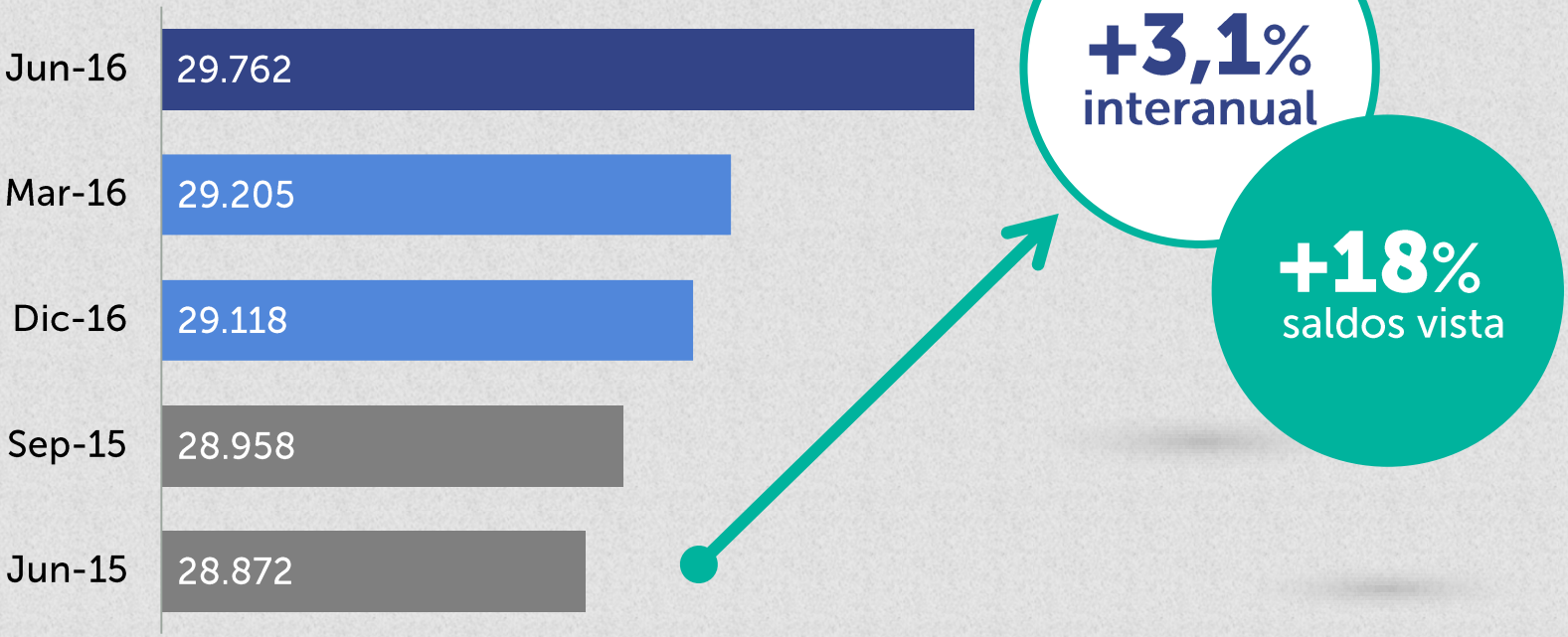
Soluciones especializadas para todos los perfiles y segmentos de negocio

- ABANCA Empresas
- ABANCA Agro
- ABANCA Mar
- ABANCA Personal
- ABANCA Privada

Foco en el tejido productivo: **un 76% de la financiación a empresas se concede a pymes y autónomos**

Crecimiento de los depósitos mejorando los costes de financiación

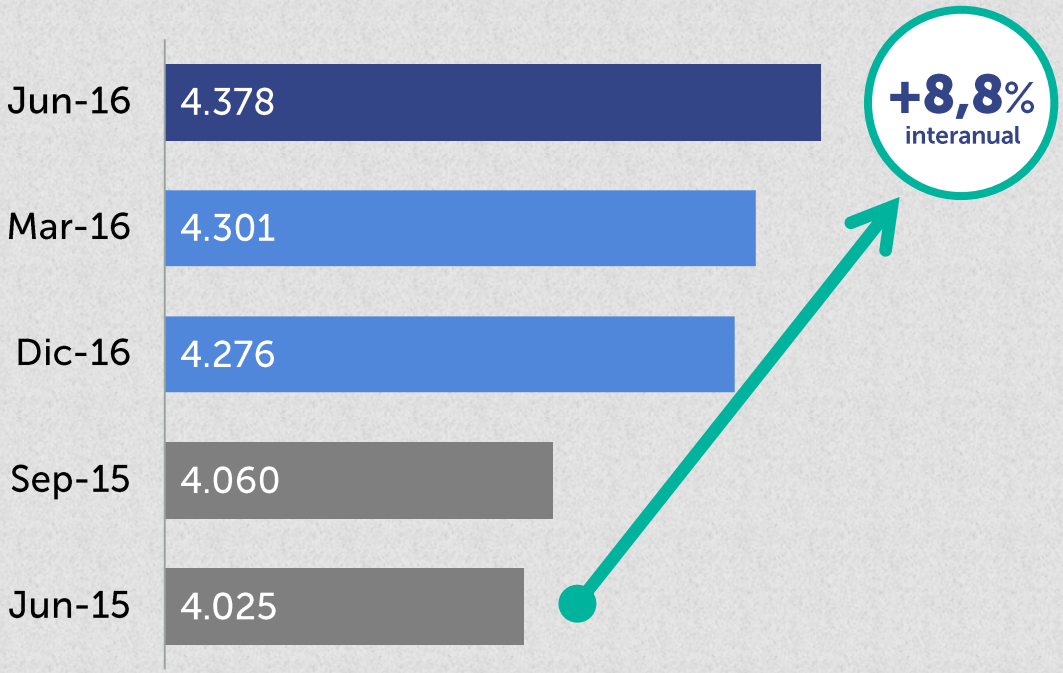
Depósitos
(millones)



//ABANCA

Los productos de inversión colectiva se consolidan como una alternativa de valor a los depósitos

Fondos de inversión, planes de pensiones y seguros (millones)

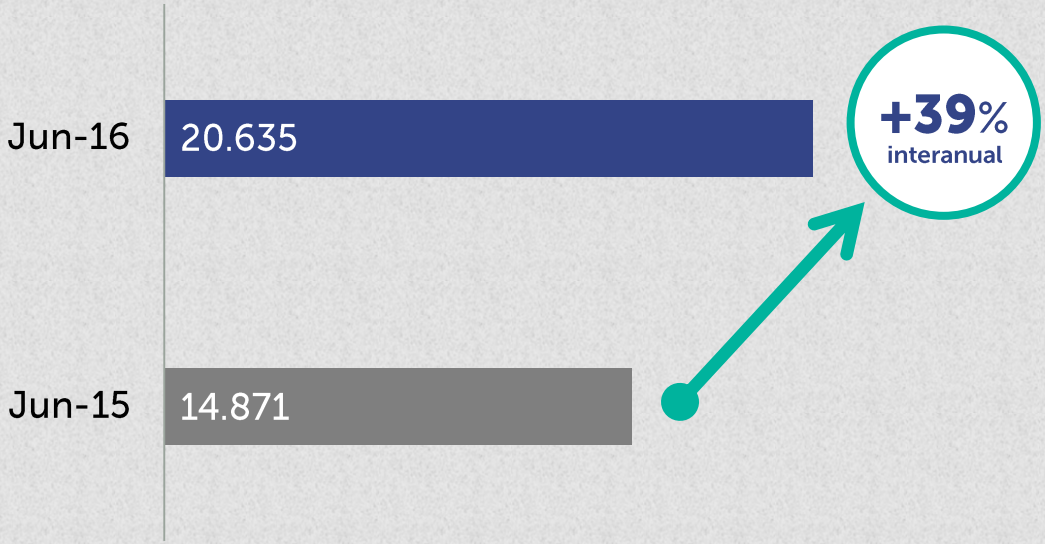


82%

de los fondos comercializados por la entidad se sitúan **por encima de la rentabilidad media** registrada en cada categoría de fondos.

Las ventas de seguros se incrementan un 39% mejorando la diversificación de ingresos del banco

Primas nueva producción de seguros (miles)



9 de cada 10
clientes recomiendan Tarifa Plana



2.250
contratos Tarifa Plana formalizados último mes

100% del control sobre la cadena de valor de su negocio de seguros

7º entidad bancoaseguradora en España segmento Vida

El beneficio neto alcanza los 186 millones con un crecimiento del 2%

(millones)	Jun-16	Var Jun-16/ Jun-15
Margen comercial recurrente	193	14%
MARGEN DE INTERESES	199	-9%
Comisiones netas	76	10%
MARGEN BÁSICO	275	-4%
MARGEN BÁSICO RECURRENTE	270	13%
Ingresos de cartera y otros	27	-92%
MARGEN BRUTO	302	-52%
Gastos de explotación	257	-3%
Provisiones	-103	-158%
Provisiones ordinarias de inversión crediticia	33	-9%
Otras ganancias / pérdidas	70	31%
Impuestos a pagar	-33	-47%
BENEFICIO NETO	186	2%

El margen recurrente aumenta un 14%

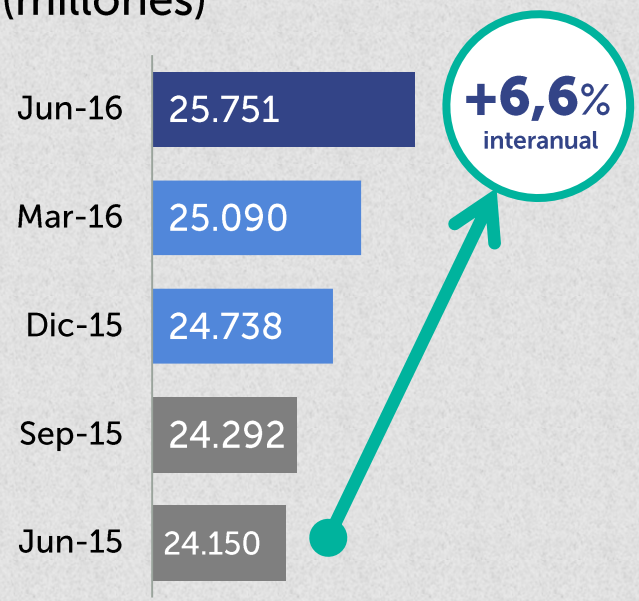
Reducción de los gastos de explotación mejorando la eficiencia de la entidad

Rentabilidad del negocio 10,3% (ROTE) por encima del sector

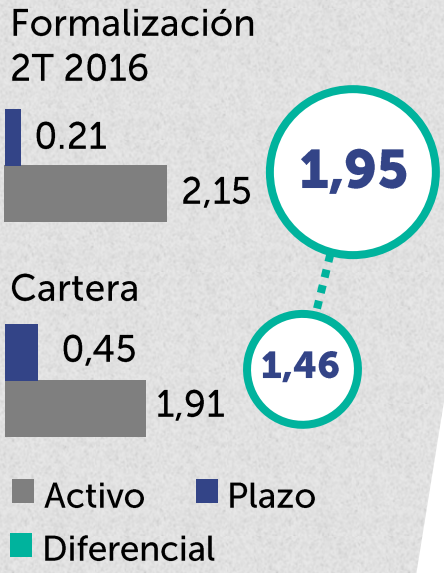
Crecimiento del 2,2% del beneficio neto

El margen comercial avanza un 13,6%

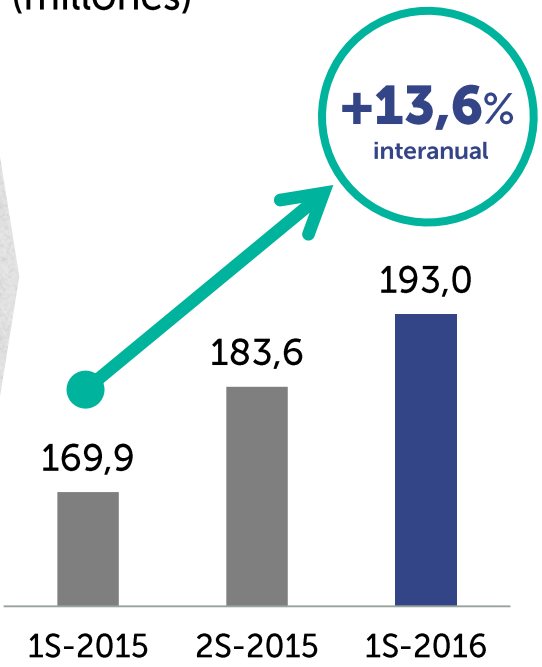
Efecto volumen
Saldo crédito normal (millones)



Efecto precios



Margen comercial
(millones)



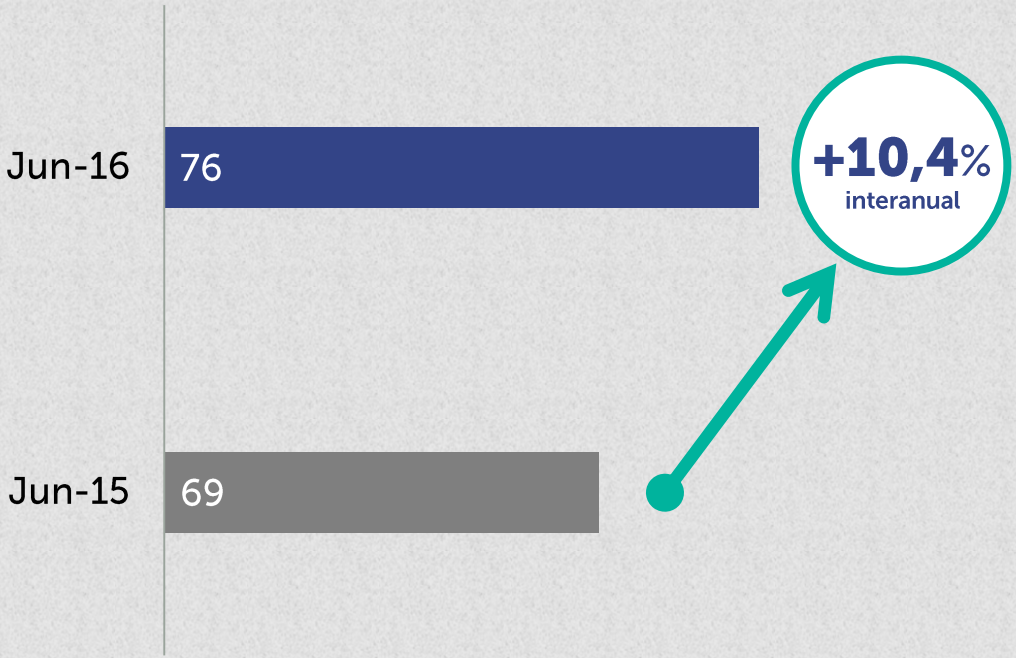
+ Volumen de inversión crediticia

+ Margen en formalizaciones

= Crecimiento del resultado ordinario de la entidad

El incremento de la vinculación de los clientes se traduce en mayor valor añadido e ingresos por servicios

Ingresos por servicios
(millones)

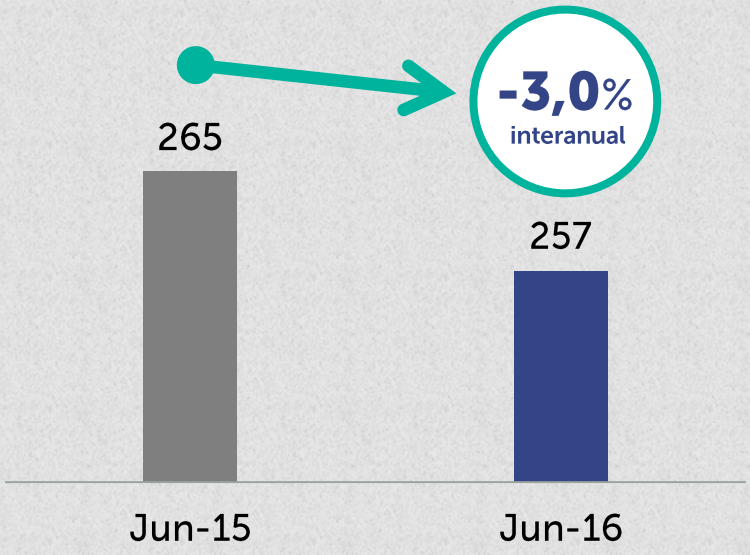


+55.000

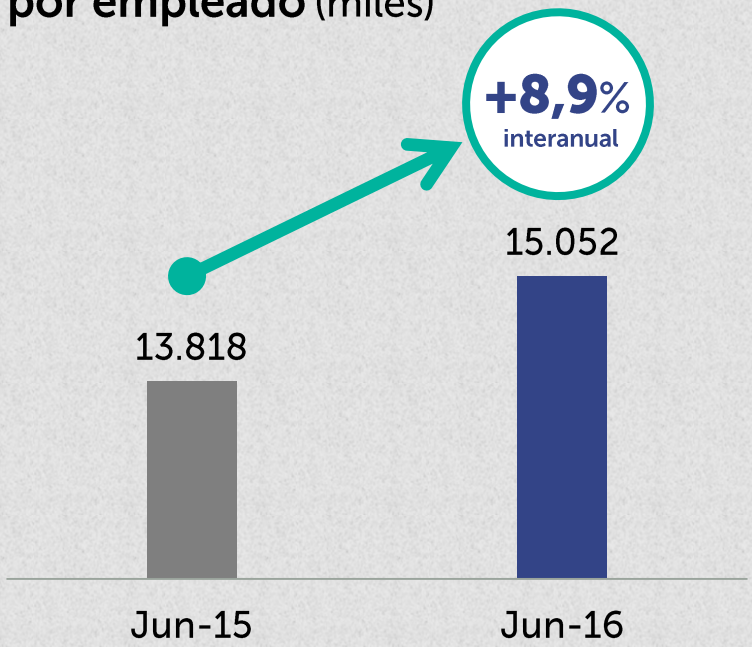
clientes se han incorporado al máximo escalón de bonificaciones gracias a mejorar su vinculación

Los gastos se reducen un 3% incrementando los niveles de productividad y mejorando la eficiencia

Gastos de explotación (millones)



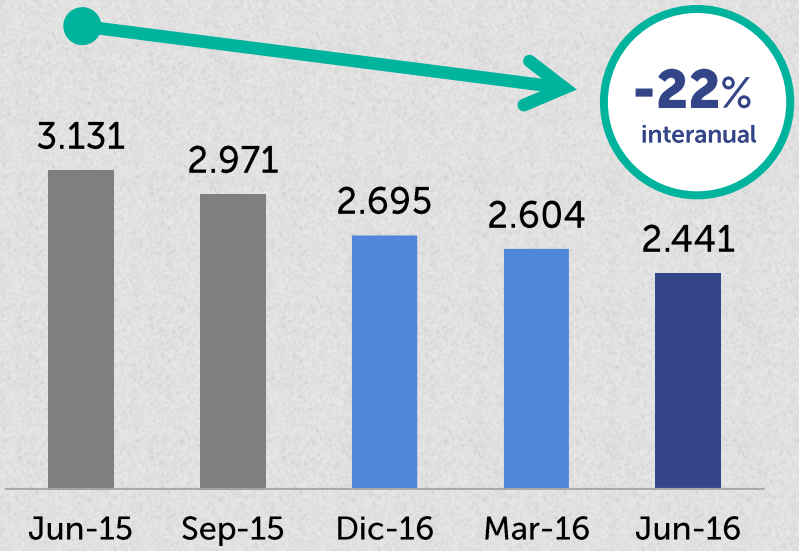
Volumen de negocio por empleado (miles)



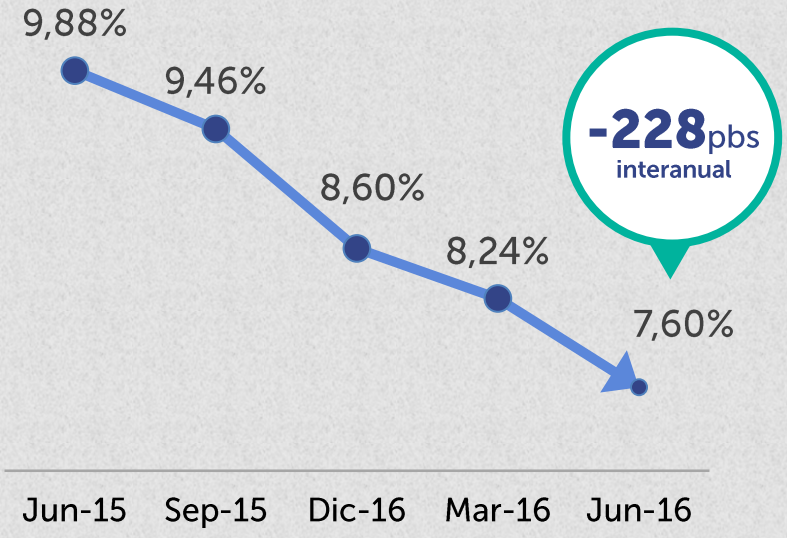
Optimización de servicios y medidas de eficiencia

La calidad de los activos mejora un 22% situando la tasa de mora por debajo del sector

Saldo dudoso
(millones)



Ratio de morosidad



La reducción de la mora **impacta positivamente en el coste del riesgo**

Elevada cobertura de crédito del 60% refleja la prudencia en las políticas de riesgo

60%
Cobertura morosidad

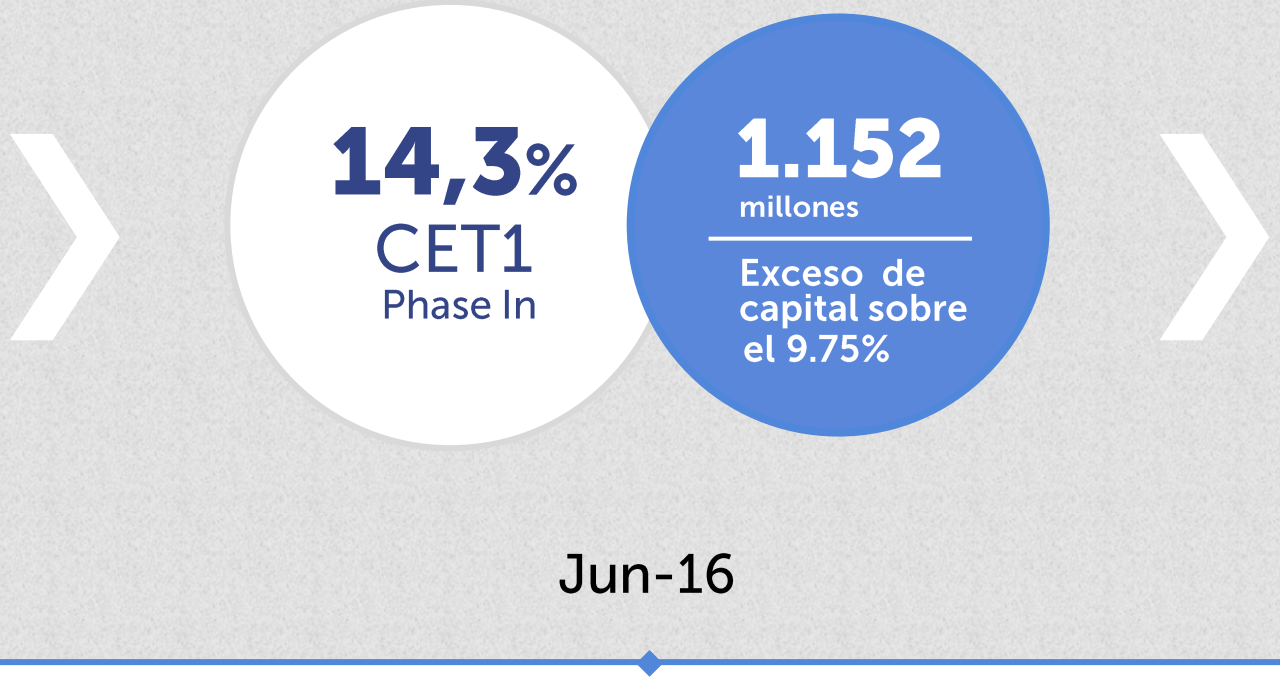
55%
Cobertura adjudicados

58%
Cobertura total

Los **niveles de cobertura** de la entidad, entre los **más elevados del sector**

El peso de los activos adjudicados se sitúa en el 1% del balance, de los menores del mercado

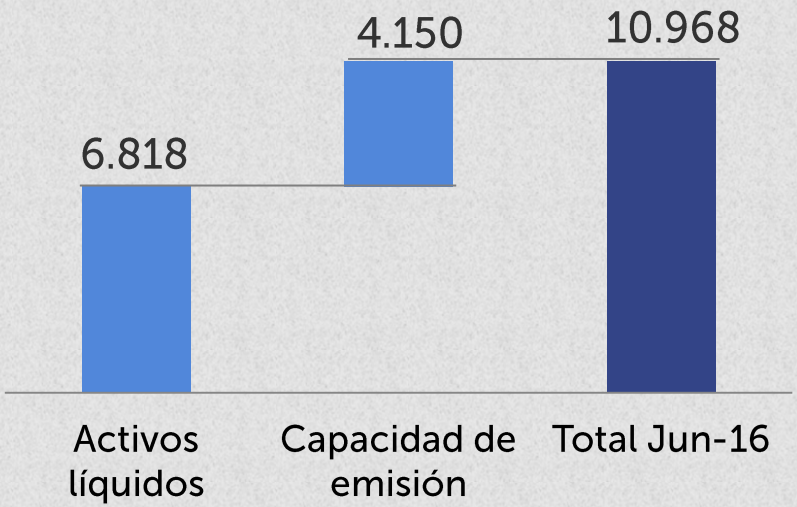
ABANCA se mantiene entre las entidades más capitalizadas del sector



A la cabeza del sector en cuanto a ratios de solvencia

Holgada posición de liquidez superior a 10.900 millones

Activos líquidos y capacidad de emisión (millones)





ABANCA mantiene una **sana estructura de financiación basada en depósitos**

ABANCA **cumple ampliamente los requisitos de liquidez** a l/p y c/p establecidos por BCE para 2018

DISCLAIMER

> ABANCA Corporación Bancaria, S.A. ("ABANCA") advierte que este documento es meramente informativo, y debe utilizarse únicamente como complemento a la información disponible al público, excluyéndolo por tanto como base o fundamento para la realización de cualquier inversión, o como un acuerdo, compromiso u obligación legal de ABANCA con terceros.

> Su contenido puede basarse en datos e información resumida, no auditada, y no revisada o aprobada por la Comisión Nacional del Mercado de Valores o cualquier otra autoridad nacional, por lo que en ningún momento constituye una oferta, obligación u asesoramiento sobre contrataciones, inversiones, compraventas de cualquier tipo de producto, instrumento o servicio financiero.

> Las opiniones, proyecciones o estimaciones que puedan estar contenidas en este documento constituyen una valoración de ABANCA a la fecha de su elaboración, pero en ningún caso pueden considerarse como una previsión de resultados, rendimientos o acontecimientos futuros.

> ABANCA, cualquier entidad de su grupo y sus directivos, empleados o administradores (los "Representantes") no responderán por las pérdidas, directas o indirectas, ocasionadas por el uso de la información aquí expuesta, por su inexactitud, así como por la actualización y/o modificación de dichos datos que pueda hacer ABANCA o sus Representantes a su conveniencia, pudiendo omitir total o parcialmente cualquiera de los elementos de este documento.

> El contenido de la presentación está regulado por la legislación española aplicable a la fecha de realización, por lo que no se entenderá vigente para otras jurisdicciones o en caso de modificaciones legales posteriores.

> Queda completamente prohibida la reproducción o distribución de este documento o extractos del mismo por cualquier medio sin la previa autorización de ABANCA.

//ABANCA | Gracias

Sentir común